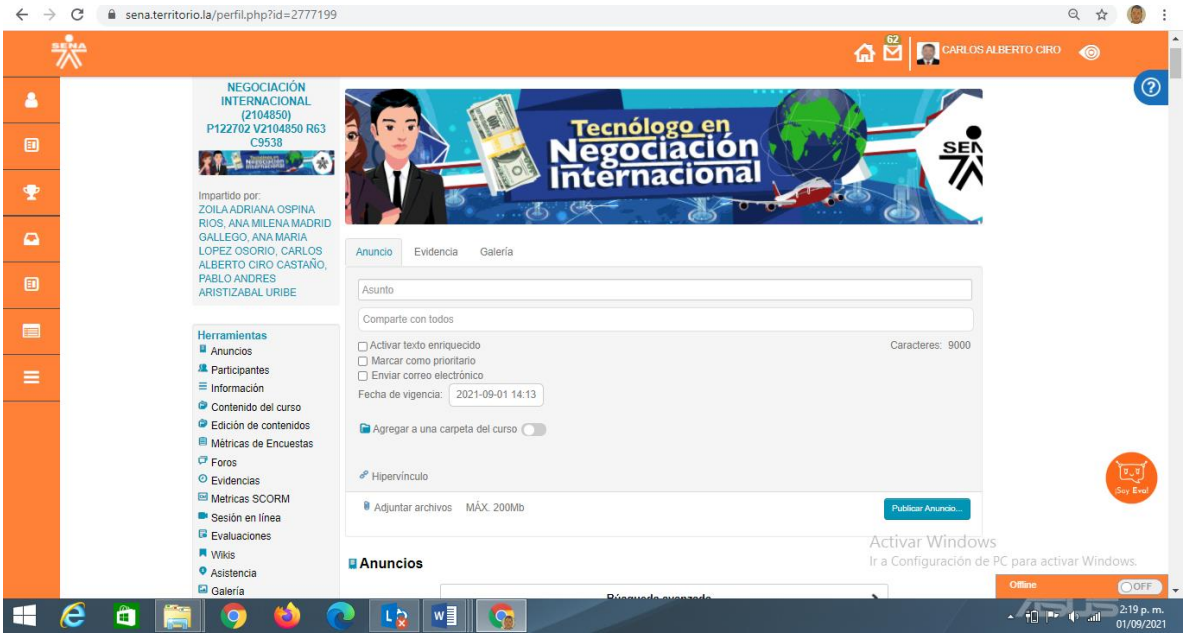
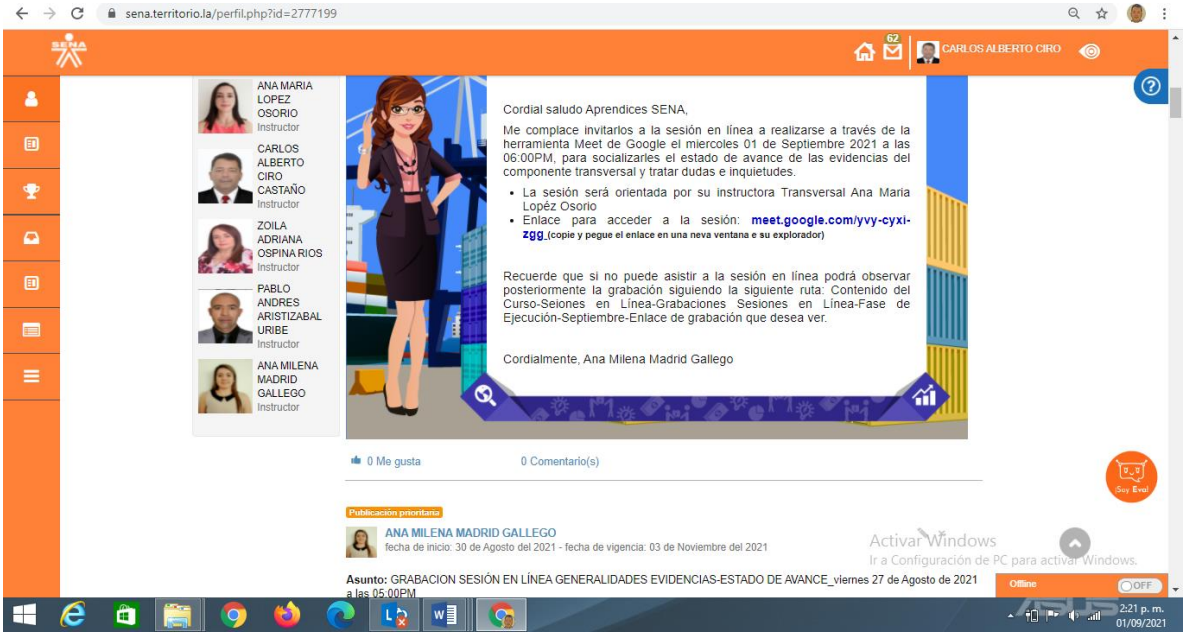
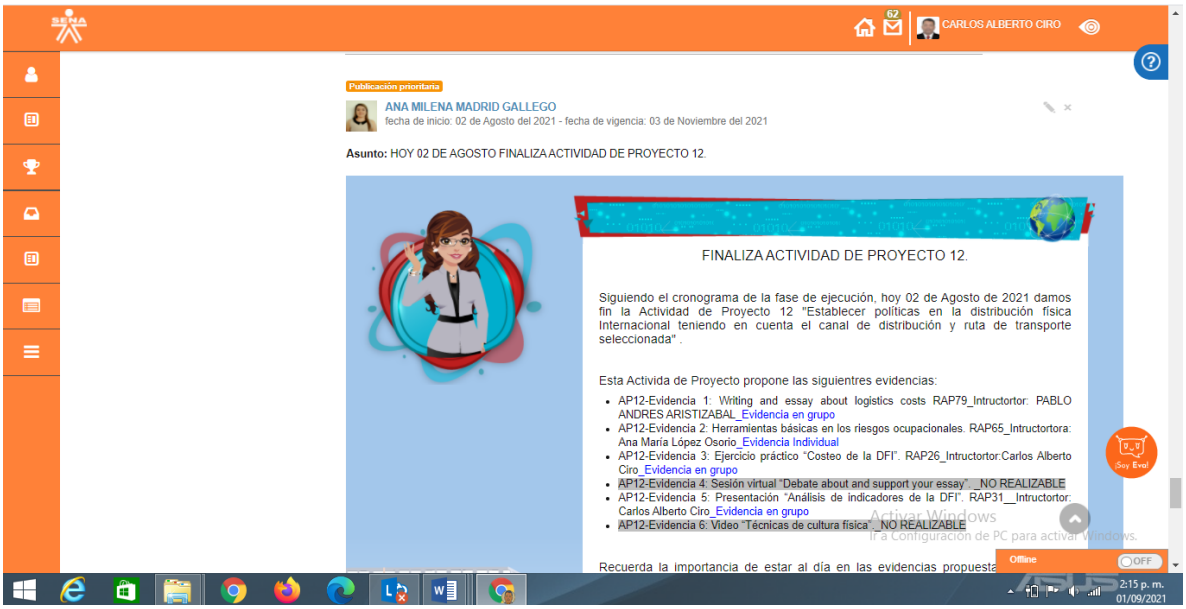
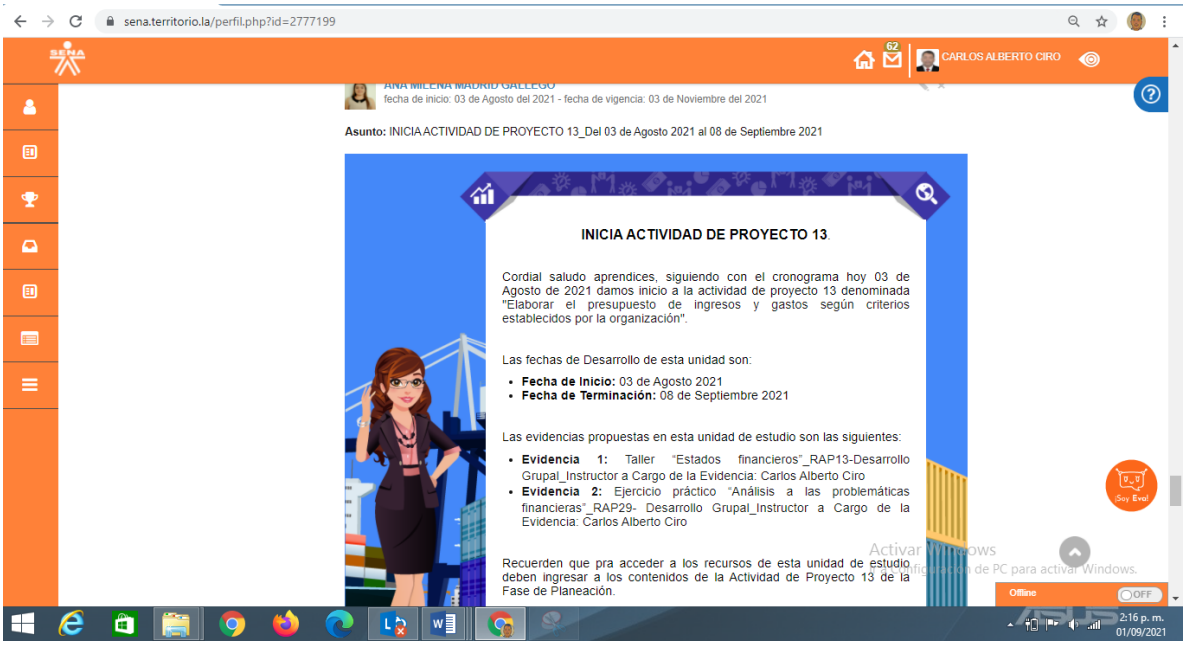
4	Ejecutar la formación profesional integral de acuerdo con el currículo, desarrollo curricular y proyecto formativo de los programas relacionados con su perfil.	Se ejecuta formación profesional integral de acuerdo con el currículo, desarrollo curricular y proyecto formativo a las fichas: 2104850, 2175871, 2175872, 2257647, 2374651 y 2374741 asignadas según horarios del tercer trimestre del 2021, utilizando los medios virtuales.	Evidencia No. 4.1 que reposa en la carpeta GC en SECOP II

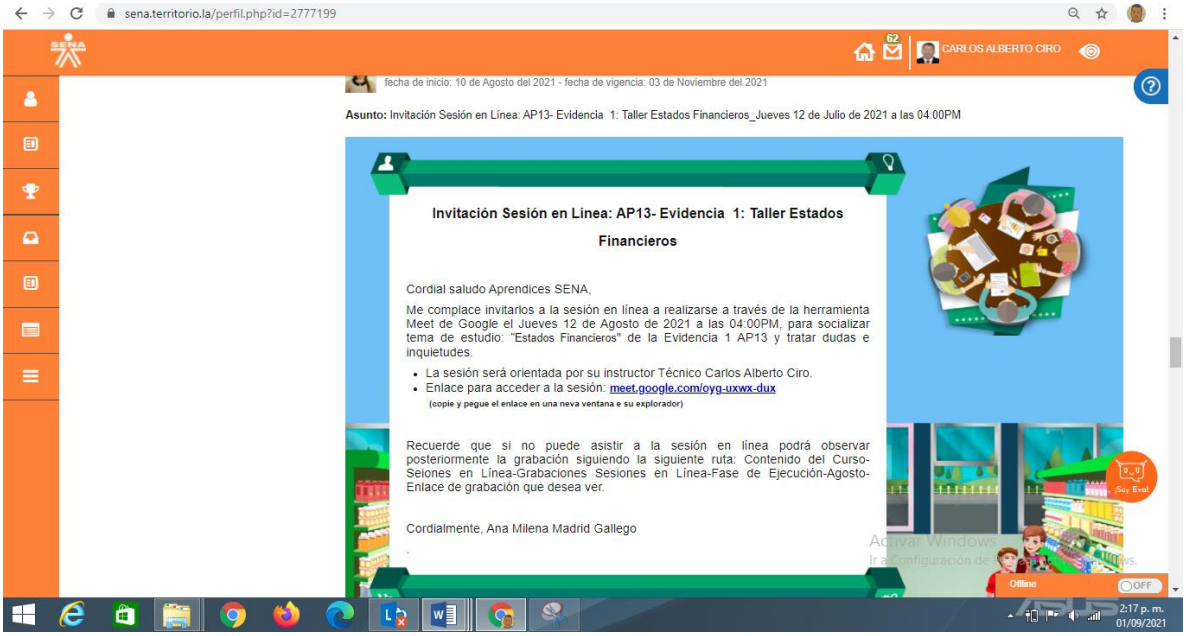
Ficha: 2104850 – Tecnología en Negociación Internacional

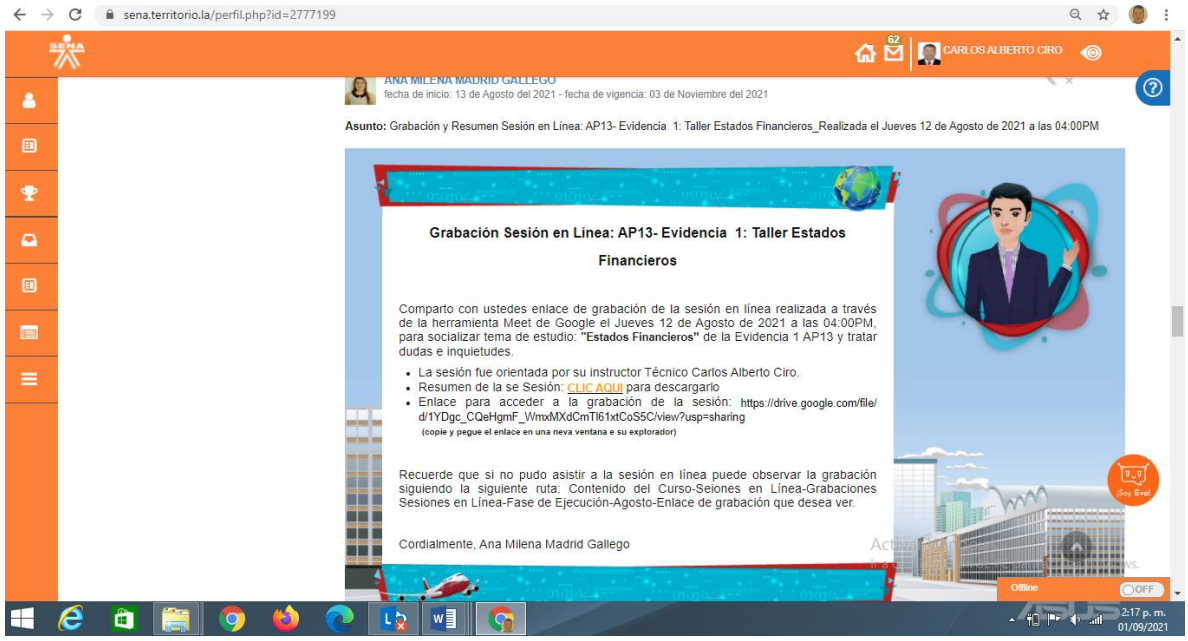


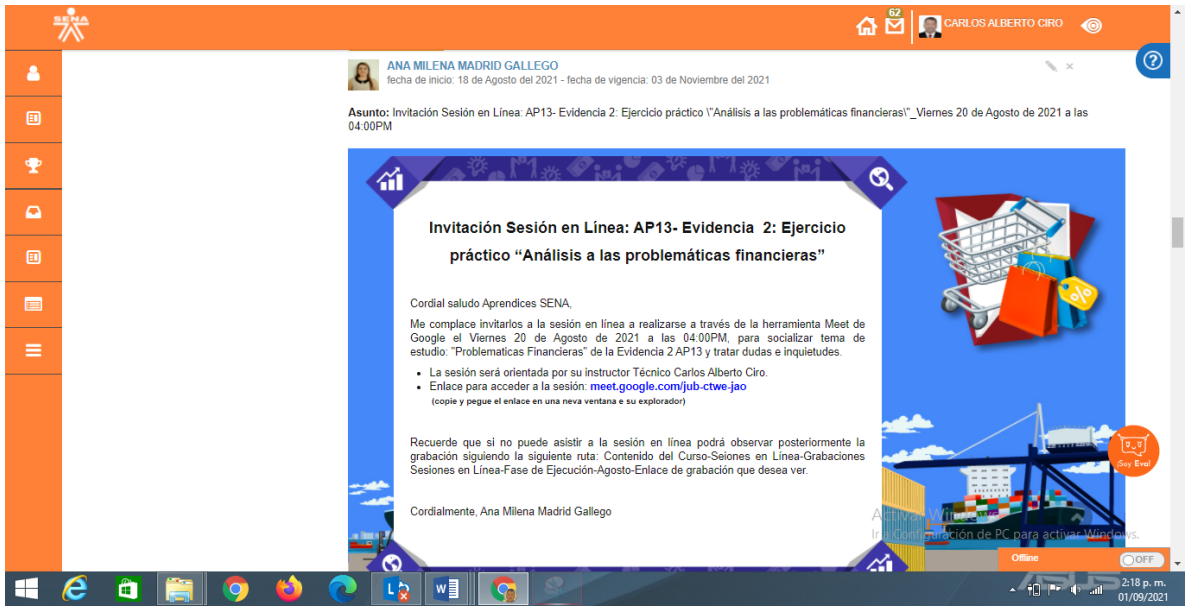

sena.territorio.la/perfil.php?id=2777199
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MARIA LOPEZ OSORIO Instructor
CARLOS ALBERTO CIRO CASTAÑO Instructor
ZOILA ADRIANA OSPINA RIOS Instructor
PABLO ANDRES ARISTIZABAL URIBE Instructor
ANA MILENA MADRID GALLEGO Instructor
Cordial saludo Aprendices SENA,
Me complace invitarlos a la sesión en línea a realizarse a través de la herramienta Meet de Google el miercoles 01 de Septiembre 2021 a las 06:00PM, para socializarles el estado de avance de las evidencias del componente transversal y tratar dudas e inquietudes.
La sesión será orientada por su instructora Transversal Ana Maria Lopez Osorio
Enlace para acceder a la sesión: meet.google.com/yvy-cyxi-zgg (copie y pegue el enlace en una neva ventana e su explorador)
Recuerde que si no puede asistir a la sesión en línea podrá observar posteriormente la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Seiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de Ejecución-Septiembre-Enlace de grabación que desea ver.
Cordialmente, Ana Milena Madrid Gallego
0 Me gusta
0 Comentario(s)
Publicación prioritaria
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 30 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 03 de Noviembre del 2021
Asunto: GRABACION SESIÓN EN LÍNEA GENERALIDADES EVIDENCIAS-ESTADO DE AVANCE_viernes 27 de Agosto de 2021 a las 05:00PM
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
2:21 p. m.
01/09/2021


CARLOS ALBERTO CIRO
Publicación prioritaria
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 02 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 03 de Noviembre del 2021
Asunto: HOY 02 DE AGOSTO FINALIZA ACTIVIDAD DE PROYECTO 12.
FINALIZA ACTIVIDAD DE PROYECTO 12.
Siguiendo el cronograma de la fase de ejecución, hoy 02 de Agosto de 2021 damos fin la Actividad de Proyecto 12 "Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada" .
Esta Actividad de Proyecto propone las siguientres evidencias:
AP12-Evidencia 1: Writing and essay about logistics costs RAP79_Intructortor: PABLO ANDRES ARISTIZABAL_Evidencia en grupo
AP12-Evidencia 2: Herramientas básicas en los riesgos ocupacionales. RAP65_Intructortora: Ana María López Osorio_Evidencia Individual
AP12-Evidencia 3: Ejercicio práctico "Costeo de la DFI". RAP26_Intructortor:Carlos Alberto Ciro_Evidencia en grupo
AP12-Evidencia 4: Sesión virtual "Debate about and support your essay". _NO REALIZABLE
AP12-Evidencia 5: Presentación "Análisis de indicadores de la DFI". RAP31__Intructortor: Carlos Alberto Ciro_Evidencia en grupo
AP12-Evidencia 6: Video "Técnicas de cultura física". _NO REALIZABLE
Recuerda la importancia de estar al día en las evidencias propuesta
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
2:15 p. m.
01/09/2021


sena.territorio.la/perfil.php?id=2777199
CARLOS ALBERTO CIRO
fecha de inicio: 03 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 03 de Noviembre del 2021
Asunto: INICIA ACTIVIDAD DE PROYECTO 13_Del 03 de Agosto 2021 al 08 de Septiembre 2021
INICIA ACTIVIDAD DE PROYECTO 13.
Cordial saludo aprendices, siguiendo con el cronograma hoy 03 de Agosto de 2021 damos inicio a la actividad de proyecto 13 denominada "Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización".
Las fechas de Desarrollo de esta unidad son:
Fecha de Inicio: 03 de Agosto 2021
Fecha de Terminación: 08 de Septiembre 2021
Las evidencias propuestas en esta unidad de estudio son las siguientes:
Evidencia 1: Taller "Estados financieros"_RAP13-Desarrollo Grupal_Instructor a Cargo de la Evidencia: Carlos Alberto Ciro
Evidencia 2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"_RAP29- Desarrollo Grupal_Instructor a Cargo de la Evidencia: Carlos Alberto Ciro
Recuerden que pra acceder a los recursos de esta unidad de estudio deben ingresar a los contenidos de la Actividad de Proyecto 13 de la Fase de Planeación.
Activar Windows
Offline
OFF
2:16 p. m.
01/09/2021

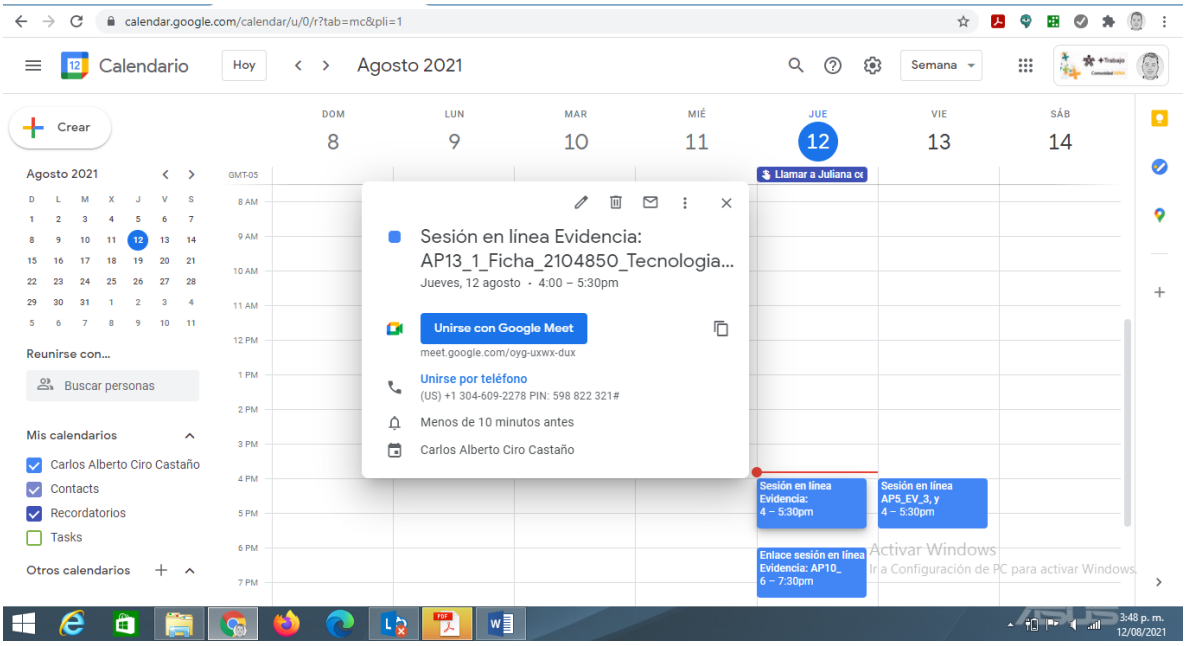

sena.territorio.la/perfil.php?id=2777199
CARLOS ALBERTO CIRO
fecha de inicio: 10 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 03 de Noviembre del 2021
Asunto: Invitación Sesión en Línea: AP13- Evidencia 1: Taller Estados Financieros_Jueves 12 de Julio de 2021 a las 04:00PM
Invitación Sesión en Línea: AP13- Evidencia 1: Taller Estados Financieros
Cordial saludo Aprendices SENA,
Me complace invitarlos a la sesión en línea a realizarse a través de la herramienta Meet de Google el Jueves 12 de Agosto de 2021 a las 04:00PM, para socializar tema de estudio: "Estados Financieros" de la Evidencia 1 AP13 y tratar dudas e inquietudes.
La sesión será orientada por su instructor Técnico Carlos Alberto Ciro.
Enlace para acceder a la sesión: meet.google.com/oyg-uxwx-dux
(copie y pegue el enlace en una neva ventana e su explorador)
Recuerde que si no puede asistir a la sesión en línea podrá observar posteriormente la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Seiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de Ejecución-Agosto-Enlace de grabación que desea ver.
Cordialmente, Ana Milena Madrid Gallego
Activar Windows
Offline
OFF
2:17 p. m.
01/09/2021

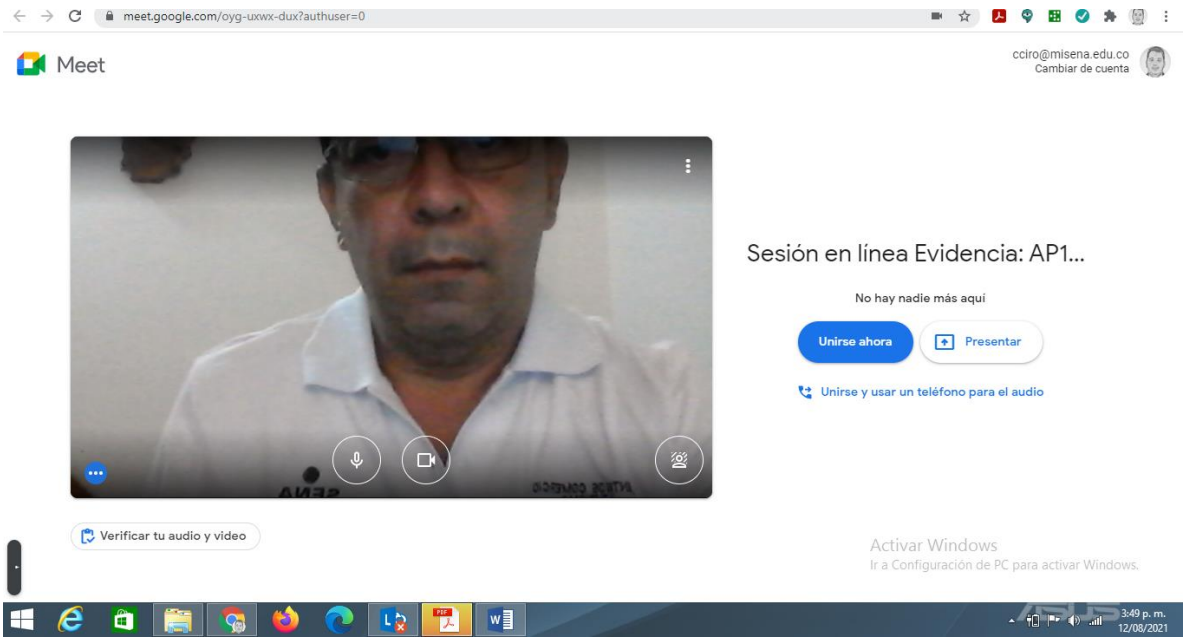

sena.territorio.la/perfil.php?id=2777199
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 13 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 03 de Noviembre del 2021
Asunto: Grabación y Resumen Sesión en Línea: AP13- Evidencia 1: Taller Estados Financieros_Realizada el Jueves 12 de Agosto de 2021 a las 04:00PM
Grabación Sesión en Línea: AP13- Evidencia 1: Taller Estados Financieros
Comparto con ustedes enlace de grabación de la sesión en línea realizada a través de la herramienta Meet de Google el Jueves 12 de Agosto de 2021 a las 04:00PM, para socializar tema de estudio: "Estados Financieros" de la Evidencia 1 AP13 y tratar dudas e inquietudes.
La sesión fue orientada por su instructor Técnico Carlos Alberto Ciro.
Resumen de la se Sesión: CLIC AQUI para descargarlo
Enlace para acceder a la grabación de la sesión: https://drive.google.com/file/d/1YDgc_CQeHgmF_WmxMXdCmTI61xtCoS5C/view?usp=sharing
(copie y pegue el enlace en una neva ventana e su explorador)
Recuerde que si no pudo asistir a la sesión en línea puede observar la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Seiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de Ejecución-Agosto-Enlace de grabación que desea ver.
Cordialmente, Ana Milena Madrid Gallego
Offline
OFF
2:17 p. m.
01/09/2021

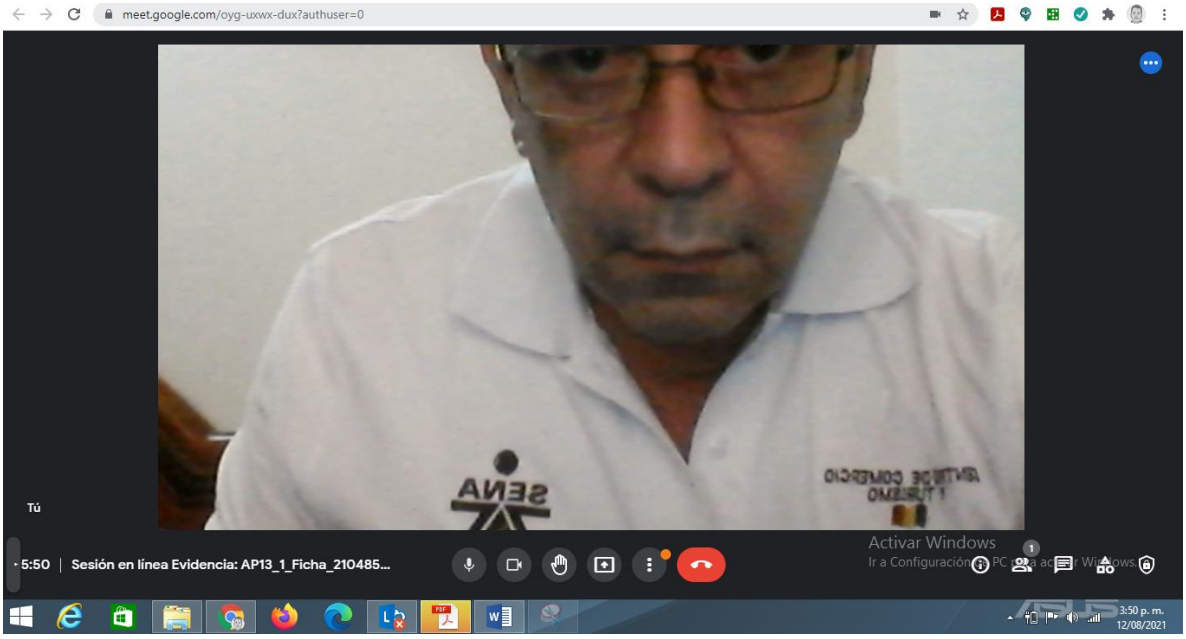

CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 18 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 03 de Noviembre del 2021
Asunto: Invitación Sesión en Línea: AP13- Evidencia 2: Ejercicio práctico \"Análisis a las problemáticas financieras\"_Viernes 20 de Agosto de 2021 a las 04:00PM
Invitación Sesión en Línea: AP13- Evidencia 2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Cordial saludo Aprendices SENA,
Me complace invitarlos a la sesión en línea a realizarse a través de la herramienta Meet de Google el Viernes 20 de Agosto de 2021 a las 04:00PM, para socializar tema de estudio: "Problematicas Financieras" de la Evidencia 2 AP13 y tratar dudas e inquietudes.
La sesión será orientada por su instructor Técnico Carlos Alberto Ciro.
Enlace para acceder a la sesión: meet.google.com/jub-ctwe-jao
(copie y pegue el enlace en una neva ventana e su explorador)
Recuerde que si no puede asistir a la sesión en línea podrá observar posteriormente la grabación siguiendo la siguiente ruta: Contenido del Curso-Seiones en Línea-Grabaciones Sesiones en Línea-Fase de Ejecución-Agosto-Enlace de grabación que desea ver.
Cordialmente, Ana Milena Madrid Gallego
Offline
OFF
2:18 p. m.
01/09/2021

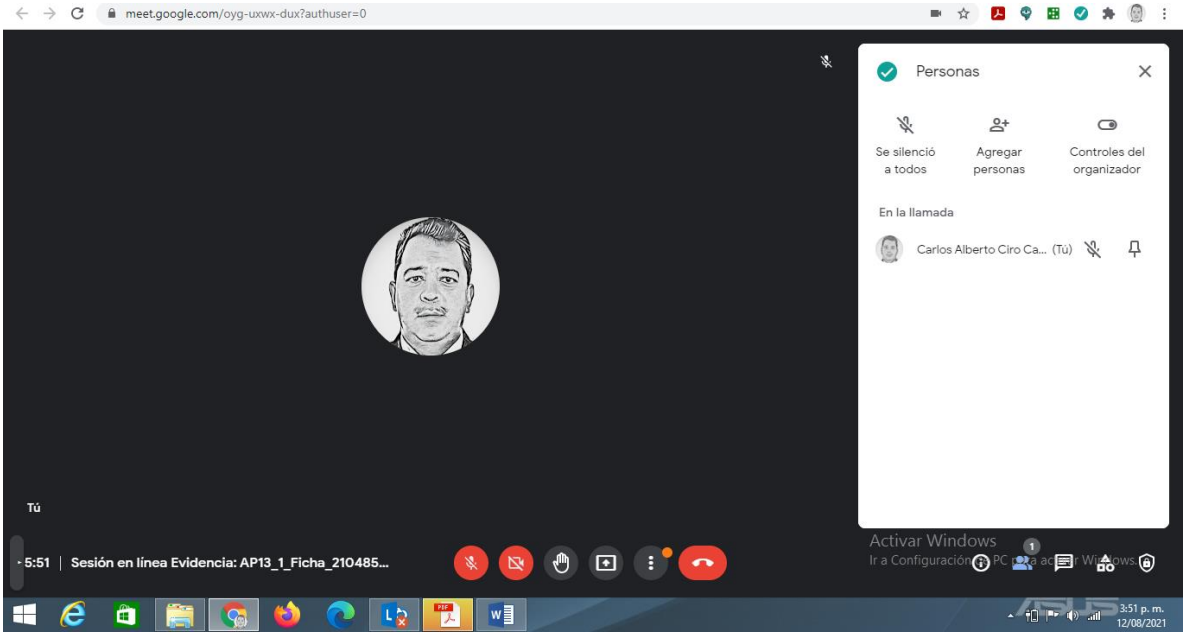


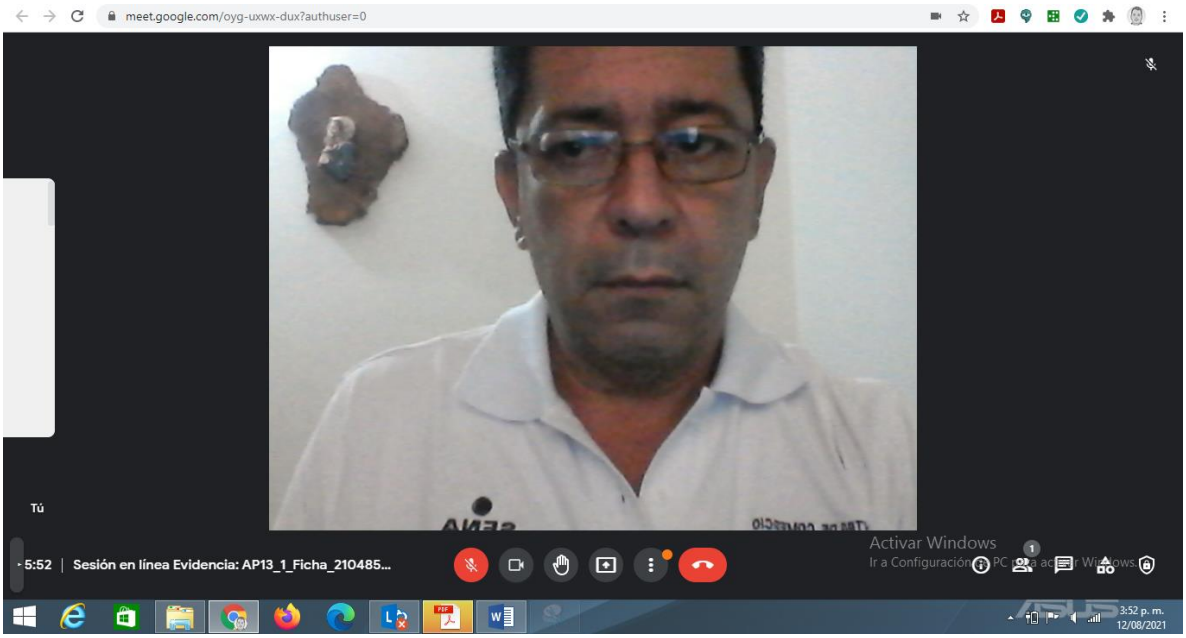
Evidencia sesión en línea AP: 13-1 Agosto 12 de 2021 hora 400 pm

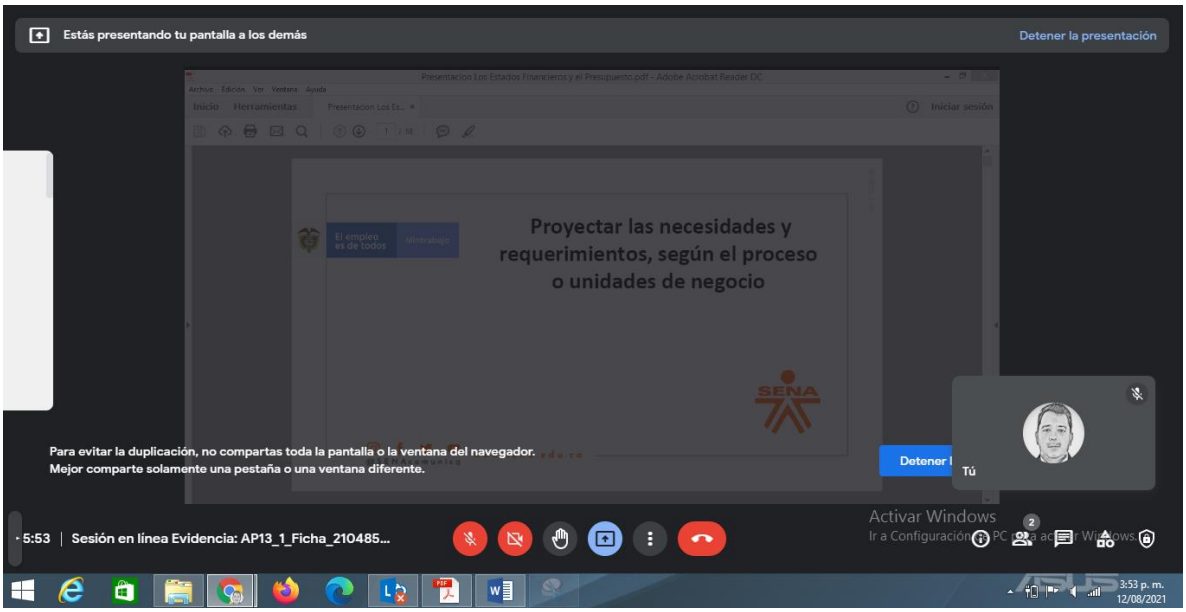


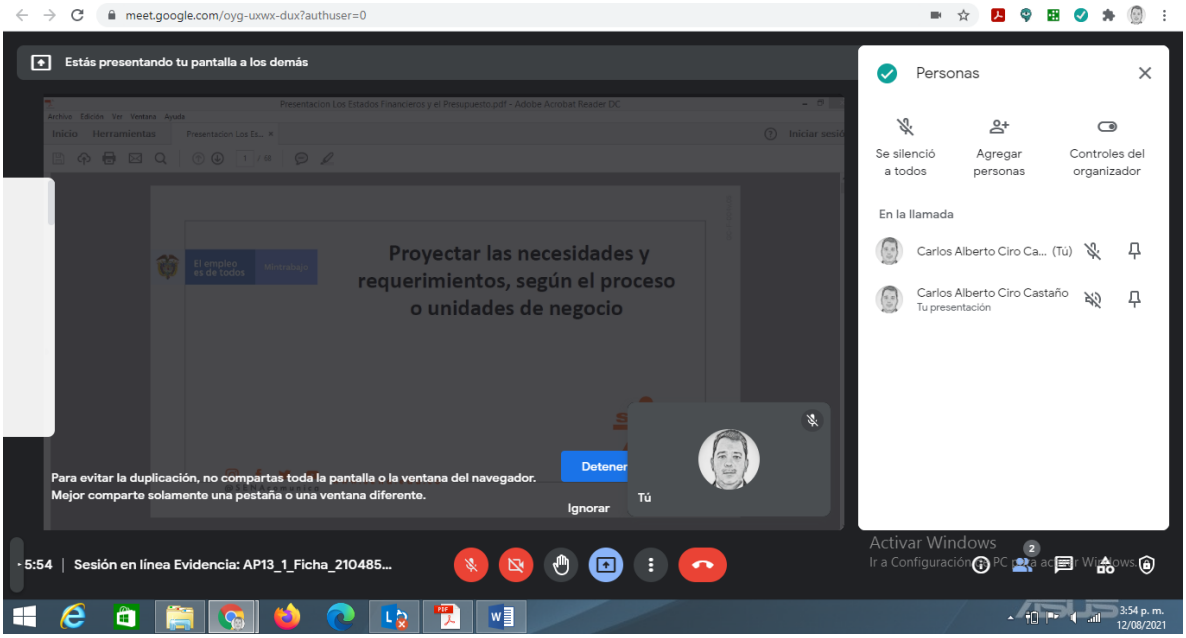

meet.google.com/oyg-uxwx-dux?authuser=0
Meet
cciro@misena.edu.co
Cambiar de cuenta
Sesión en línea Evidencia: AP1...
No hay nadie más aquí
Unirse ahora
Presentar
Unirse y usar un teléfono para el audio
Verificar tu audio y video
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
3:49 p. m.
12/08/2021

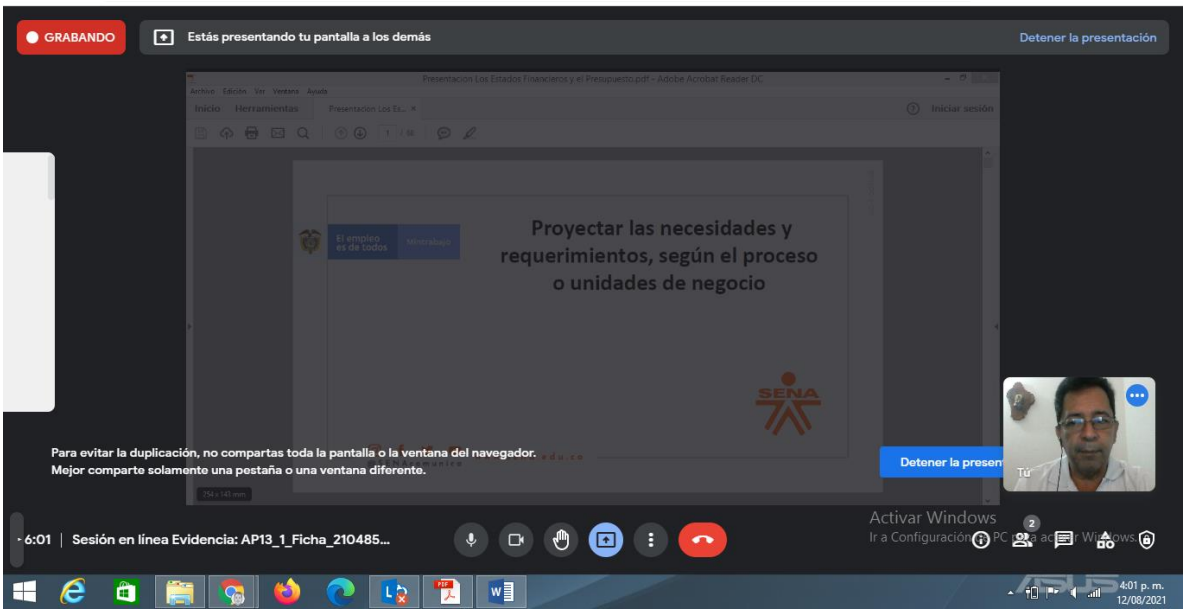

meet.google.com/oyg-uxwx-dux?authuser=0
Tú
5:50 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
3:50 p. m.
12/08/2021

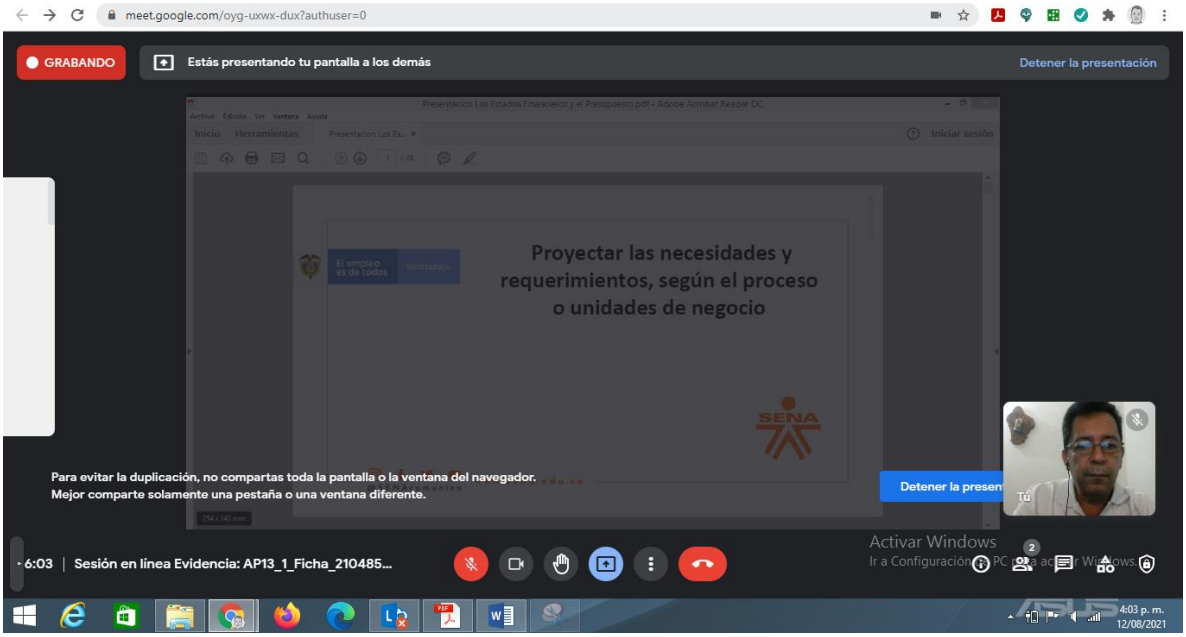

meet.google.com/oyg-uxwx-dux?authuser=0
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Tú
5:51 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
3:51 p. m.
12/08/2021

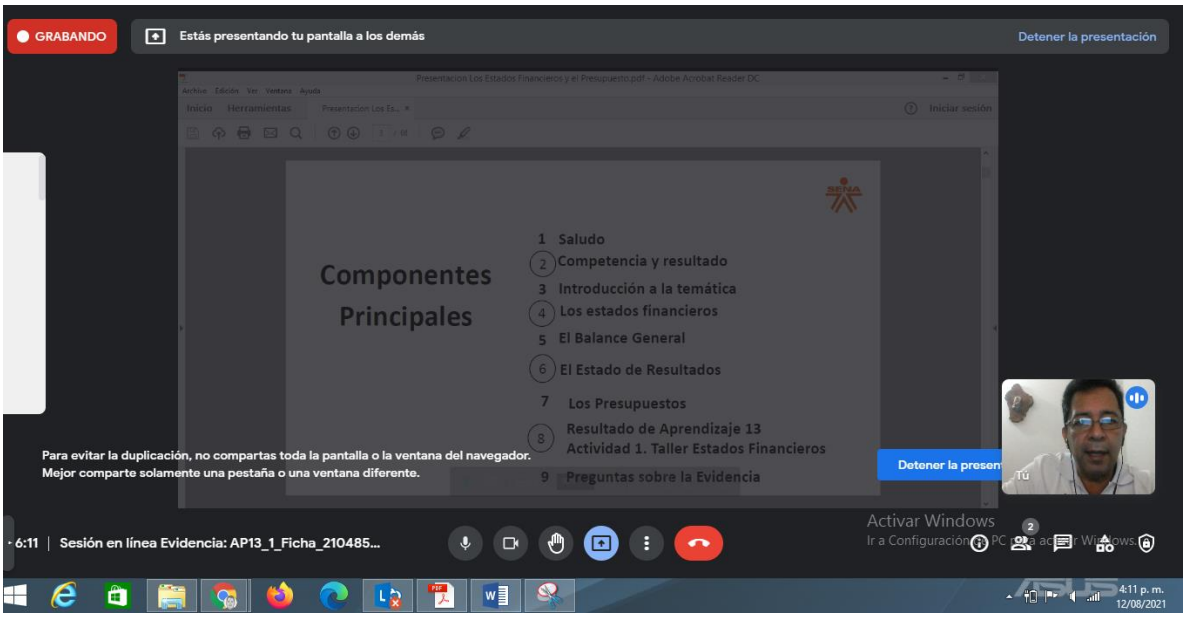

meet.google.com/oyg-uxwx-dux?authuser=0
Tú
5:52 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
3:52 p. m.
12/08/2021

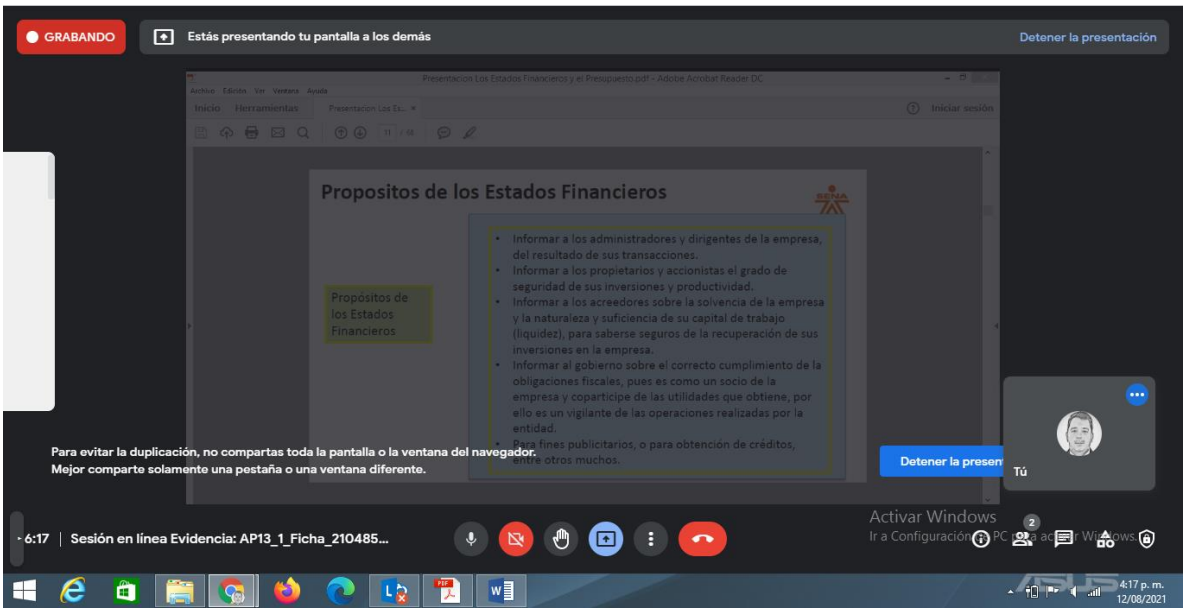

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Proyectar las necesidades y requerimientos, según el proceso o unidades de negocio
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
5:53 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
3:53 p. m.
12/08/2021

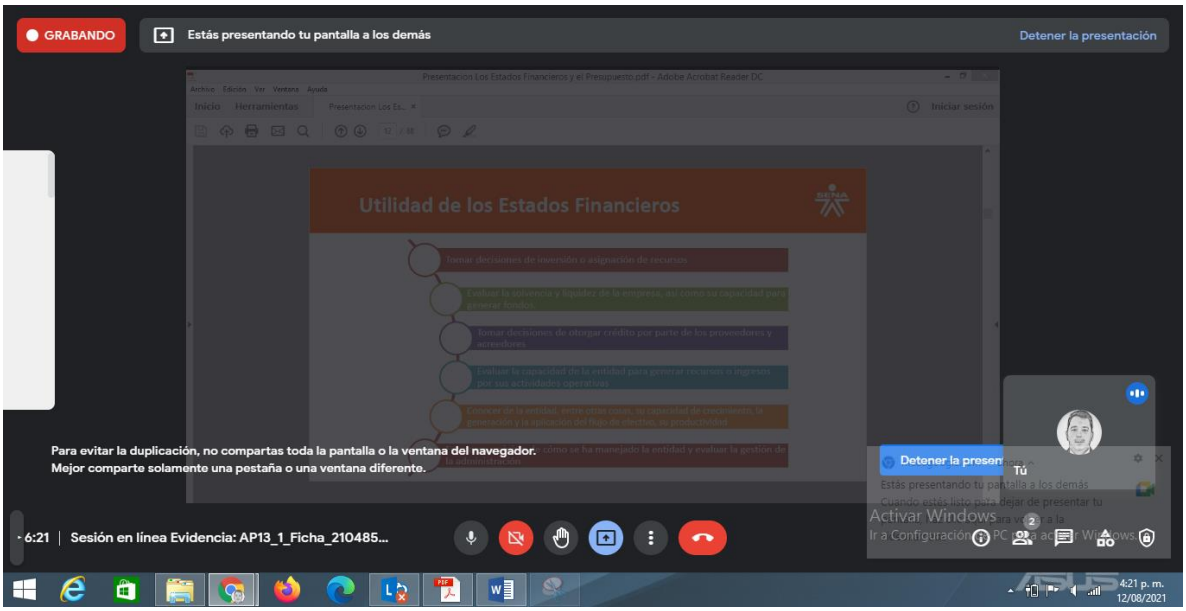

meet.google.com/oyg-uxwx-dux?authuser=0
Estás presentando tu pantalla a los demás
Proyectar las necesidades y requerimientos, según el proceso o unidades de negocio
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener
Ignorar
Tú
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Carlos Alberto Ciro Castaño
Tu presentación
5:54 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
3:54 p. m.
12/08/2021

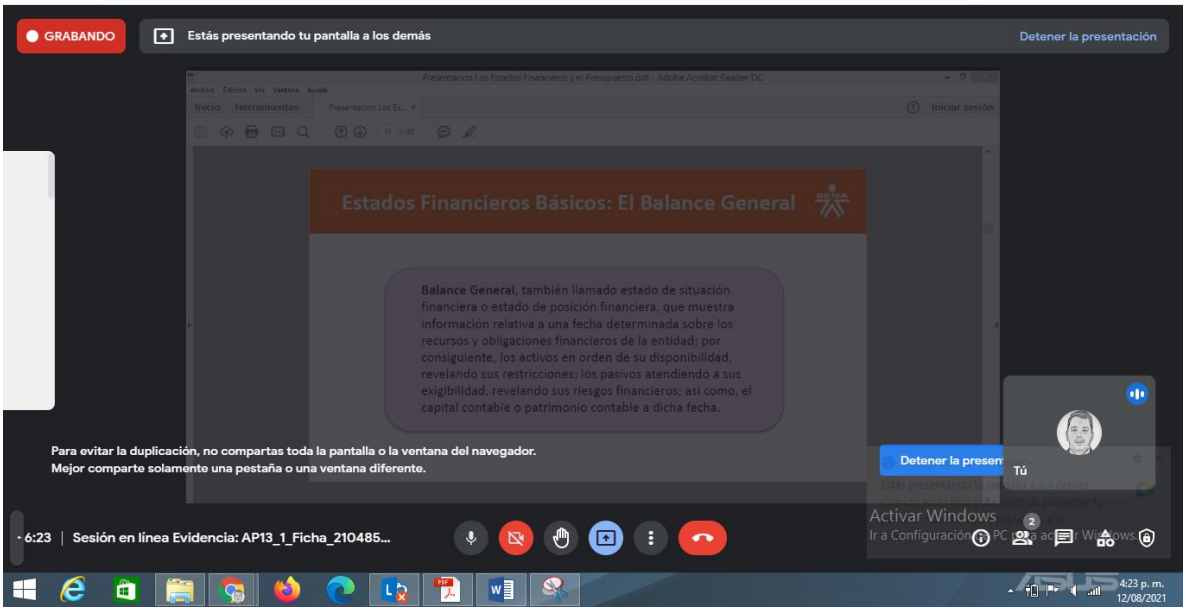

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Proyectar las necesidades y requerimientos, según el proceso o unidades de negocio
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
6:01 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:01 p. m.
12/08/2021

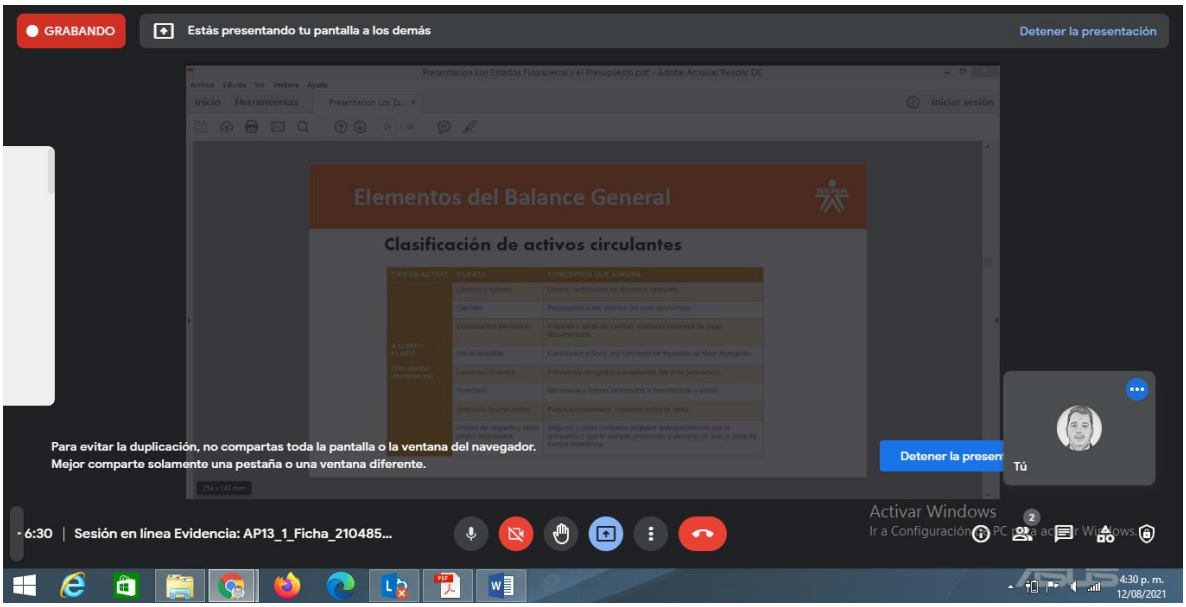

meet.google.com/oyg-uxwx-dux?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Proyectar las necesidades y requerimientos, según el proceso o unidades de negocio
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
6:03 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:03 p. m.
12/08/2021

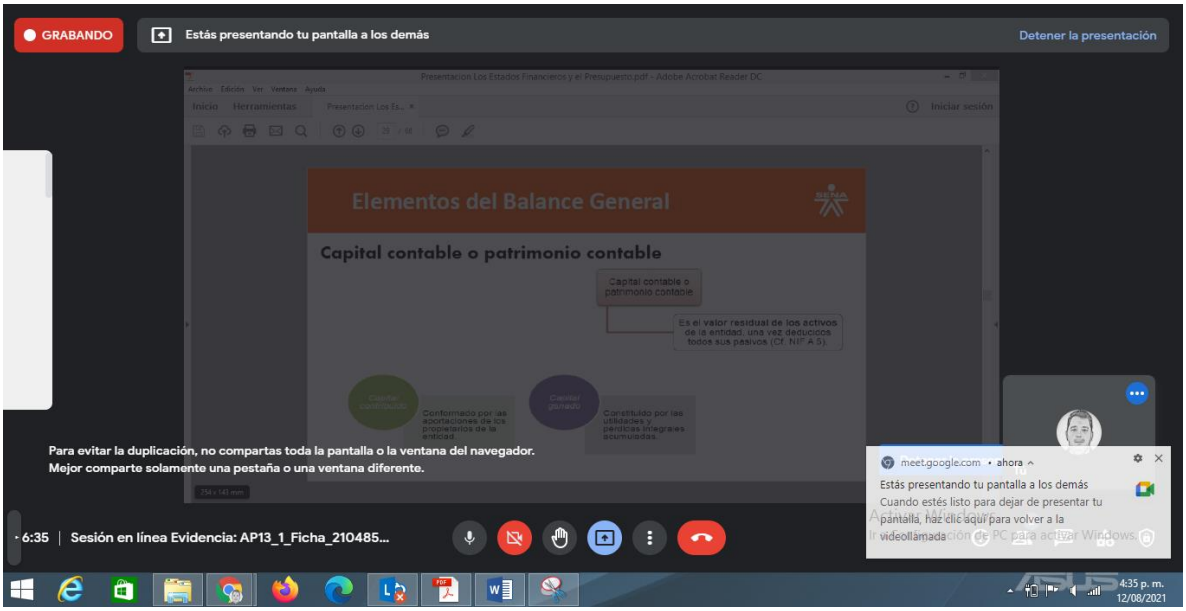

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Componentes Principales
1 Saludo
2 Competencia y resultado
3 Introducción a la temática
4 Los estados financieros
5 El Balance General
6 El Estado de Resultados
7 Los Presupuestos
8 Resultado de Aprendizaje 13
Actividad 1. Taller Estados Financieros
9 Preguntas sobre la Evidencia
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
6:11 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:11 p. m.
12/08/2021

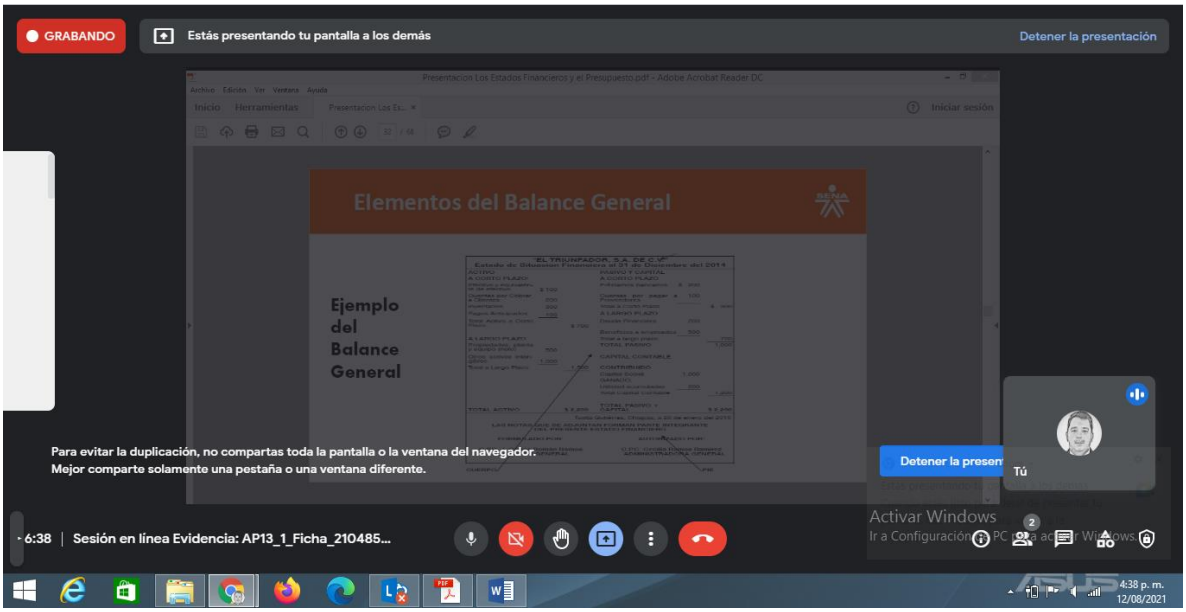

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Propositos de los Estados Financieros
Propósitos de los Estados Financieros
Informar a los administradores y dirigentes de la empresa, del resultado de sus transacciones.
Informar a los propietarios y accionistas el grado de seguridad de sus inversiones y productividad.
Informar a los acreedores sobre la solvencia de la empresa y la naturaleza y suficiencia de su capital de trabajo (liquidez), para saberse seguros de la recuperación de sus inversiones en la empresa.
Informar al gobierno sobre el correcto cumplimiento de la obligaciones fiscales, pues es como un socio de la empresa y coparticipe de las utilidades que obtiene, por ello es un vigilante de las operaciones realizadas por la entidad.
fines publicitarios, o para obtención de créditos, entre otros muchos.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
6:17 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:17 p. m.
12/08/2021

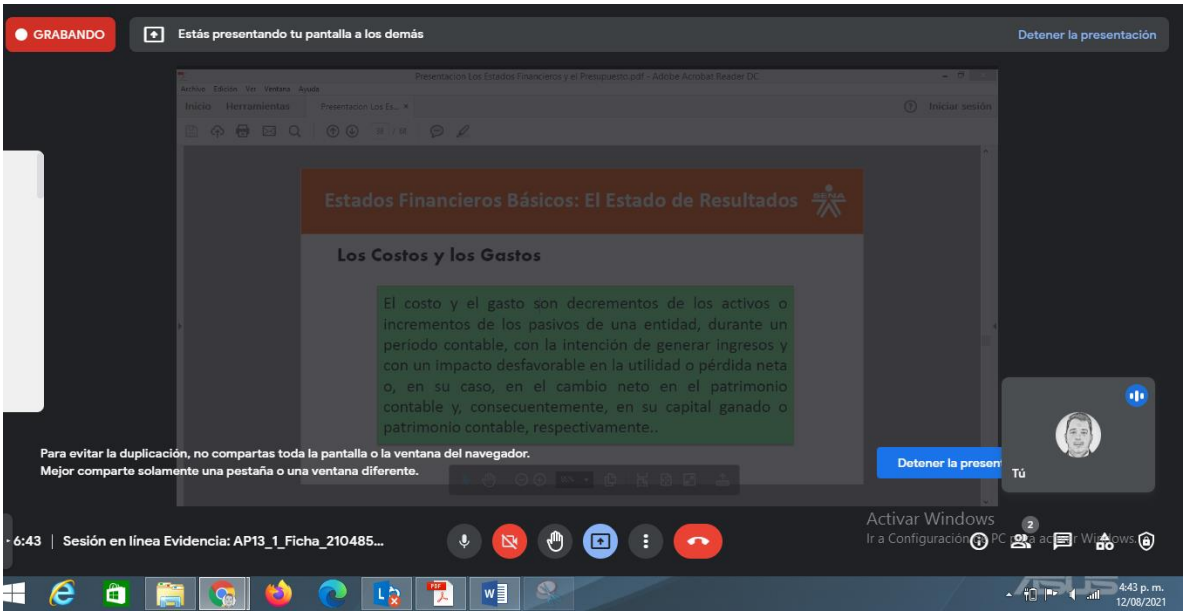

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Utilidad de los Estados Financieros
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
Estás presentando tu pantalla a los demás
Activar Windows
6:21 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
4:21 p. m.
12/08/2021

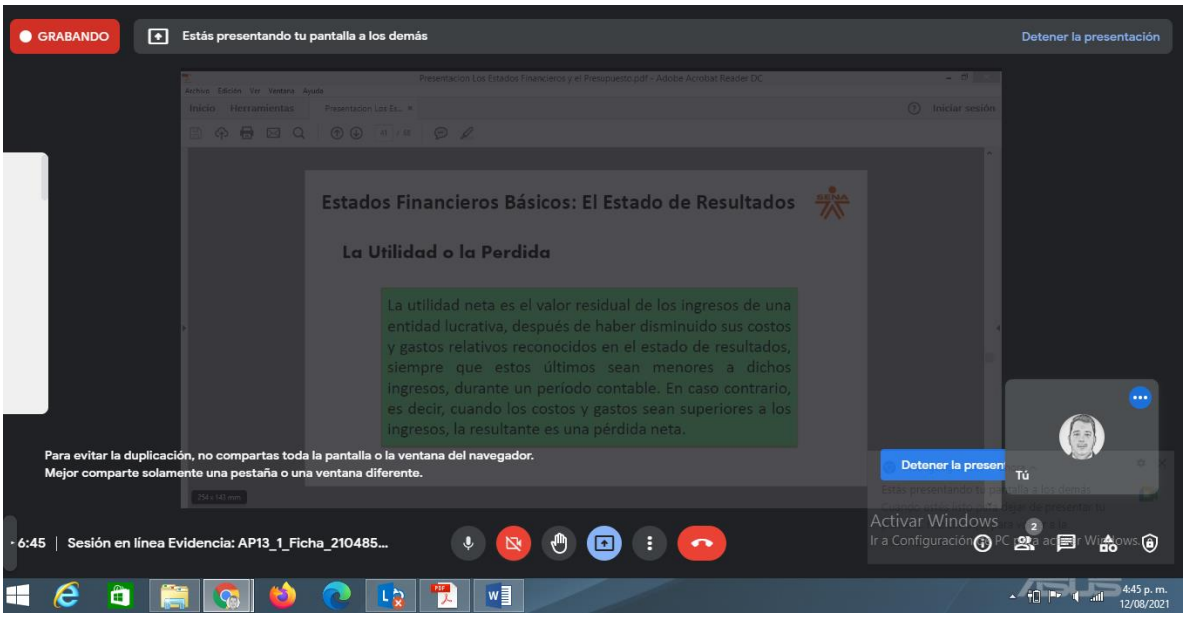

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Estados Financieros Básicos: El Balance General
Balance General, también llamado estado de situación financiera o estado de posición financiera, que muestra información relativa a una fecha determinada sobre los recursos y obligaciones financieros de la entidad; por consiguiente, los activos en orden de su disponibilidad, revelando sus restricciones; los pasivos atendiendo a sus exigibilidad, revelando sus riesgos financieros; así como, el capital contable o patrimonio contable a dicha fecha.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
Activar Windows
6:23 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
4:23 p. m.
12/08/2021

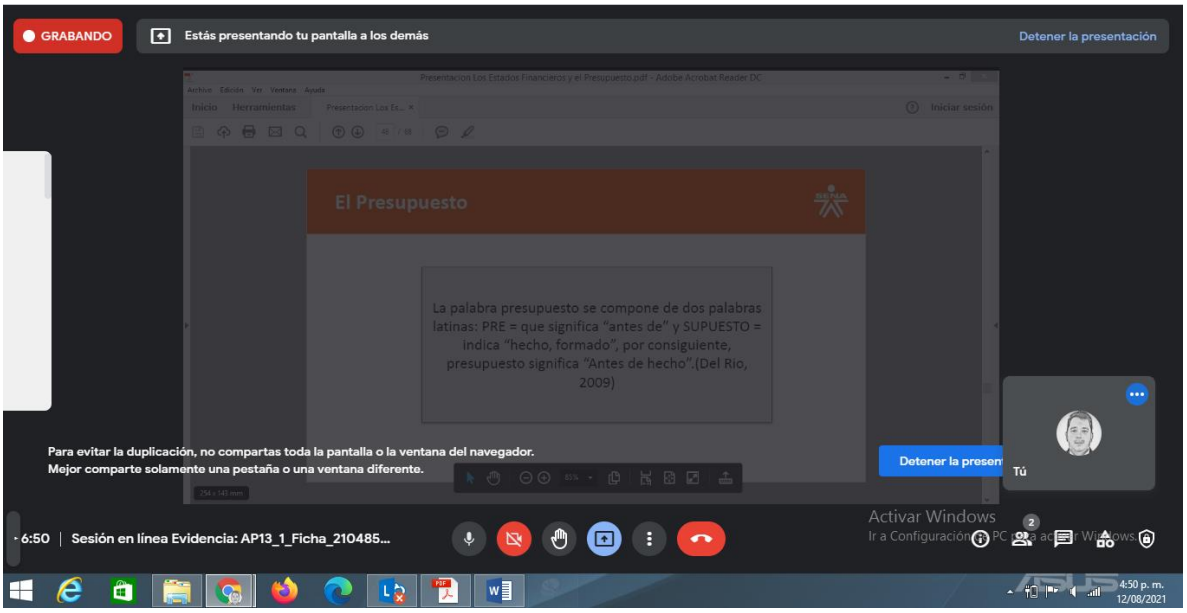

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Elementos del Balance General
Clasificación de activos circulantes
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
6:30 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:30 p. m.
12/08/2021

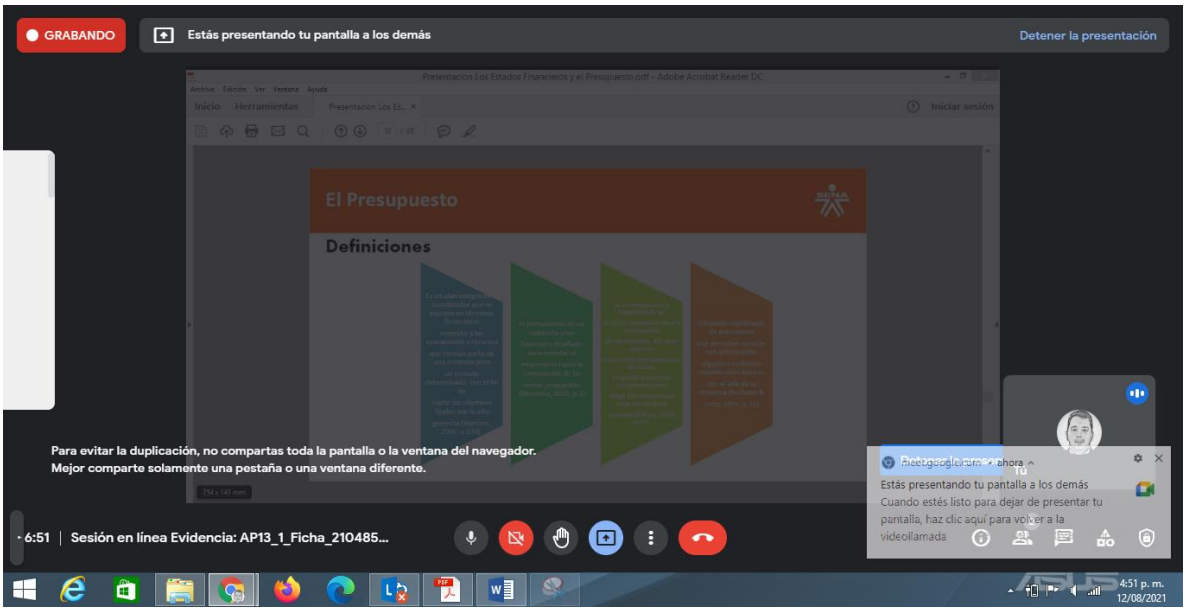

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Elementos del Balance General
Capital contable o patrimonio contable
Capital contable o patrimonio contable
Es el valor residual de los activos de la entidad, una vez deducidos todos sus pasivos (Cf. NIF A 5).
Conformado por las aportaciones de los propietarios de la entidad.
Constituido por las utilidades y pérdidas integrales acumuladas.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:35 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:35 p. m.
12/08/2021

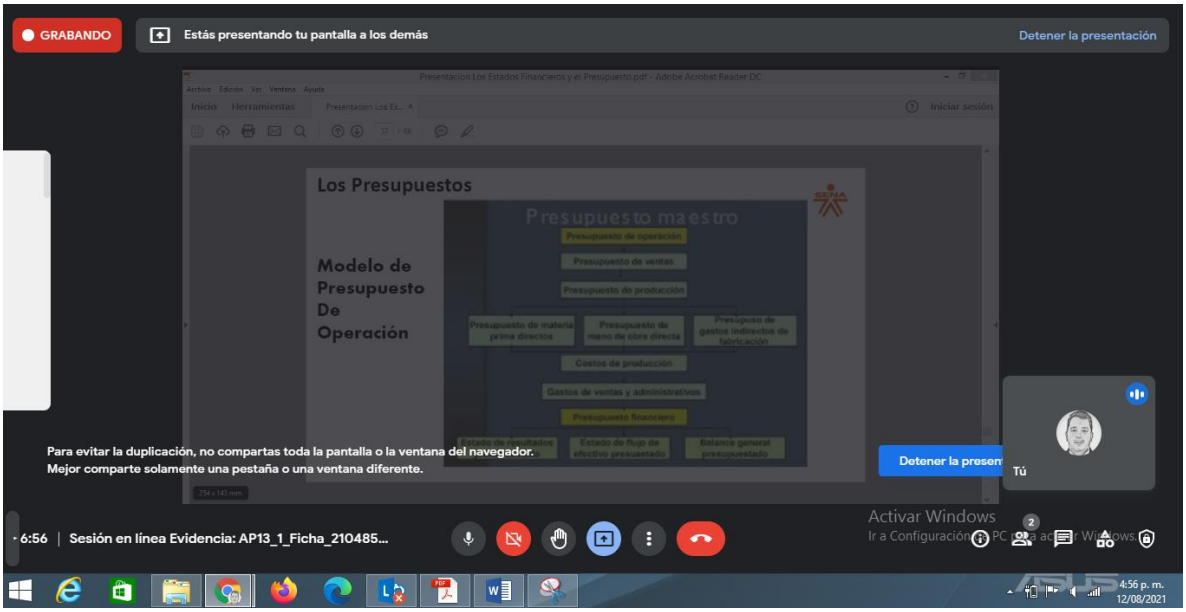

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Elementos del Balance General
Ejemplo del Balance General
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
6:38 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:38 p. m.
12/08/2021

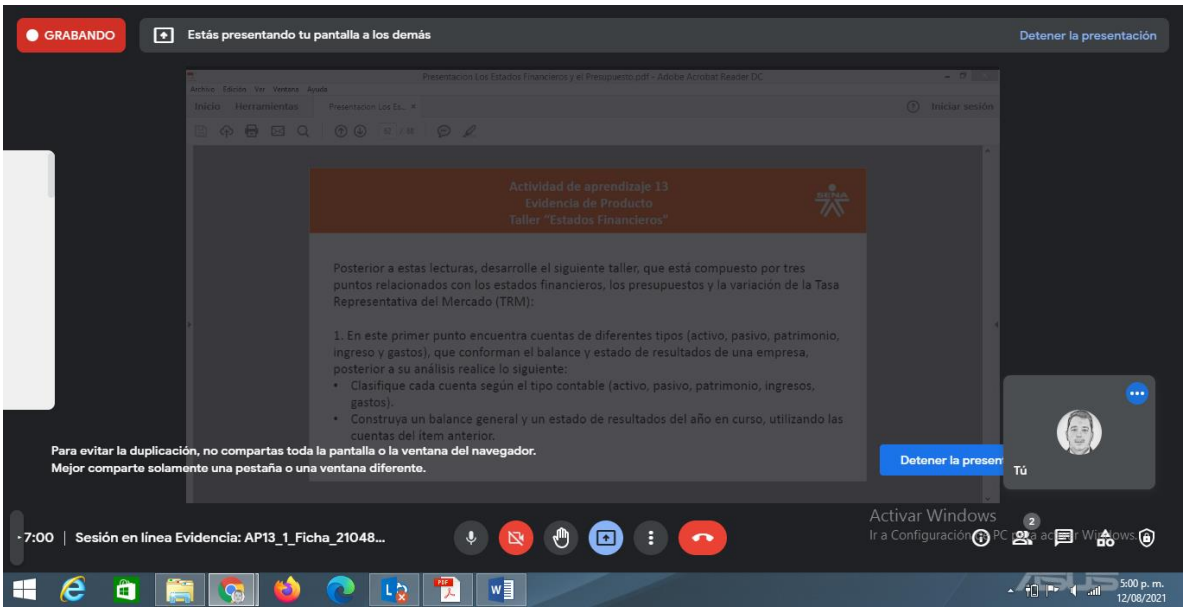

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Estados Financieros Básicos: El Estado de Resultados
Los Costos y los Gastos
El costo y el gasto son decrementos de los activos o incrementos de los pasivos de una entidad, durante un periodo contable, con la intención de generar ingresos y con un impacto desfavorable en la utilidad o pérdida neta o, en su caso, en el cambio neto en el patrimonio contable y, consecuentemente, en su capital ganado o patrimonio contable, respectivamente..
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
6:43 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:43 p. m.
12/08/2021

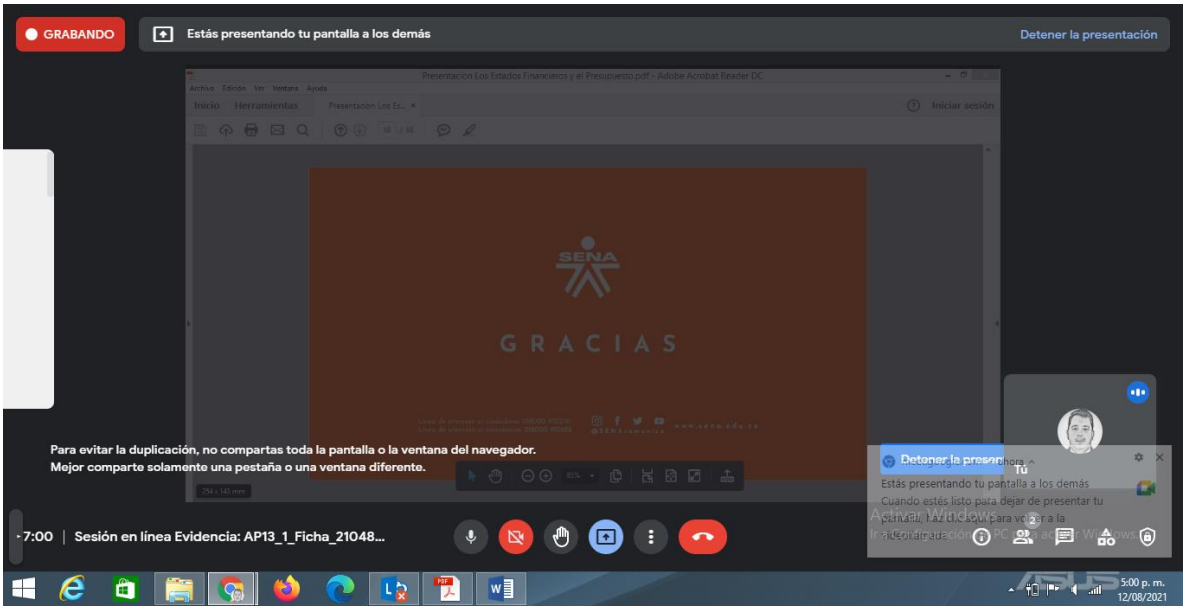

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Estados Financieros Básicos: El Estado de Resultados
La Utilidad o la Perdida
La utilidad neta es el valor residual de los ingresos de una entidad lucrativa, después de haber disminuido sus costos y gastos relativos reconocidos en el estado de resultados, siempre que estos últimos sean menores a dichos ingresos, durante un período contable. En caso contrario, es decir, cuando los costos y gastos sean superiores a los ingresos, la resultante es una pérdida neta.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
6:45 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:45 p. m.
12/08/2021

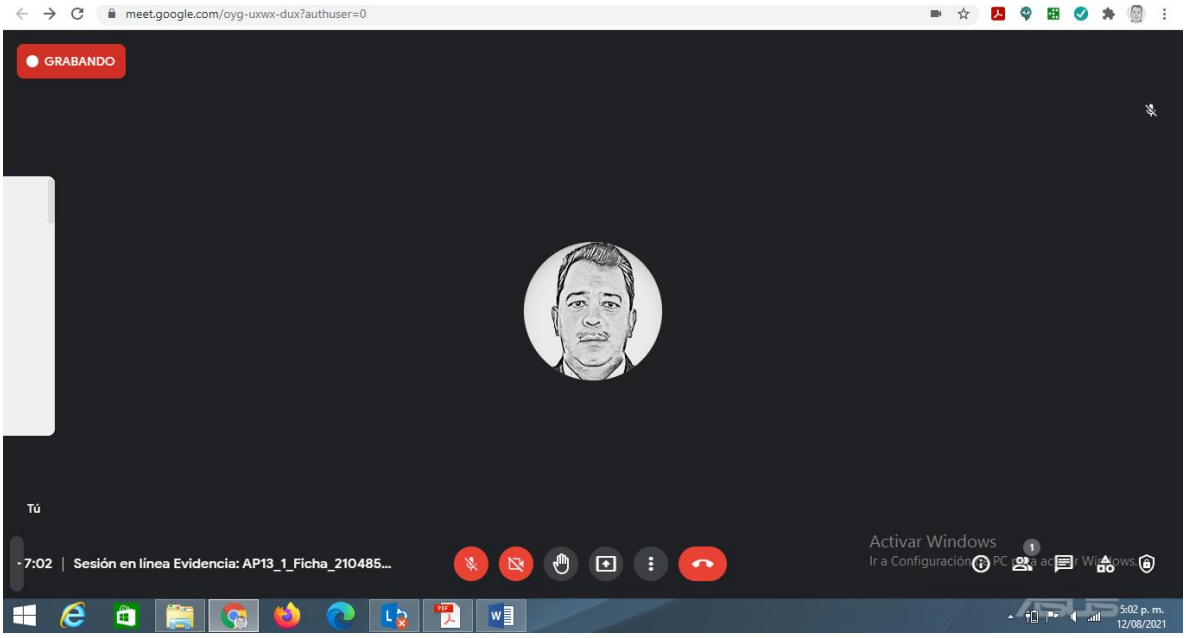

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El Presupuesto
La palabra presupuesto se compone de dos palabras latinas: PRE = que significa "antes de" y SUPUESTO = indica "hecho, formado", por consiguiente, presupuesto significa "Antes de hecho".(Del Rio, 2009)
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
6:50 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:50 p. m.
12/08/2021


GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El Presupuesto
Definiciones
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:51 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
4:51 p. m.
12/08/2021

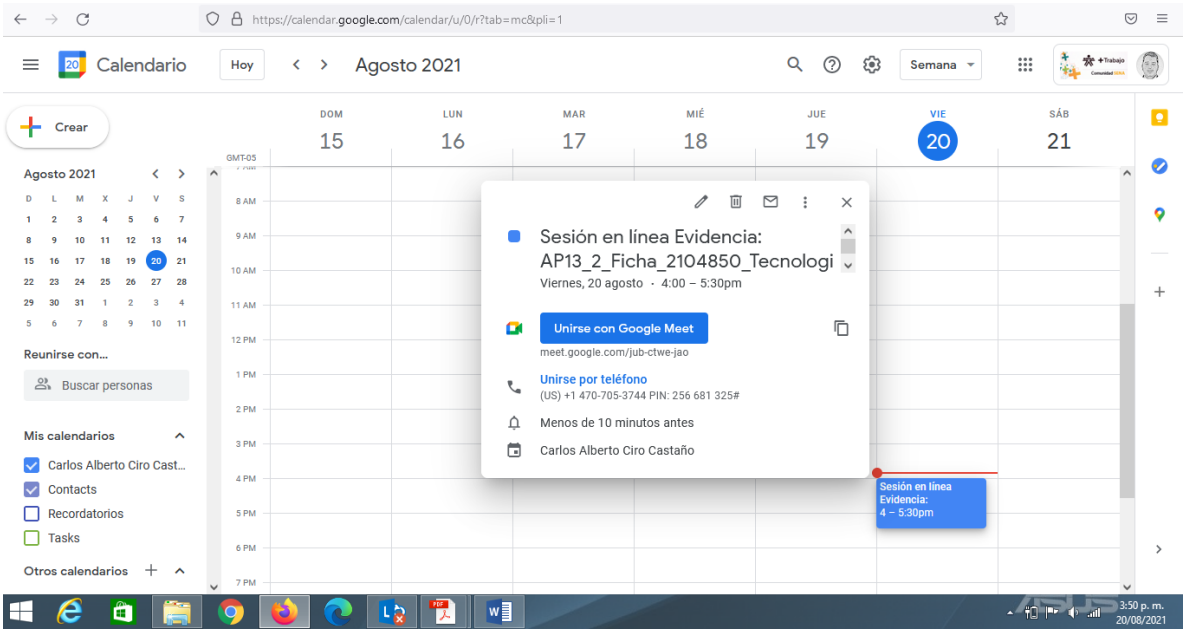

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Los Presupuestos
Modelo de Presupuesto De Operación
Presupuesto maestro
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
6:56 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_210485...
Activar Windows
4:56 p. m.
12/08/2021

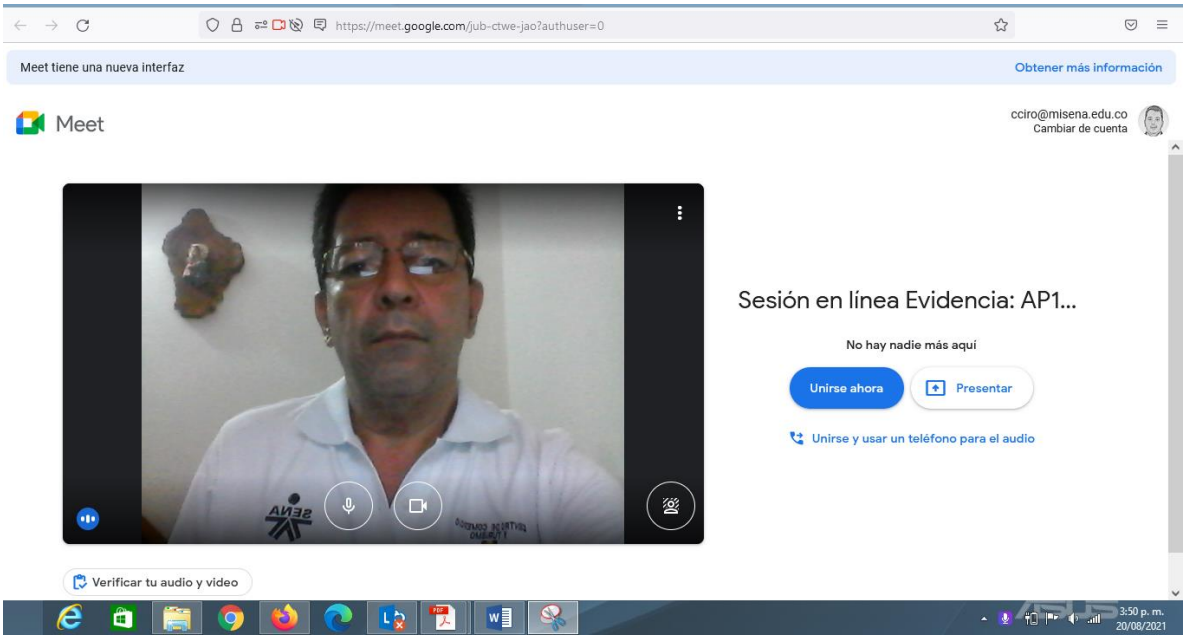

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Actividad de aprendizaje 13
Evidencia de Producto
Taller "Estados Financieros"
Posterior a estas lecturas, desarrolle el siguiente taller, que está compuesto por tres puntos relacionados con los estados financieros, los presupuestos y la variación de la Tasa Representativa del Mercado (TRM):
1. En este primer punto encuentra cuentas de diferentes tipos (activo, pasivo, patrimonio, ingreso y gastos), que conforman el balance y estado de resultados de una empresa, posterior a su análisis realice lo siguiente:
• Clasifique cada cuenta según el tipo contable (activo, pasivo, patrimonio, ingresos, gastos).
• Construya un balance general y un estado de resultados del año en curso, utilizando las cuentas del item anterior.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
7:00 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_21048...
Activar Windows
5:00 p. m.
12/08/2021

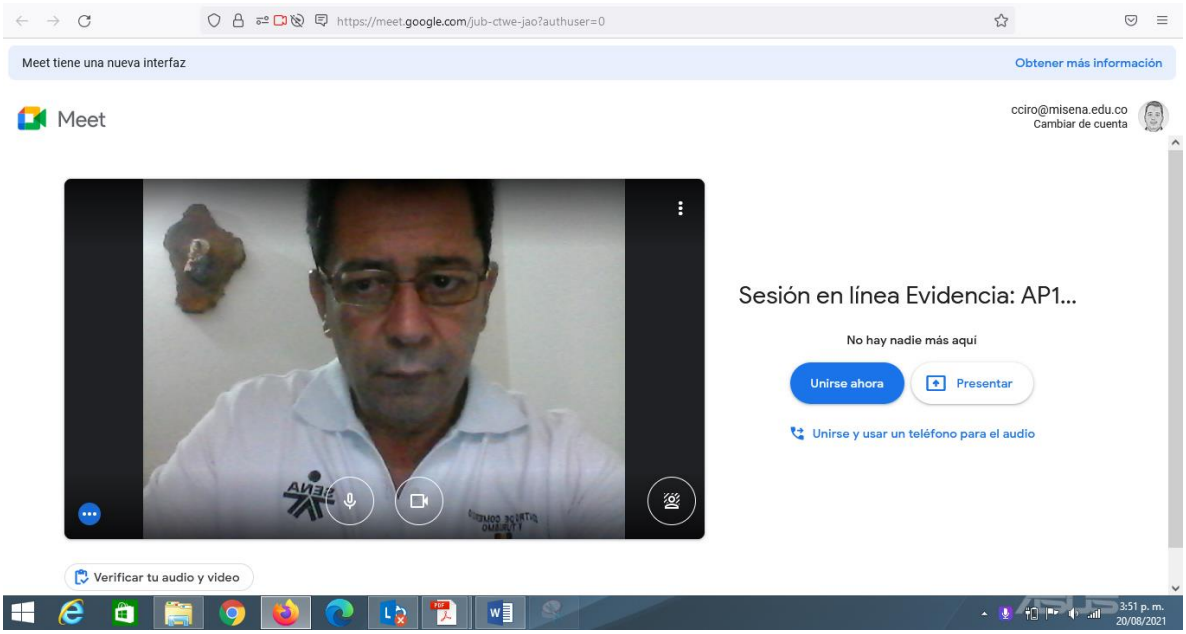

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
GRACIAS
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
Estás presentando tu pantalla a los demás
7:00 | Sesión en línea Evidencia: AP13_1_Ficha_21048...
5:00 p. m.
12/08/2021

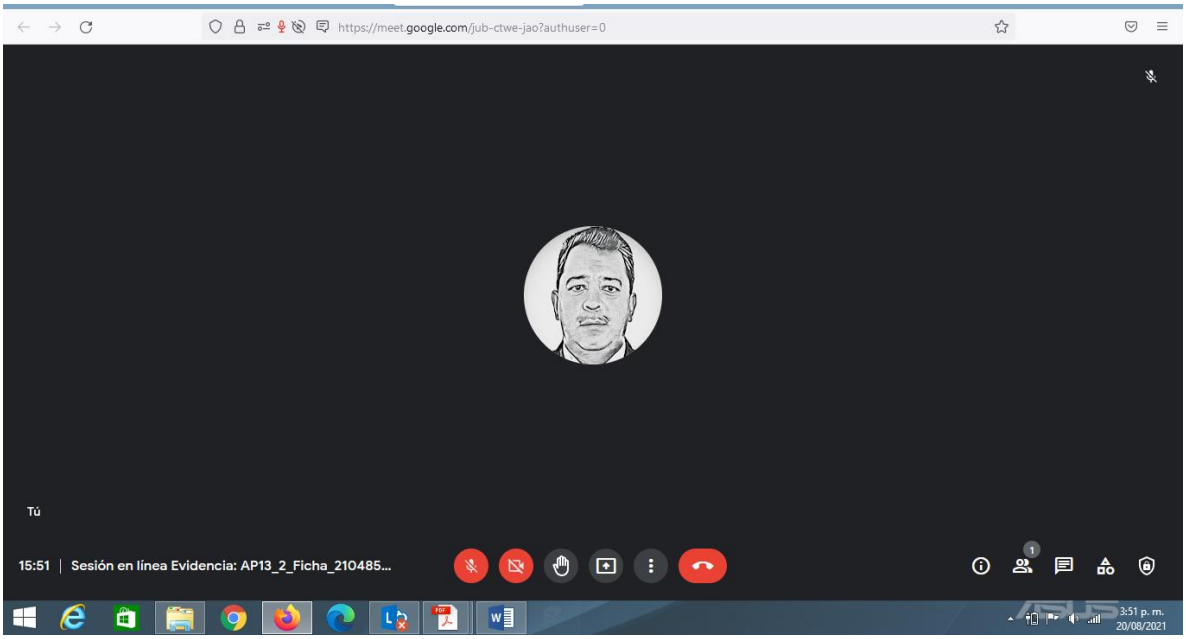


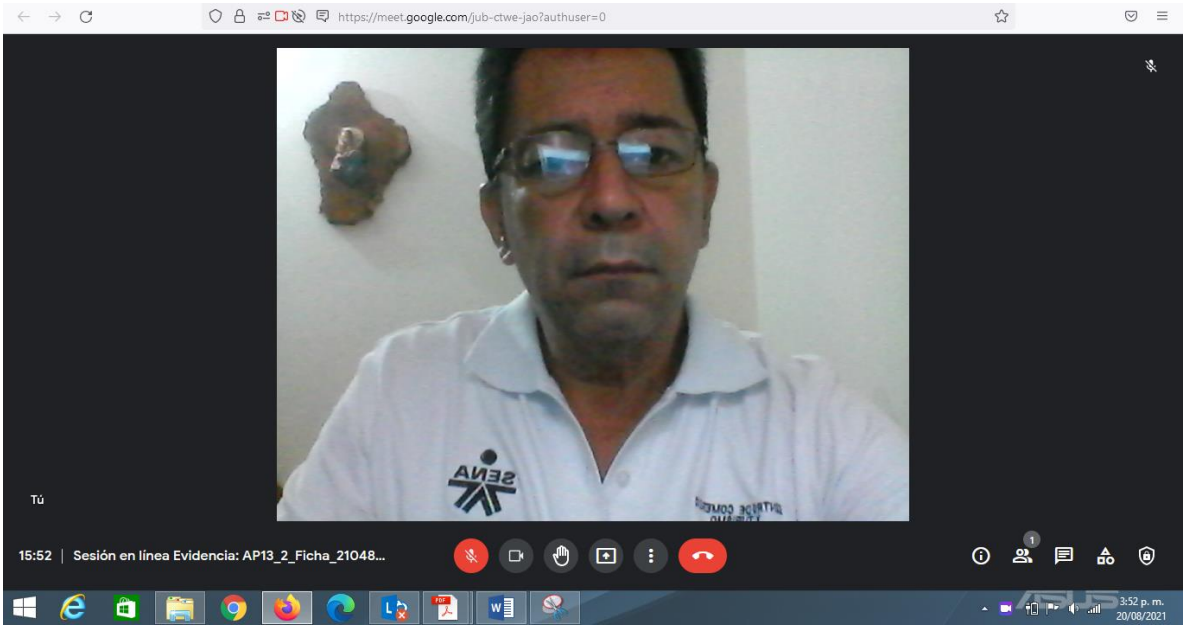
Evidencia sesión en línea AP: 13-2 Agosto 20 de 2021 hora 400 pm

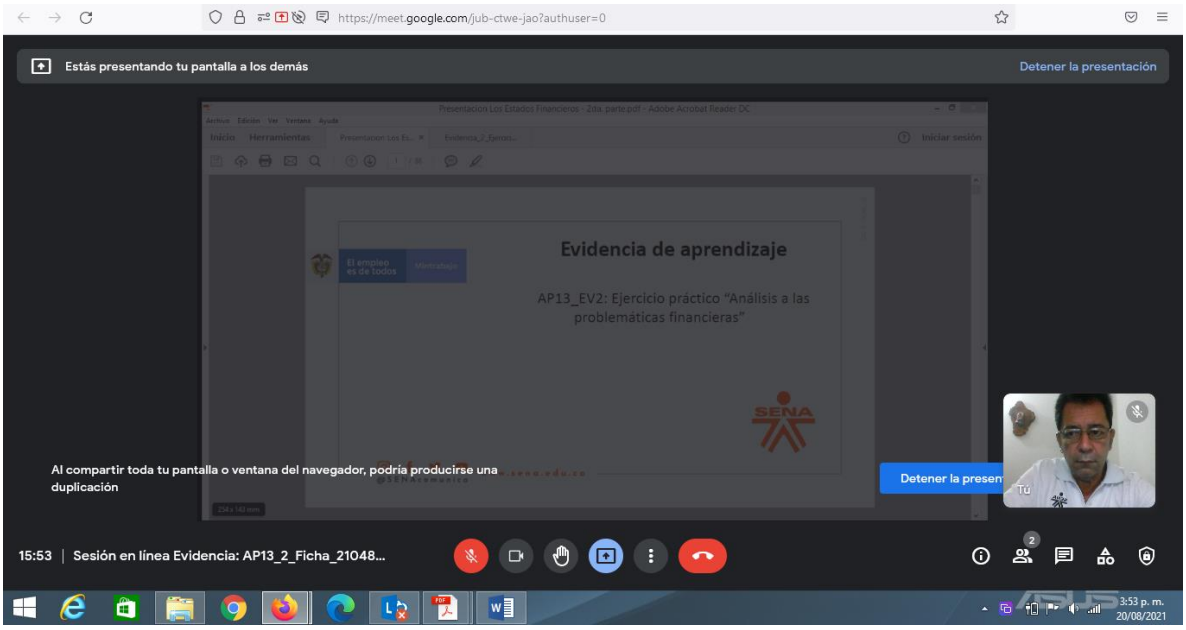

https://calendar.google.com/calendar/u/0/r?tab=mc&pli=1
Calendario
Hoy
Agosto 2021
Semana
Crear
DOM 15
LUN 16
MAR 17
MIÉ 18
JUE 19
VIE 20
SÁB 21
Agosto 2021
Reunirse con...
Buscar personas
Mis calendarios
Carlos Alberto Ciro Cast...
Contacts
Recordatorios
Tasks
Otros calendarios
Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_2104850_Tecnologi
Viernes, 20 agosto · 4:00 – 5:30pm
Unirse con Google Meet
meet.google.com/jub-ctwe-jao
Unirse por teléfono
(US) +1 470-705-3744 PIN: 256 681 325#
Menos de 10 minutos antes
Carlos Alberto Ciro Castaño
Sesión en línea Evidencia: 4 – 5:30pm
3:50 p. m.
20/08/2021

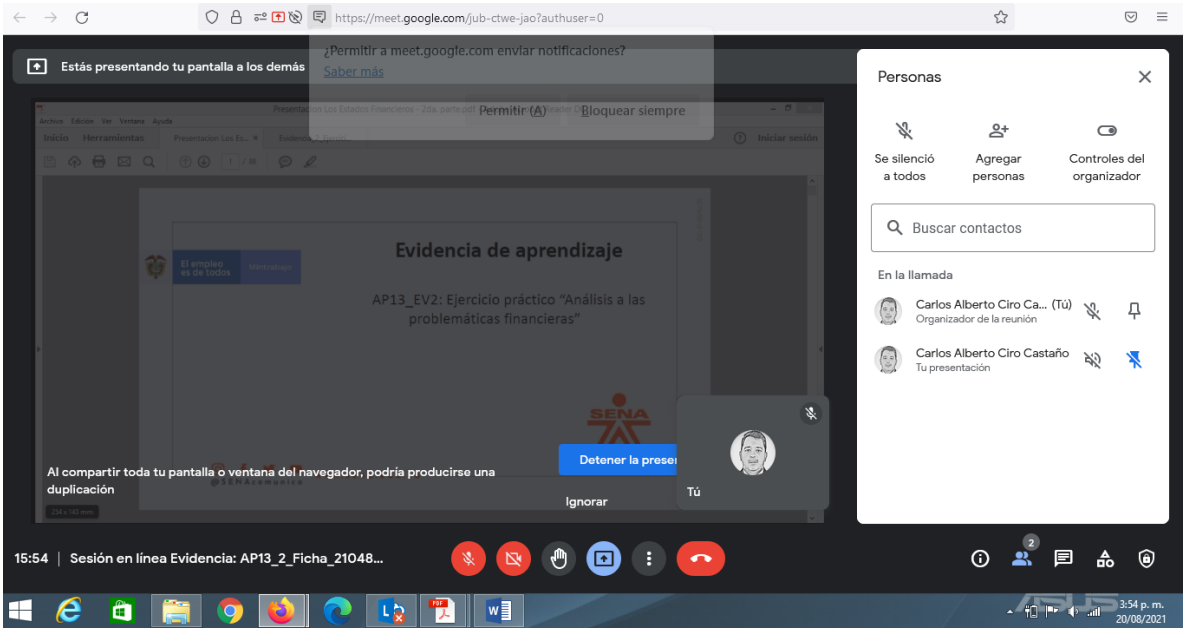

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Meet tiene una nueva interfaz
Obtener más información
Meet
cciro@misena.edu.co
Cambiar de cuenta
Sesión en línea Evidencia: AP1...
No hay nadie más aquí
Unirse ahora
Presentar
Unirse y usar un teléfono para el audio
Verificar tu audio y vídeo
3:50 p. m.
20/08/2021

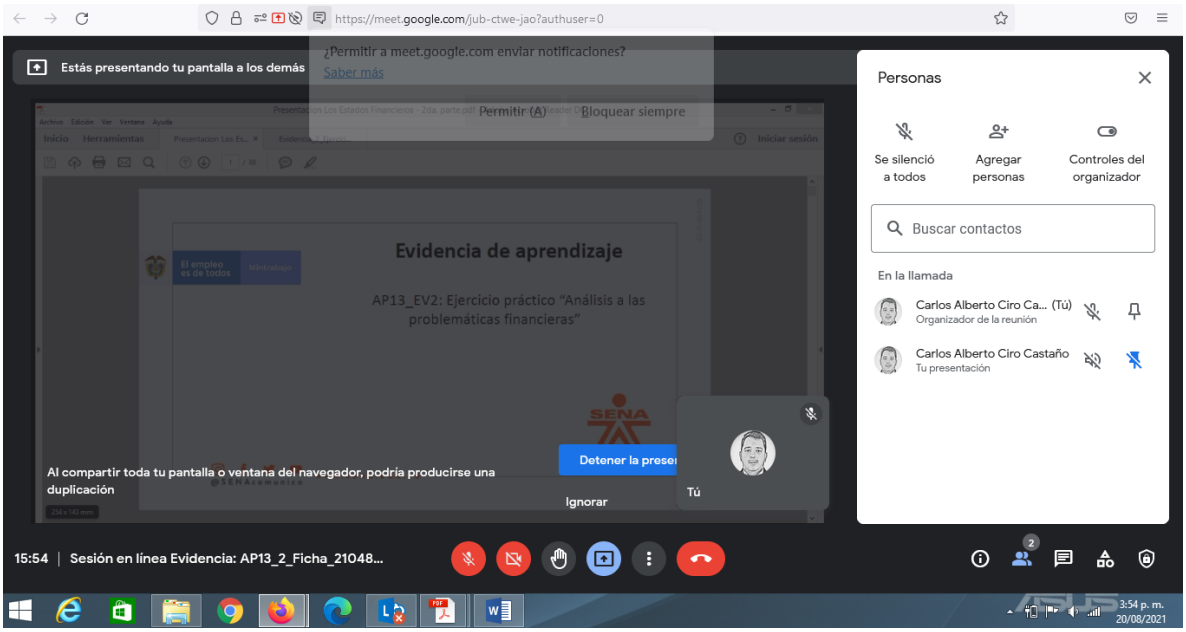

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Meet tiene una nueva interfaz
Obtener más información
Meet
cciro@misena.edu.co
Cambiar de cuenta
Sesión en línea Evidencia: AP1...
No hay nadie más aquí
Unirse ahora
Presentar
Unirse y usar un teléfono para el audio
Verificar tu audio y vídeo
3:51 p. m.
20/08/2021

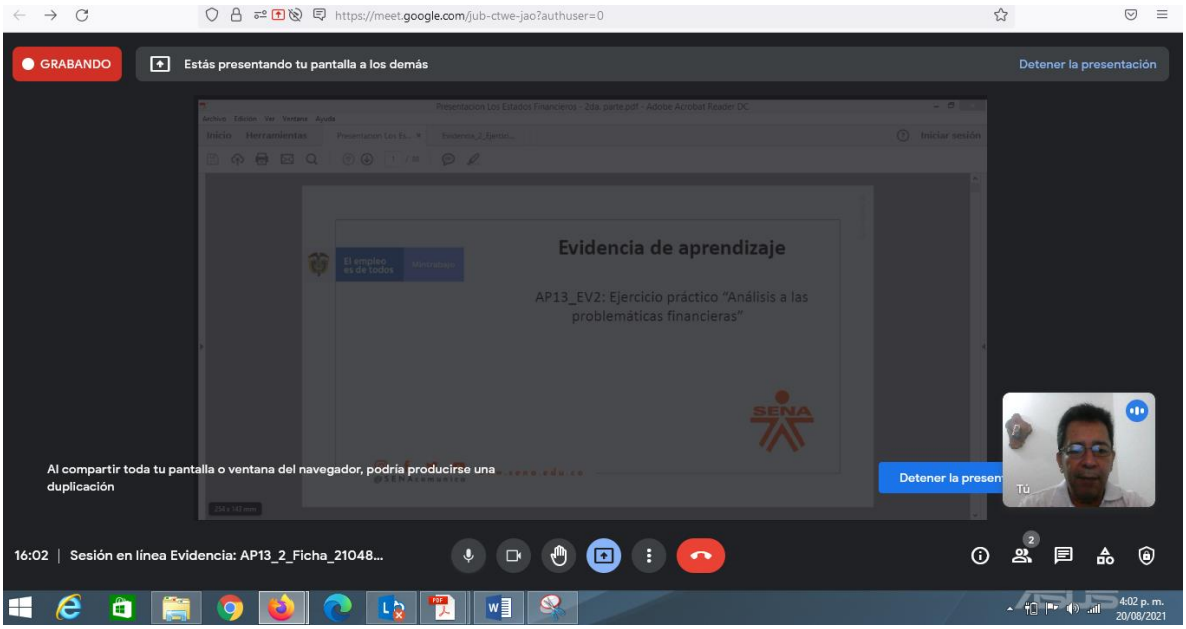

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Tú
15:51 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_210485...
3:51 p. m.
20/08/2021

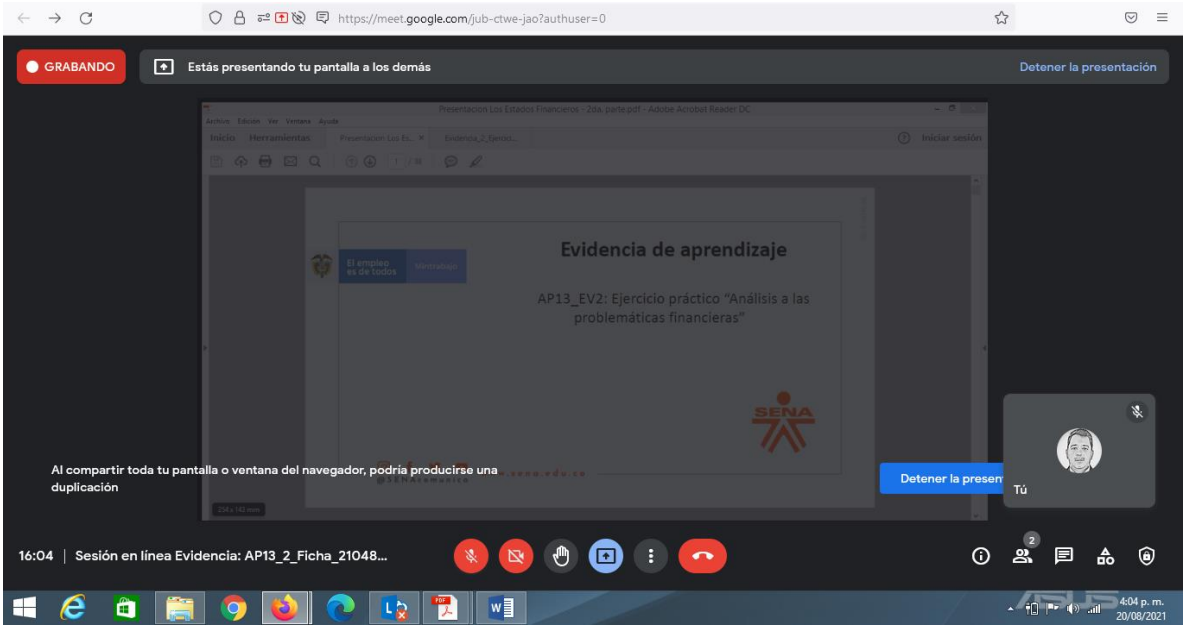

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Tú
15:52 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
3:52 p. m.
20/08/2021

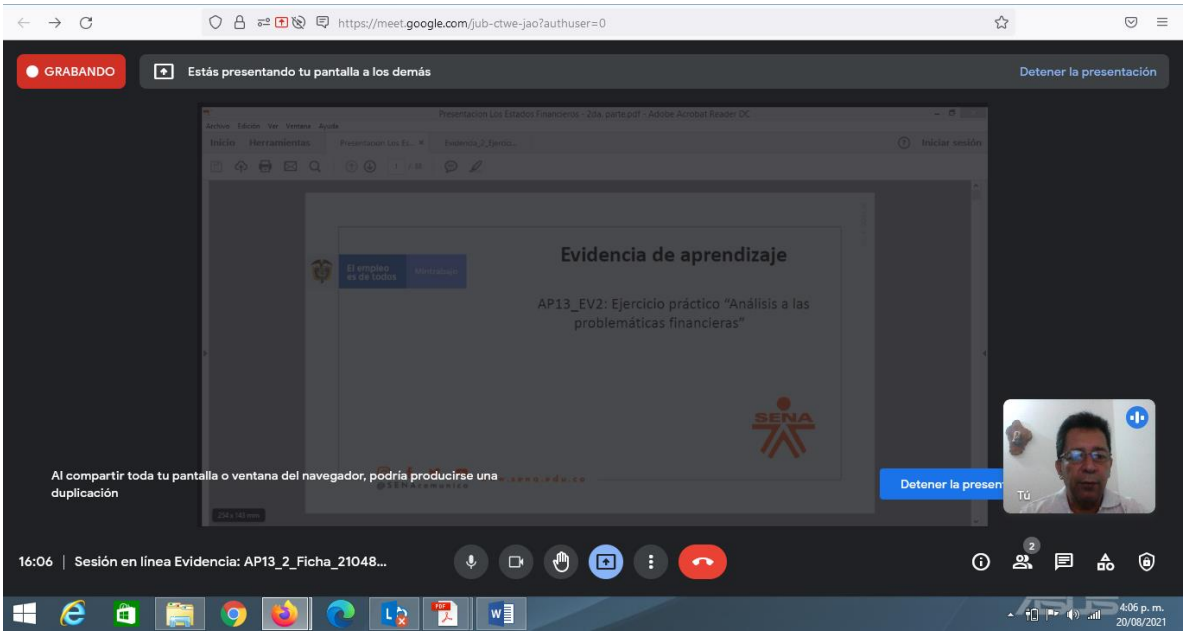

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP13_EV2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Tú
15:53 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
3:53 p. m.
20/08/2021

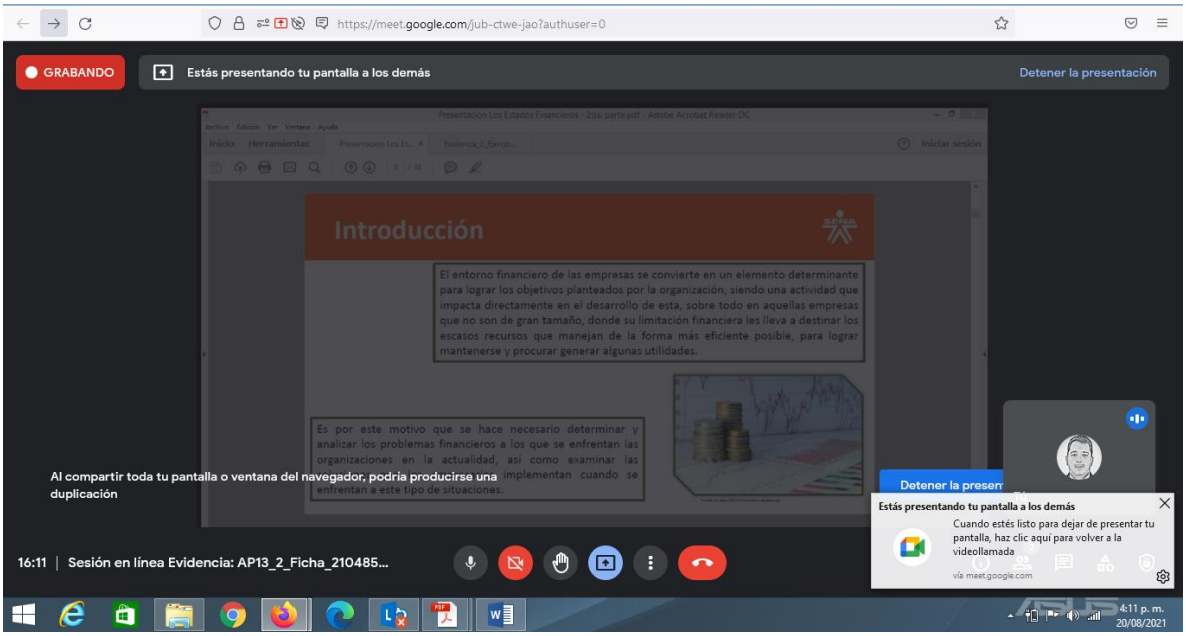

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Estás presentando tu pantalla a los demás
¿Permitir a meet.google.com enviar notificaciones?
Saber más
Permitir (A)
Bloquear siempre
Evidencia de aprendizaje
AP13_EV2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Ignorar
Tú
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
Buscar contactos
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Organizador de la reunión
Carlos Alberto Ciro Castaño
Tu presentación
15:54 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
3:54 p. m.
20/08/2021

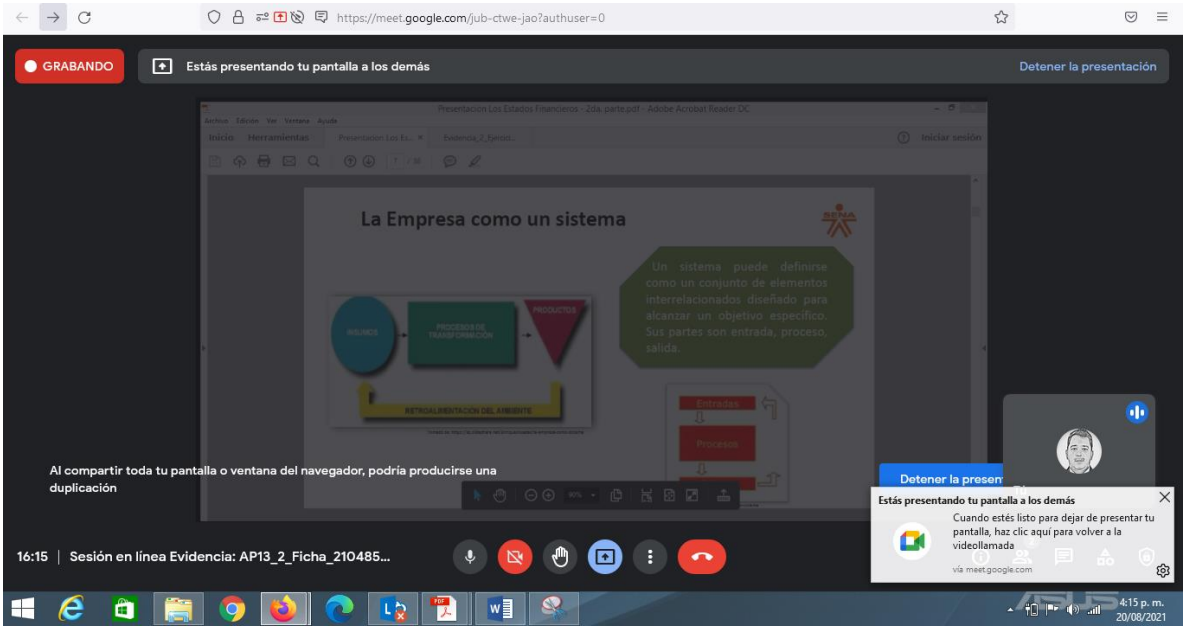

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
Estás presentando tu pantalla a los demás
¿Permitir a meet.google.com enviar notificaciones?
Saber más
Permitir (A)
Bloquear siempre
Evidencia de aprendizaje
AP13_EV2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Ignorar
Tú
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
Buscar contactos
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Organizador de la reunión
Carlos Alberto Ciro Castaño
Tu presentación
15:54 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
3:54 p. m.
20/08/2021

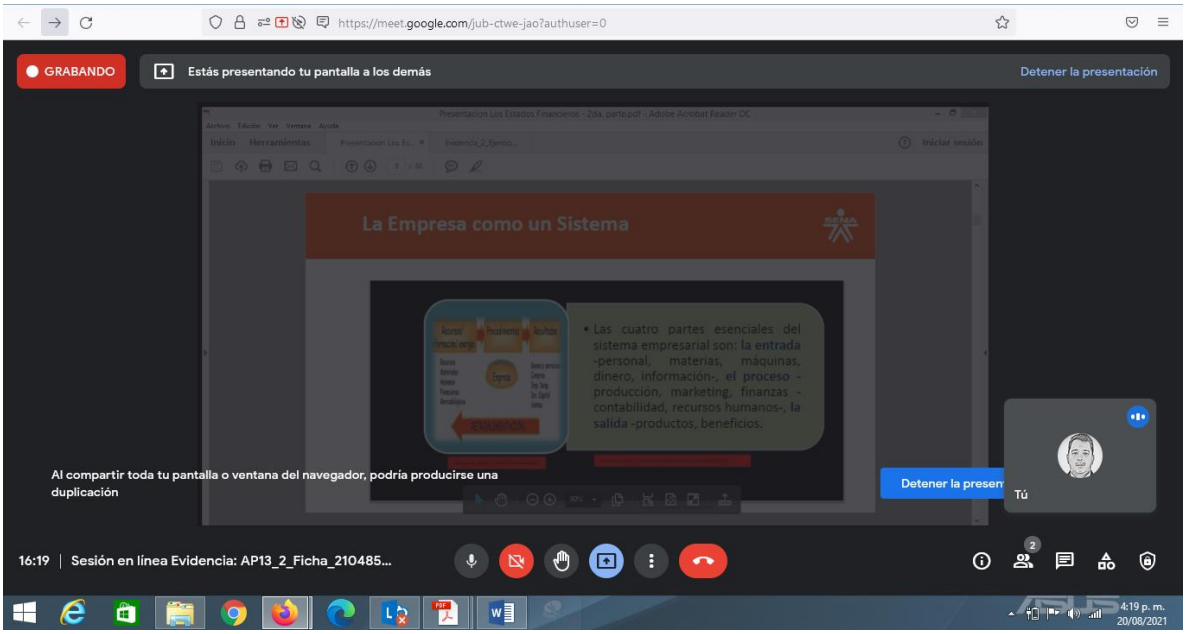

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP13_EV2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:02 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:02 p. m.
20/08/2021

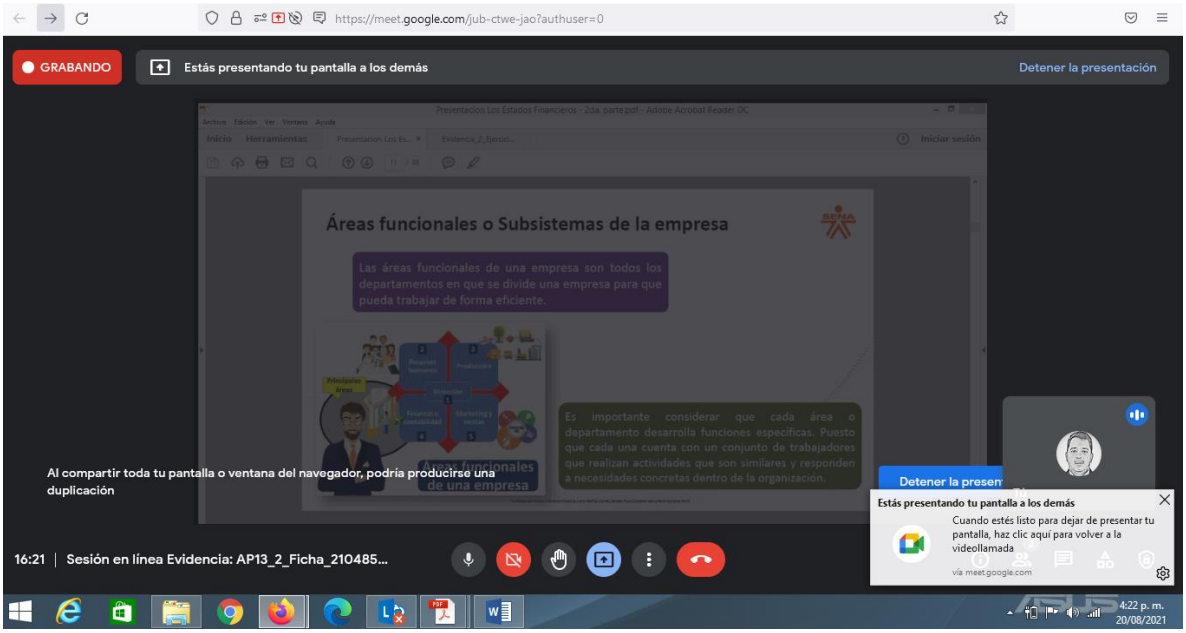

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP13_EV2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:04 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:04 p. m.
20/08/2021

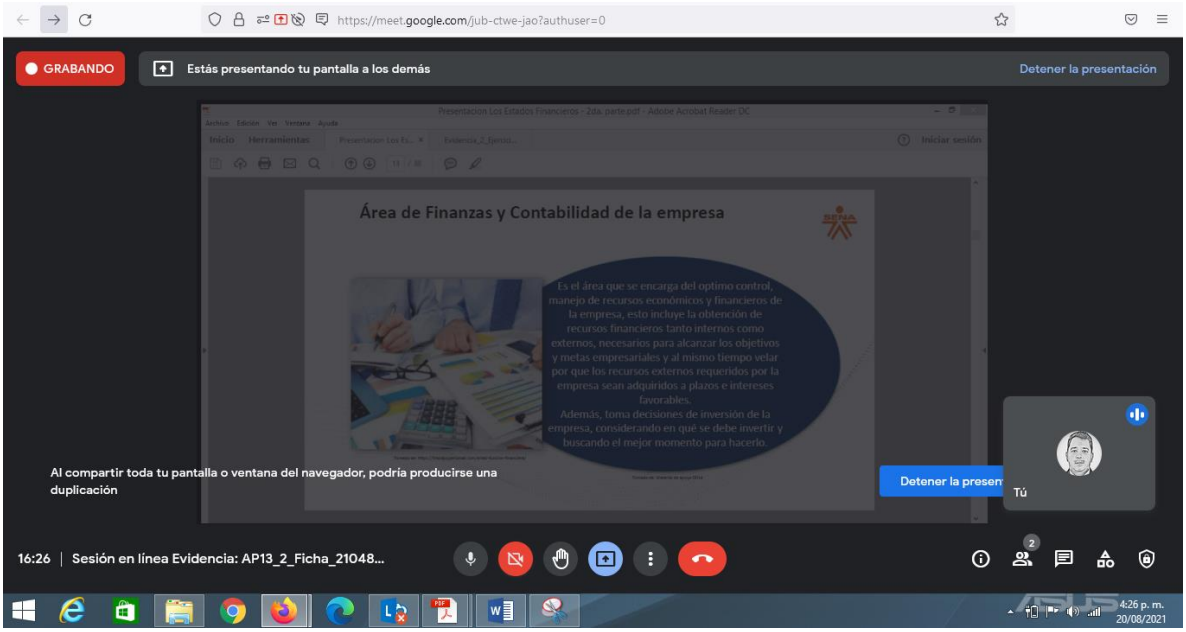

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP13_EV2: Ejercicio práctico "Análisis a las problemáticas financieras"
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Tú
16:06 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:06 p. m.
20/08/2021

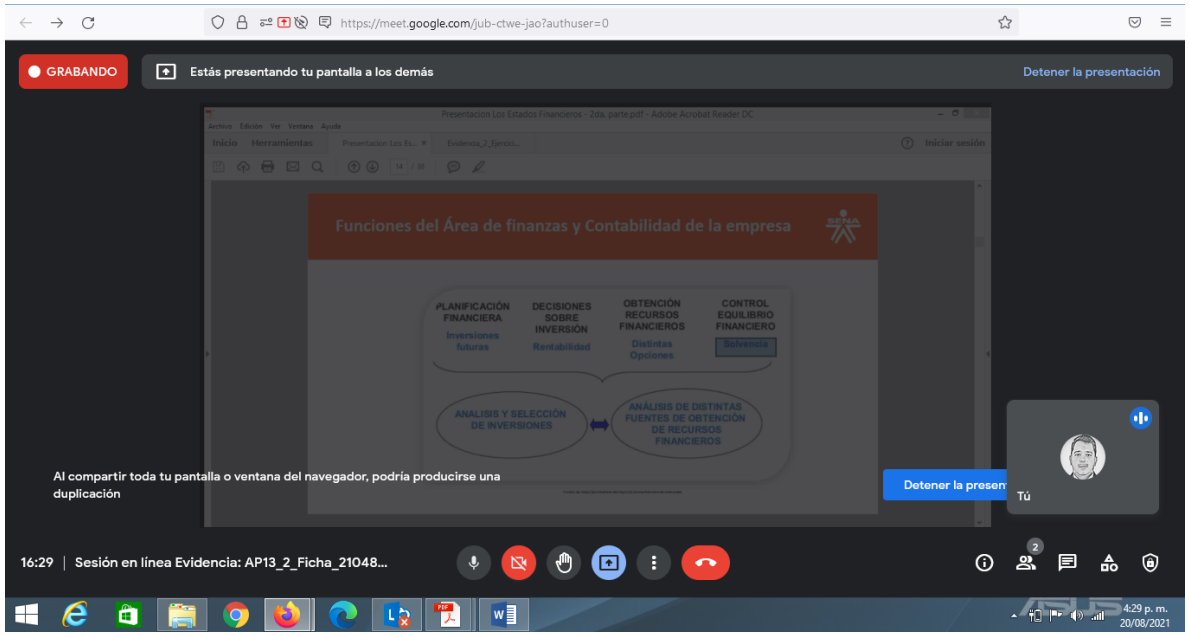

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Introducción
El entorno financiero de las empresas se convierte en un elemento determinante para lograr los objetivos planteados por la organización, siendo una actividad que impacta directamente en el desarrollo de esta, sobre todo en aquellas empresas que no son de gran tamaño, donde su limitación financiera les lleva a destinar los escasos recursos que manejan de la forma más eficiente posible, para lograr mantenerse y procurar generar algunas utilidades.
Es por este motivo que se hace necesario determinar y analizar los problemas financieros a los que se enfrentan las organizaciones en la actualidad, así como examinar las implementan cuando se enfrentan a este tipo de situaciones.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:11 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_210485...
4:11 p. m.
20/08/2021

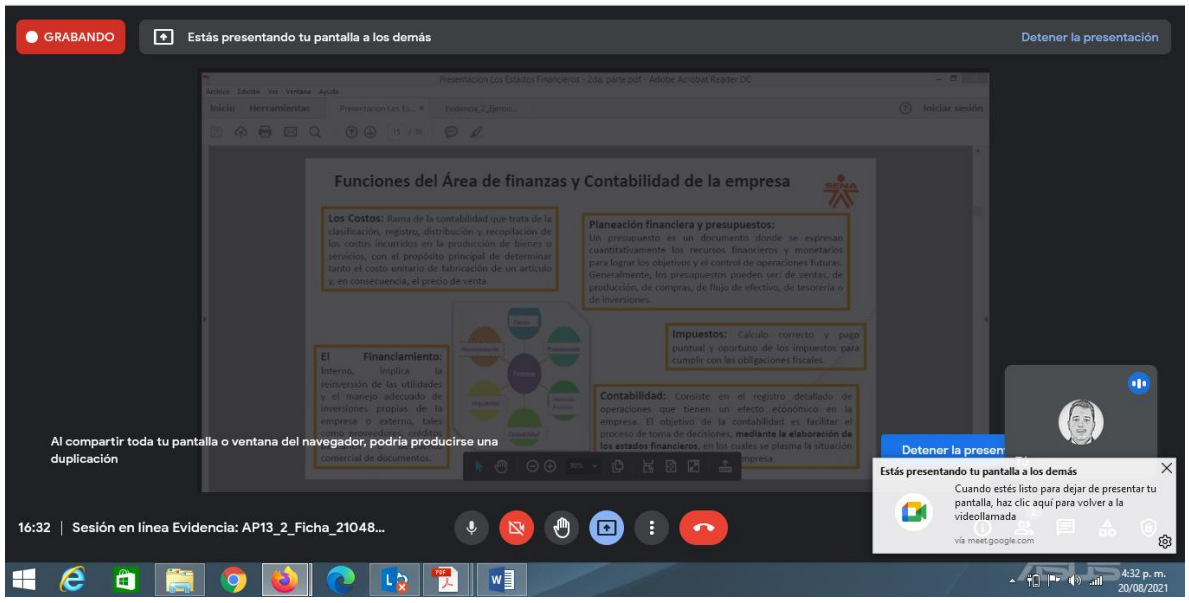

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
La Empresa como un sistema
Un sistema puede definirse como un conjunto de elementos interrelacionados diseñado para alcanzar un objetivo específico. Sus partes son entrada, proceso, salida.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:15 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_210485...
4:15 p. m.
20/08/2021

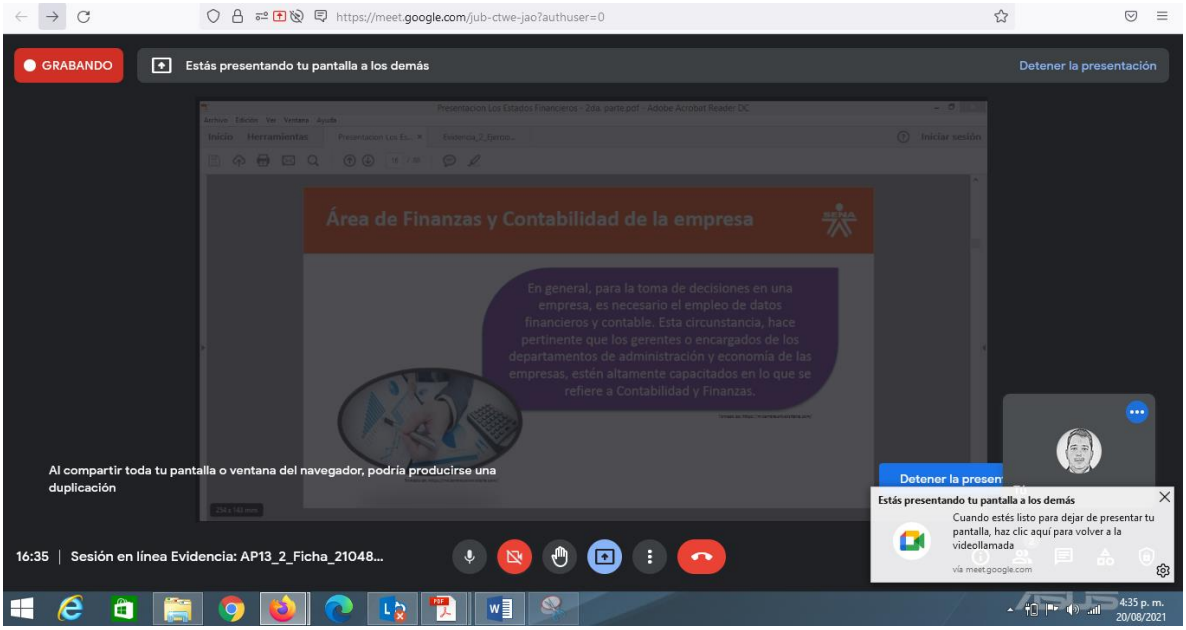

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
La Empresa como un Sistema
• Las cuatro partes esenciales del sistema empresarial son: la entrada -personal, materias, máquinas, dinero, información-, el proceso -producción, marketing, finanzas -contabilidad, recursos humanos-, la salida -productos, beneficios.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:19 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_210485...
4:19 p. m.
20/08/2021

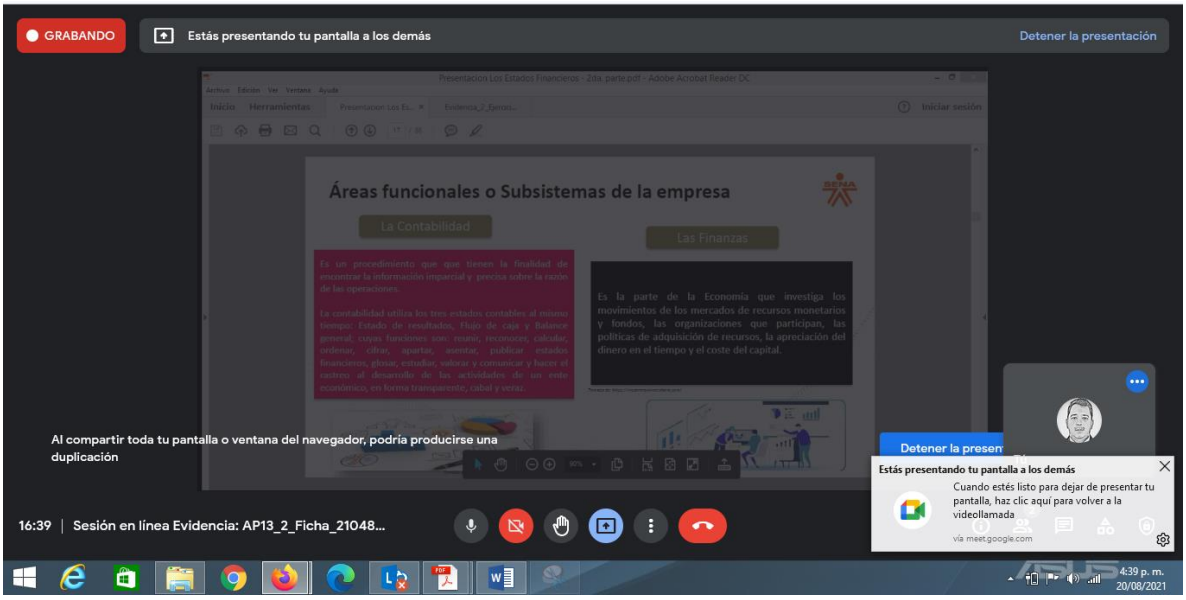

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Áreas funcionales o Subsistemas de la empresa
Las áreas funcionales de una empresa son todos los departamentos en que se divide una empresa para que pueda trabajar de forma eficiente.
Es importante considerar que cada área o departamento desarrolla funciones específicas. Puesto que cada una cuenta con un conjunto de trabajadores que realizan actividades que son similares y responden a necesidades concretas dentro de la organización.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:21 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_210485...
4:22 p. m.
20/08/2021

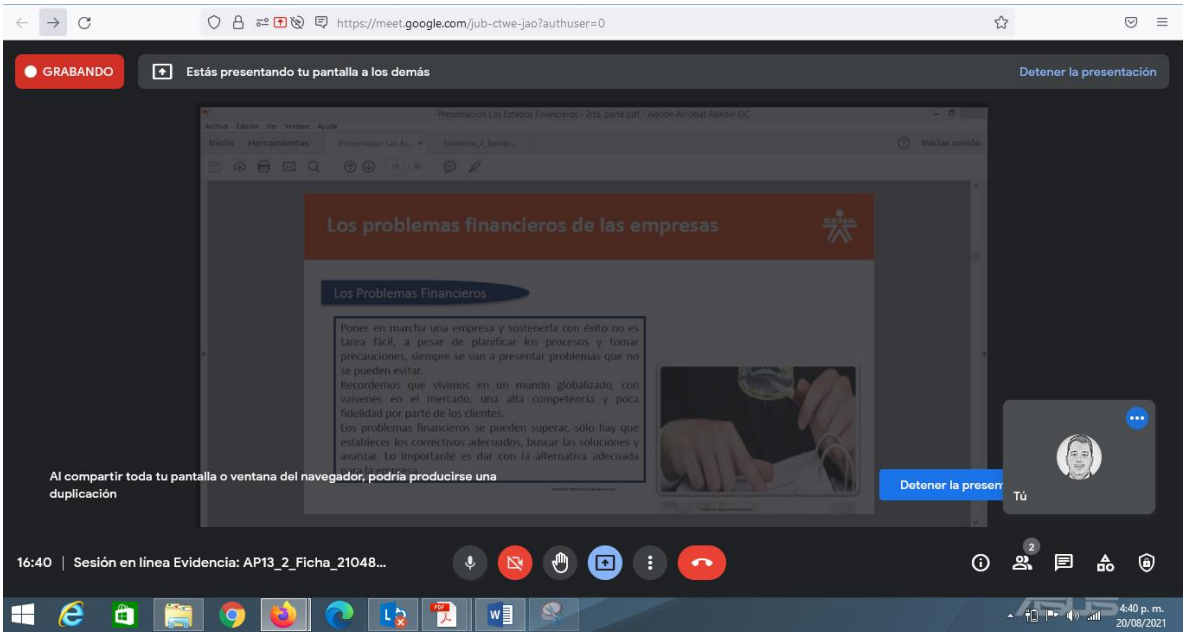

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Área de Finanzas y Contabilidad de la empresa
Es el área que se encarga del optimo control, manejo de recursos económicos y financieros de la empresa, esto incluye la obtención de recursos financieros tanto internos como externos, necesarios para alcanzar los objetivos y metas empresariales y al mismo tiempo velar por que los recursos externos requeridos por la empresa sean adquiridos a plazos e intereses favorables.
Además, toma decisiones de inversión de la empresa, considerando en qué se debe invertir y buscando el mejor momento para hacerlo.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:26 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:26 p. m.
20/08/2021

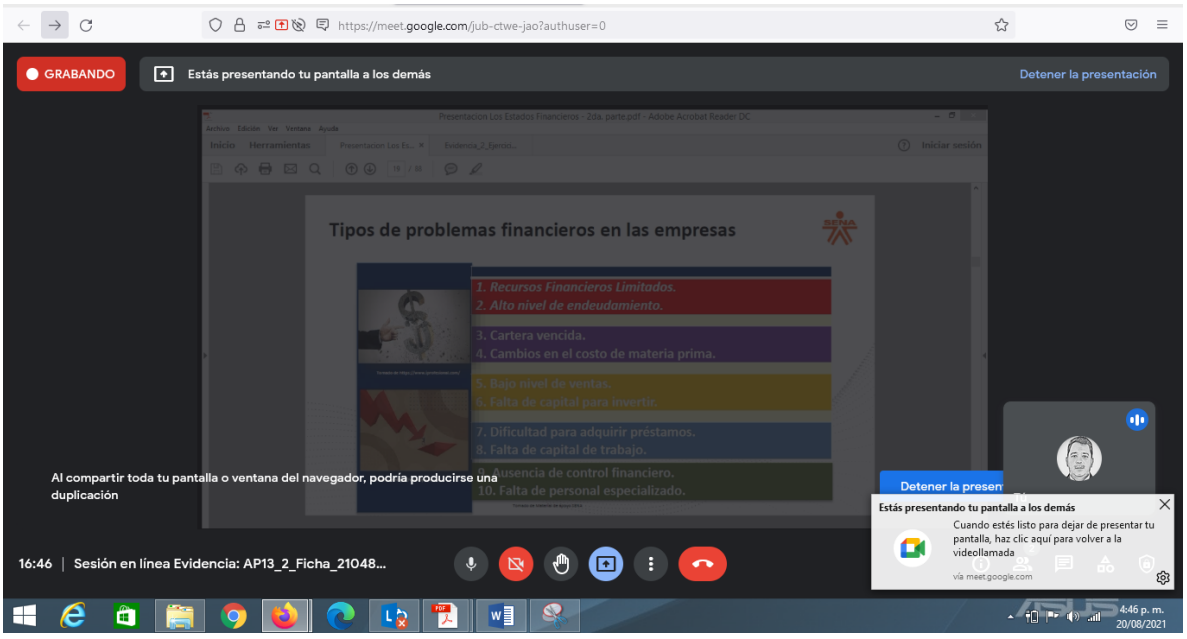

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Funciones del Área de finanzas y Contabilidad de la empresa
PLANIFICACIÓN FINANCIERA
Inversiones futuras
DECISIONES SOBRE INVERSIÓN
Rentabilidad
OBTENCIÓN RECURSOS FINANCIEROS
Distintas Opciones
CONTROL EQUILIBRIO FINANCIERO
Solvencia
ANALISIS Y SELECCIÓN DE INVERSIONES
ANÁLISIS DE DISTINTAS FUENTES DE OBTENCIÓN DE RECURSOS FINANCIEROS
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:29 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:29 p. m.
20/08/2021

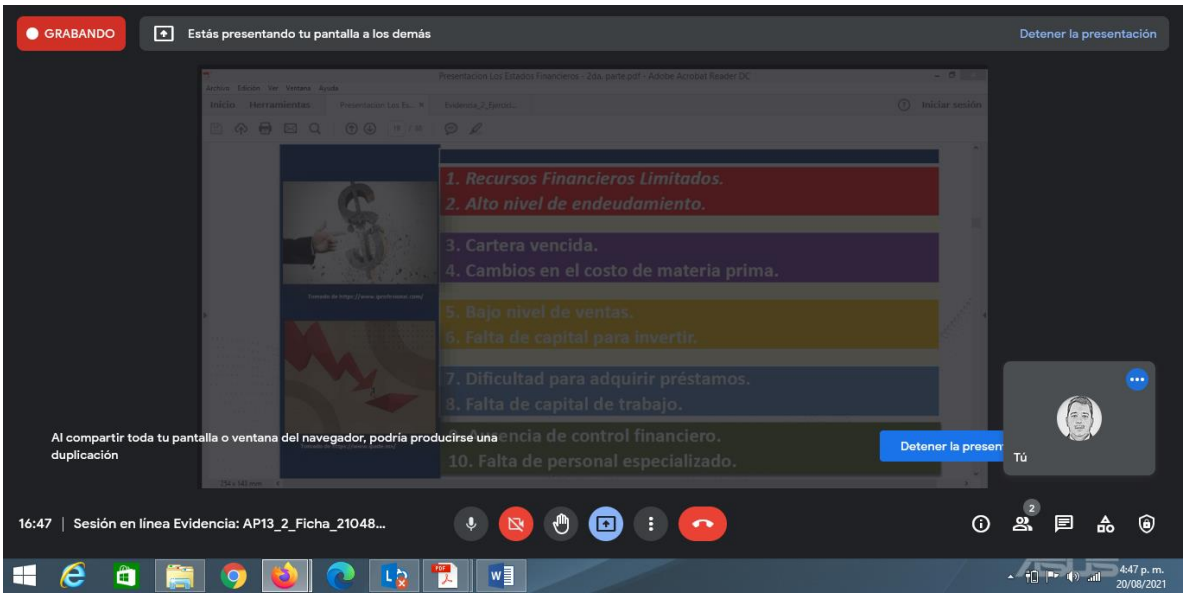

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Funciones del Área de finanzas y Contabilidad de la empresa
Los Costos: Rama de la contabilidad que trata de la clasificación, registro, distribución y recopilación de los costos incurridos en la producción de bienes o servicios, con el propósito principal de determinar tanto el costo unitario de fabricación de un artículo y, en consecuencia, el precio de venta.
Planeación financiera y presupuestos:
Un presupuesto es un documento donde se expresan cuantitativamente los recursos financieros y monetarios para lograr los objetivos y el control de operaciones futuras. Generalmente, los presupuestos pueden ser: de ventas, de producción, de compras, de flujo de efectivo, de tesorería o de inversiones.
Impuestos: Cálculo correcto y pago puntual y oportuno de los impuestos para cumplir con las obligaciones fiscales.
El Financiamiento:
Contabilidad: Consiste en el registro detallado de operaciones que tienen un efecto económico en la empresa. El objetivo de la contabilidad es facilitar el proceso de toma de decisiones, mediante la elaboración de los estados financieros, en los cuales se plasma la situación
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:32 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:32 p. m.
20/08/2021

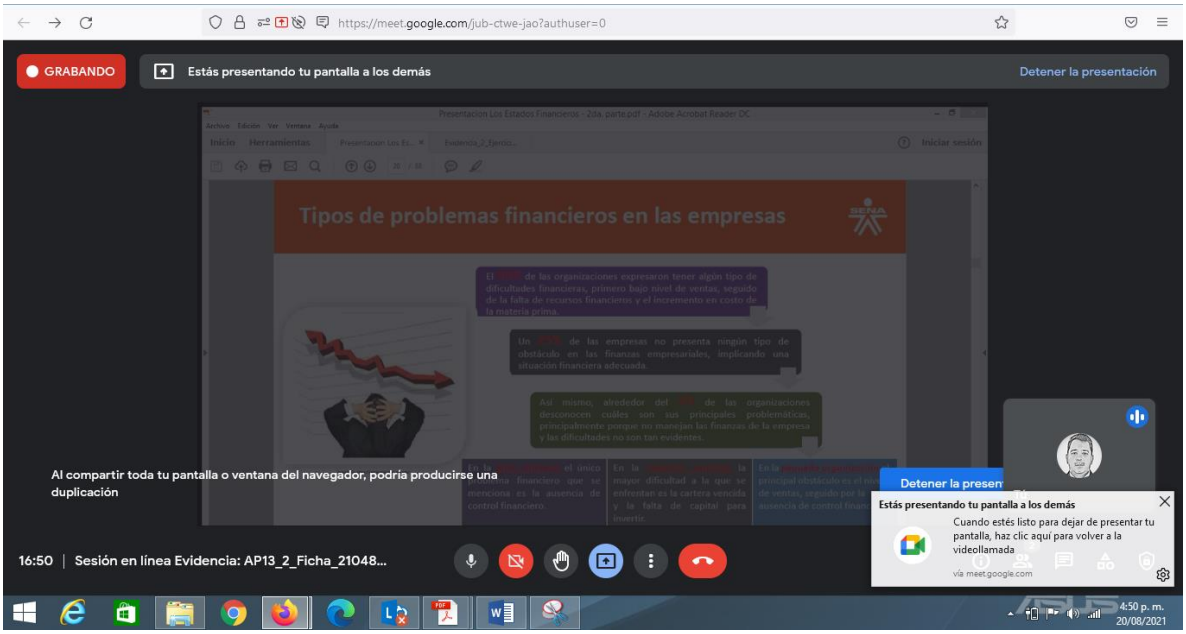

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Área de Finanzas y Contabilidad de la empresa
En general, para la toma de decisiones en una empresa, es necesario el empleo de datos financieros y contable. Esta circunstancia, hace pertinente que los gerentes o encargados de los departamentos de administración y economía de las empresas, estén altamente capacitados en lo que se refiere a Contabilidad y Finanzas.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:35 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:35 p. m.
20/08/2021

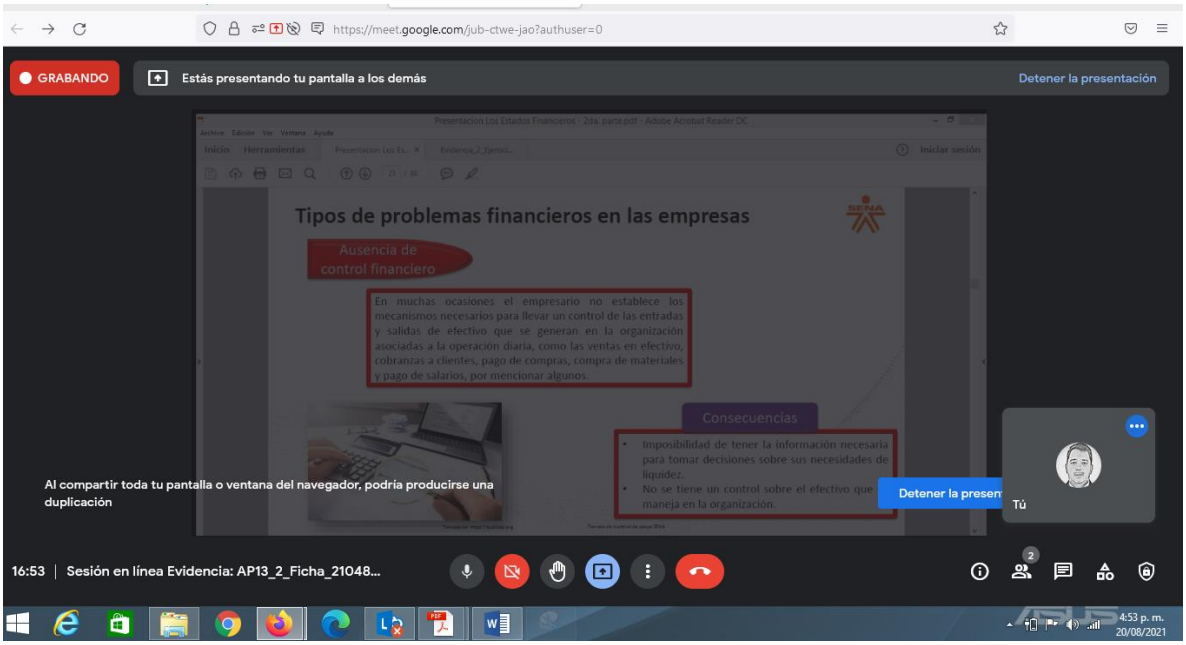

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Áreas funcionales o Subsistemas de la empresa
La Contabilidad
Las Finanzas
Es la parte de la Economía que investiga los movimientos de los mercados de recursos monetarios y fondos, las organizaciones que participan, las políticas de adquisición de recursos, la apreciación del dinero en el tiempo y el coste del capital.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:39 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:39 p. m.
20/08/2021

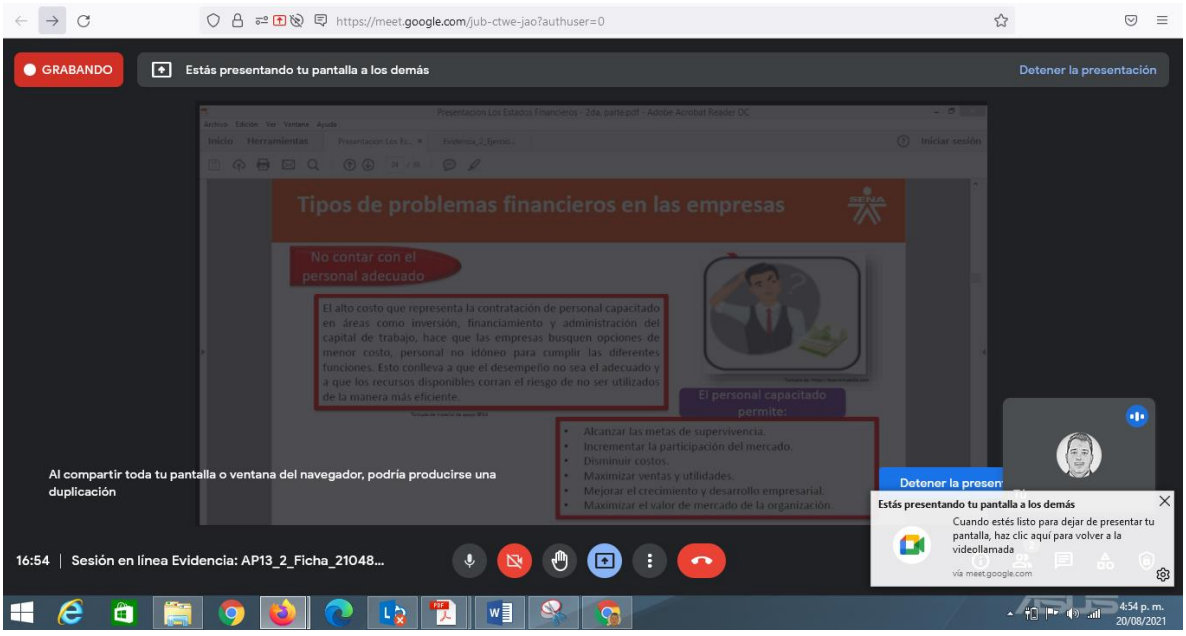

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Los problemas financieros de las empresas
Los Problemas Financieros
Poner en marcha una empresa y sostenerla con éxito no es tarea fácil, a pesar de planificar los procesos y tomar precauciones, siempre se van a presentar problemas que no se pueden evitar.
Recordemos que vivimos en un mundo globalizado, con vaivenes en el mercado, una alta competencia y poca fidelidad por parte de los clientes.
Los problemas financieros se pueden superar, sólo hay que establecer los correctivos adecuados, buscar las soluciones y avanzar. Lo importante es dar con la alternativa adecuada
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:40 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:40 p. m.
20/08/2021

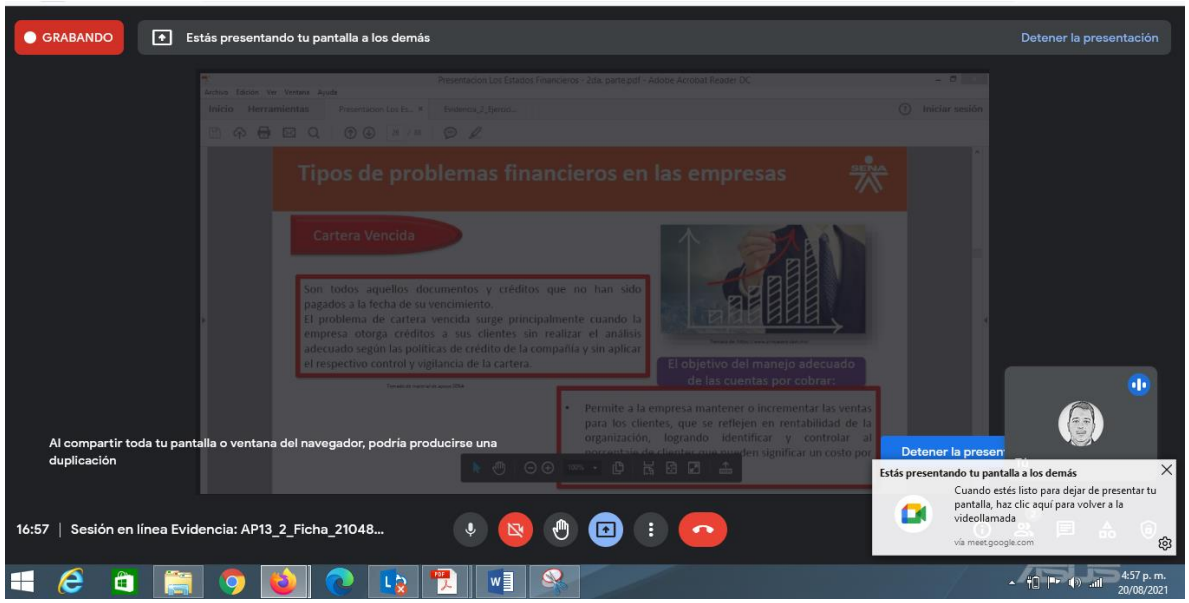

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Tipos de problemas financieros en las empresas
1. Recursos Financieros Limitados.
2. Alto nivel de endeudamiento.
3. Cartera vencida.
4. Cambios en el costo de materia prima.
5. Bajo nivel de ventas.
6. Falta de capital para invertir.
7. Dificultad para adquirir préstamos.
8. Falta de capital de trabajo.
9. Ausencia de control financiero.
10. Falta de personal especializado.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:46 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:46 p. m.
20/08/2021

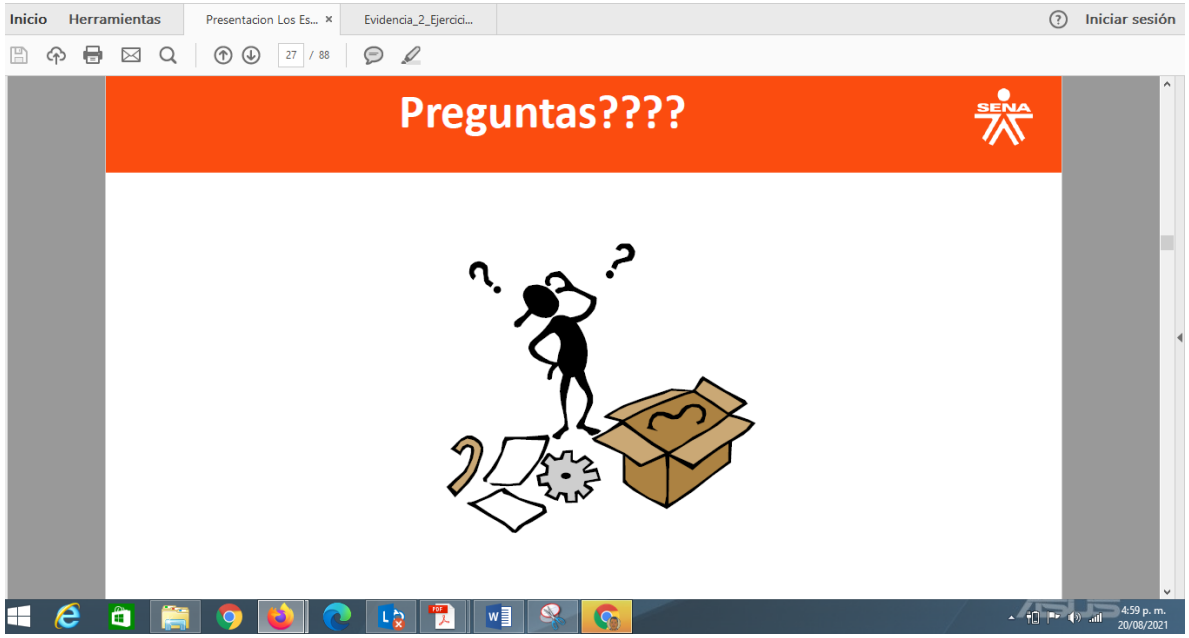

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
1. Recursos Financieros Limitados.
2. Alto nivel de endeudamiento.
3. Cartera vencida.
4. Cambios en el costo de materia prima.
5. Bajo nivel de ventas.
6. Falta de capital para invertir.
7. Dificultad para adquirir préstamos.
8. Falta de capital de trabajo.
10. Falta de personal especializado.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:47 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:47 p. m.
20/08/2021

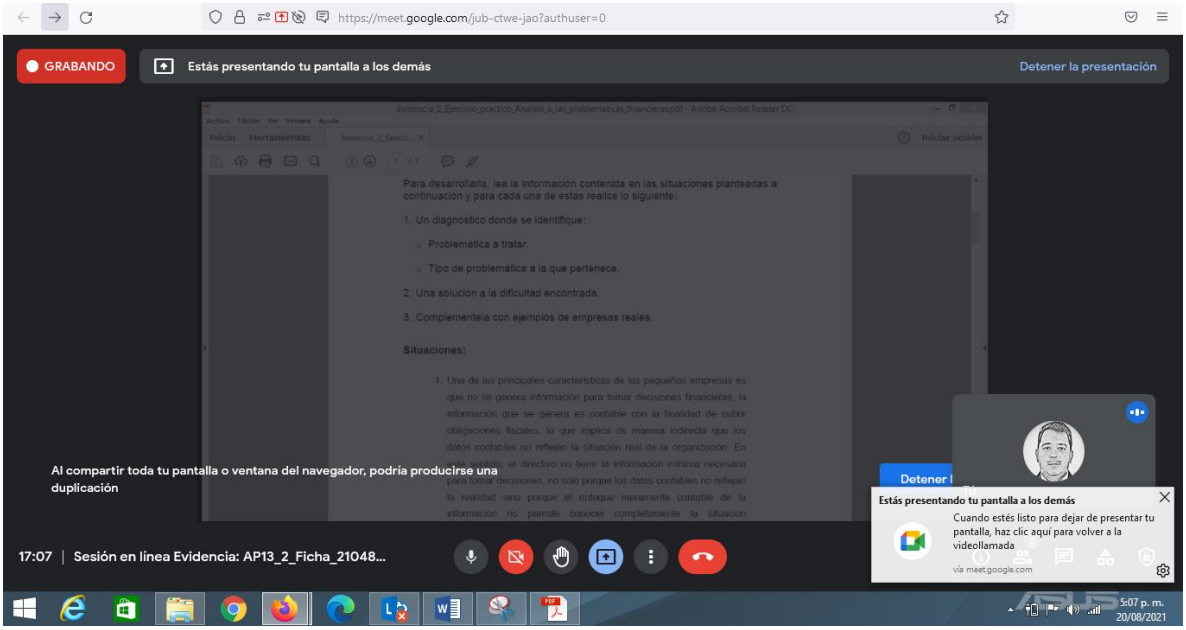

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Tipos de problemas financieros en las empresas
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:50 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:50 p. m.
20/08/2021

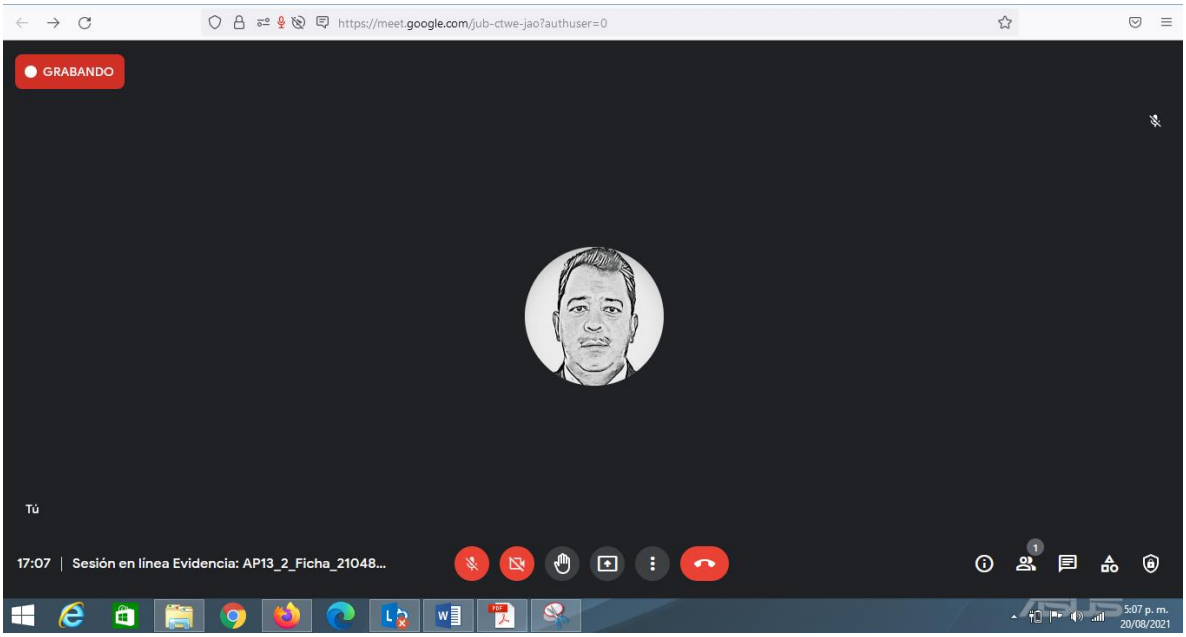

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Tipos de problemas financieros en las empresas
Ausencia de control financiero
En muchas ocasiones el empresario no establece los mecanismos necesarios para llevar un control de las entradas y salidas de efectivo que se generan en la organización asociadas a la operación diaria, como las ventas en efectivo, cobranzas a clientes, pago de compras, compra de materiales y pago de salarios, por mencionar algunos.
Consecuencias
Imposibilidad de tener la información necesaria para tomar decisiones sobre sus necesidades de liquidez.
No se tiene un control sobre el efectivo que maneja en la organización.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
16:53 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:53 p. m.
20/08/2021


https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Tipos de problemas financieros en las empresas
No contar con el personal adecuado
El alto costo que representa la contratación de personal capacitado en áreas como inversión, financiamiento y administración del capital de trabajo, hace que las empresas busquen opciones de menor costo, personal no idóneo para cumplir las diferentes funciones. Esto conlleva a que el desempeño no sea el adecuado y a que los recursos disponibles corran el riesgo de no ser utilizados de la manera más eficiente.
El personal capacitado permite:
Alcanzar las metas de supervivencia.
Incrementar la participación del mercado.
Disminuir costos.
Maximizar ventas y utilidades.
Mejorar el crecimiento y desarrollo empresarial.
Maximizar el valor de mercado de la organización.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:54 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:54 p. m.
20/08/2021

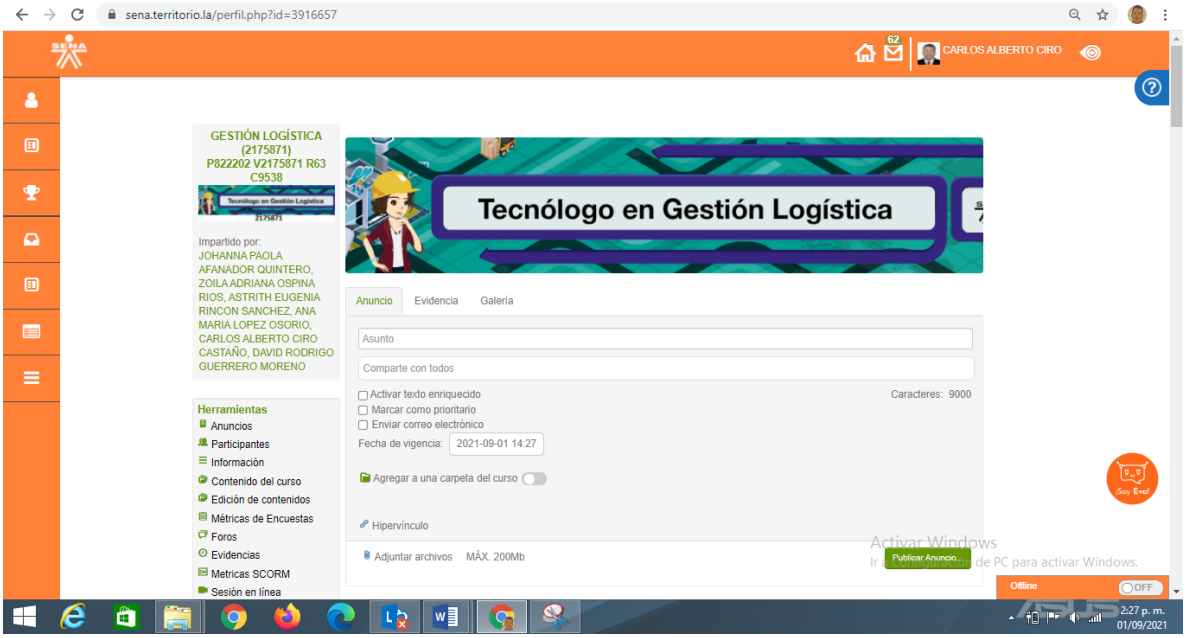

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Tipos de problemas financieros en las empresas
Cartera Vencida
Son todos aquellos documentos y créditos que no han sido pagados a la fecha de su vencimiento.
El problema de cartera vencida surge principalmente cuando la empresa otorga créditos a sus clientes sin realizar el análisis adecuado según las políticas de crédito de la compañía y sin aplicar el respectivo control y vigilancia de la cartera.
El objetivo del manejo adecuado de las cuentas por cobrar:
Permite a la empresa mantener o incrementar las ventas para los clientes, que se reflejen en rentabilidad de la organización, logrando identificar y controlar al
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
16:57 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
4:57 p. m.
20/08/2021

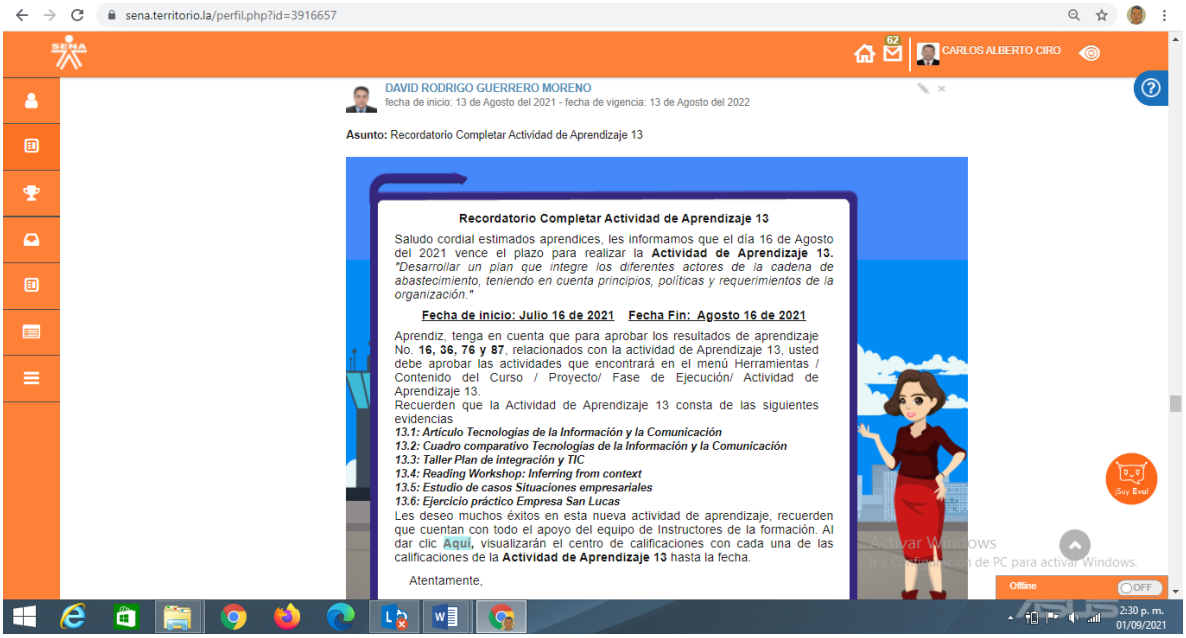

Inicio
Herramientas
Presentacion Los Es...
Evidencia_2_Ejercici...
Iniciar sesión
27 / 88
Preguntas????
4:59 p. m.
20/08/2021

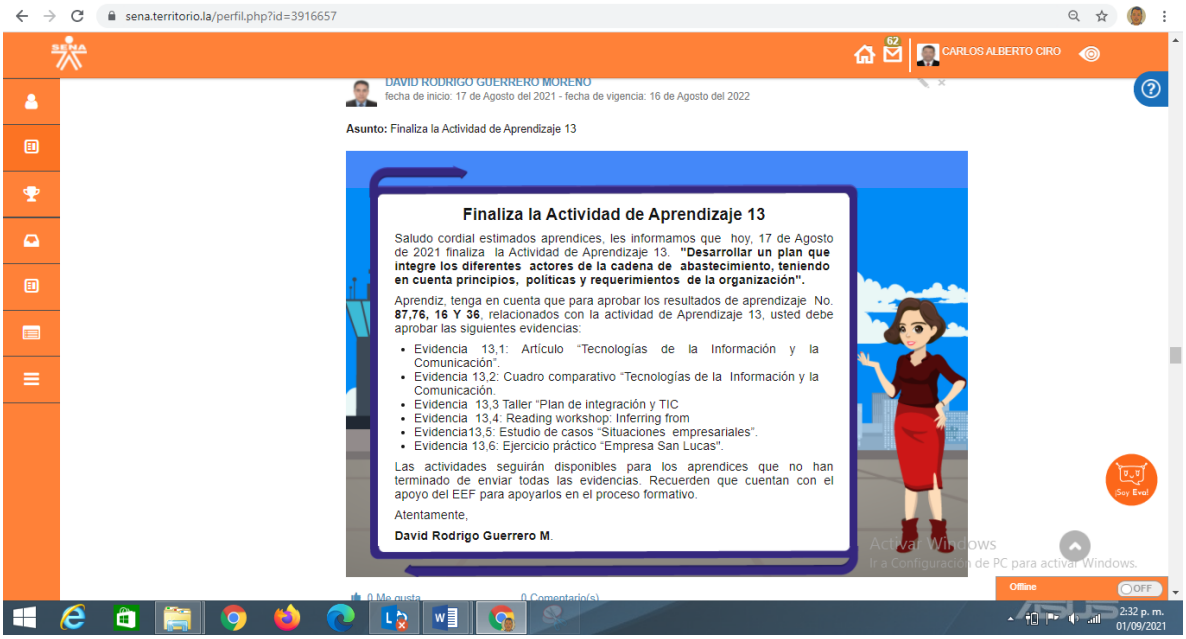

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Para desarrollarla, lea la información contenida en las situaciones planteadas a continuación y para cada una de estas realice lo siguiente:
1. Un diagnóstico donde se identifique:
Problemática a tratar.
Tipo de problemática a la que pertenece.
2. Una solución a la dificultad encontrada.
3. Complementela con ejemplos de empresas reales.
Situaciones:
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
17:07 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
5:07 p. m.
20/08/2021

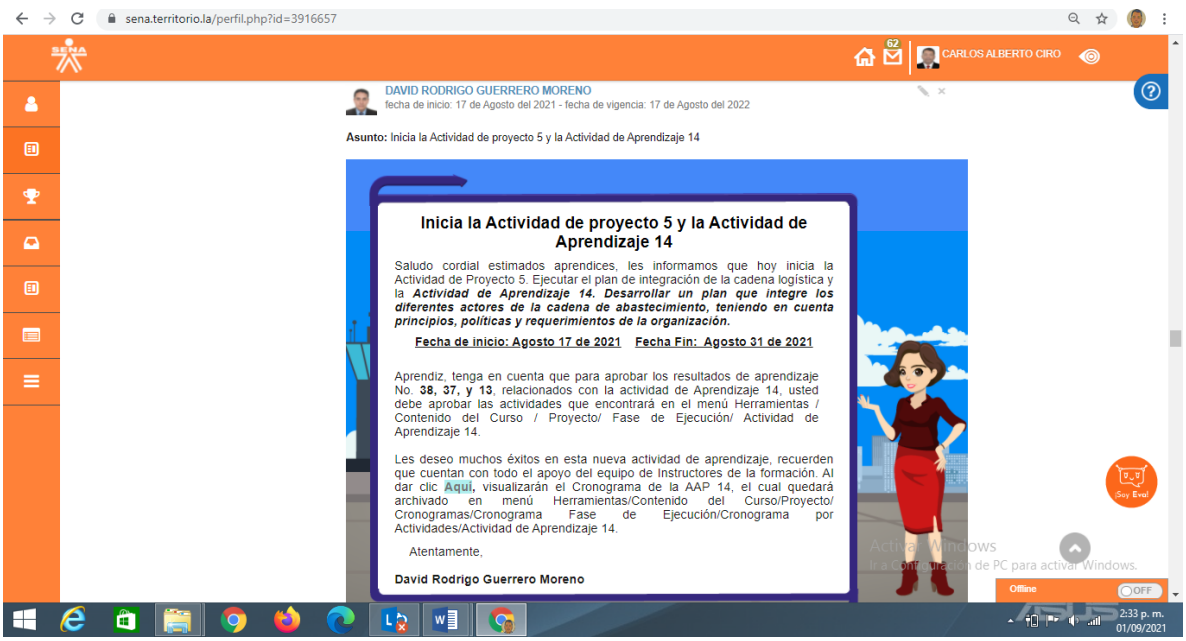

https://meet.google.com/jub-ctwe-jao?authuser=0
GRABANDO
Tú
17:07 | Sesión en línea Evidencia: AP13_2_Ficha_21048...
5:07 p. m.
20/08/2021

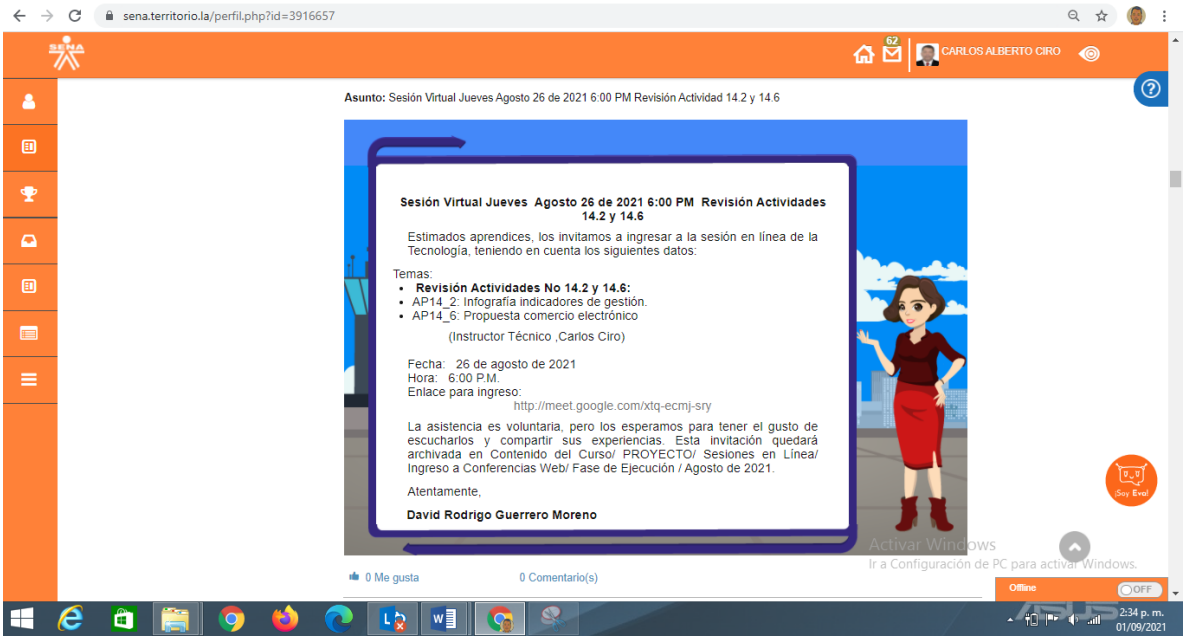
Ficha: 2175871 – Tecnología en Gestión Logística

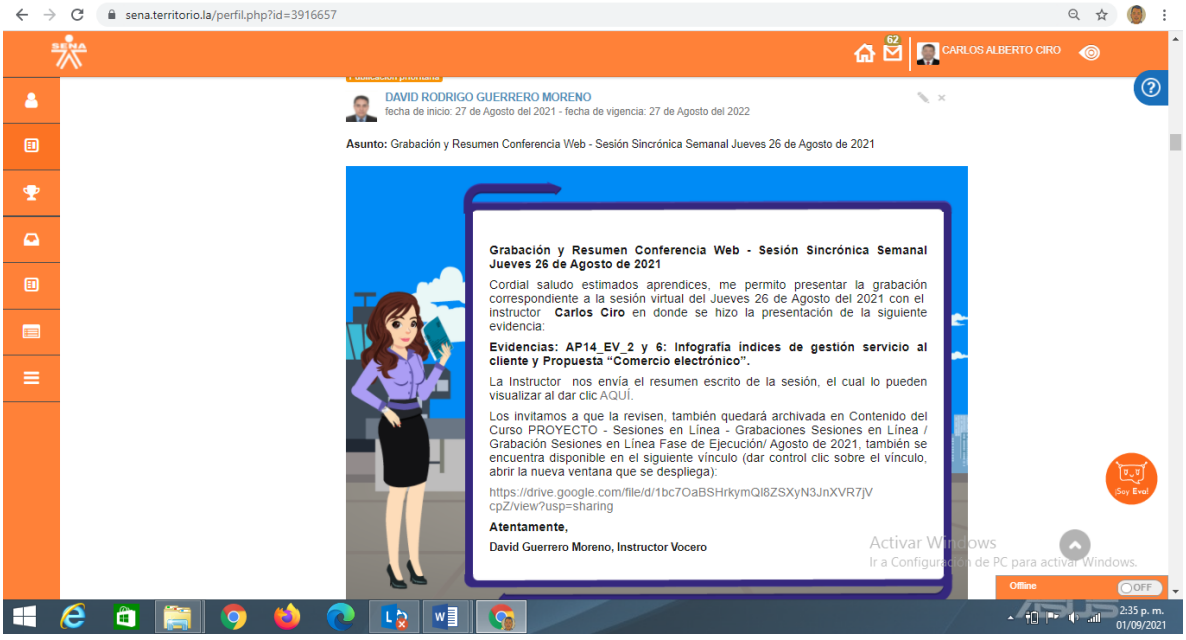




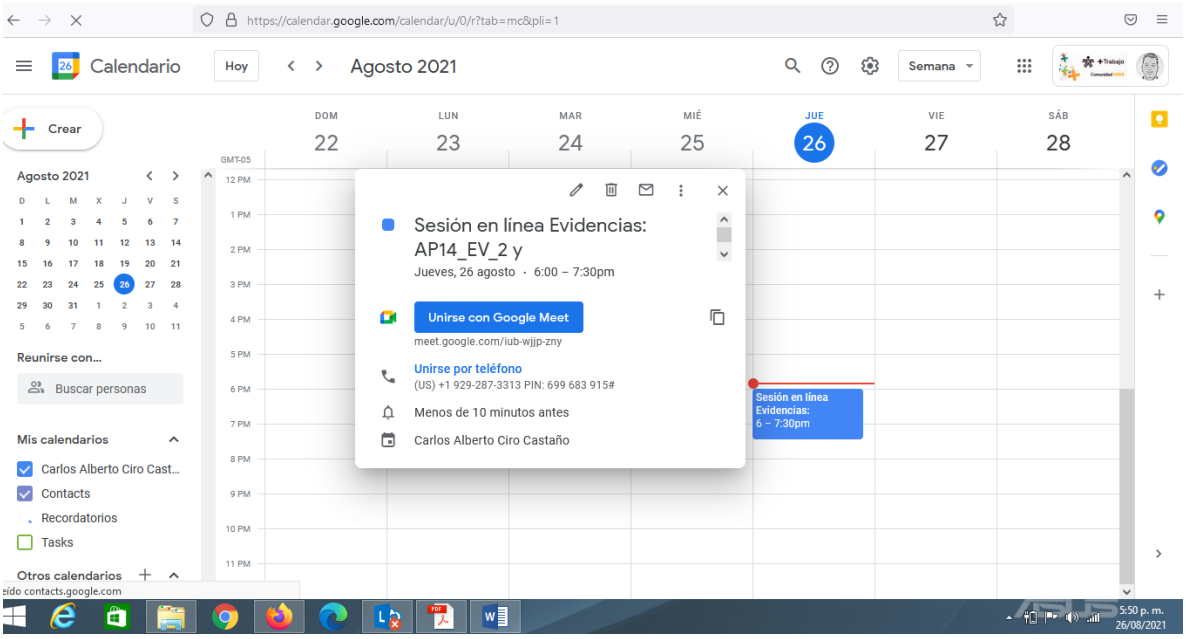

sena.territorio.la/perfil.php?id=3916657
CARLOS ALBERTO CIRO
DAVID RODRIGO GUERRERO MORENO
fecha de inicio: 17 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 16 de Agosto del 2022
Asunto: Finaliza la Actividad de Aprendizaje 13
Finaliza la Actividad de Aprendizaje 13
Saludo cordial estimados aprendices, les informamos que hoy, 17 de Agosto de 2021 finaliza la Actividad de Aprendizaje 13. "Desarrollar un plan que integre los diferentes actores de la cadena de abastecimiento, teniendo en cuenta principios, políticas y requerimientos de la organización".
Aprendiz, tenga en cuenta que para aprobar los resultados de aprendizaje No. 87,76, 16 Y 36, relacionados con la actividad de Aprendizaje 13, usted debe aprobar las siguientes evidencias:
Evidencia 13,1: Artículo "Tecnologías de la Información y la Comunicación".
Evidencia 13,2: Cuadro comparativo "Tecnologías de la Información y la Comunicación.
Evidencia 13,3 Taller "Plan de integración y TIC
Evidencia 13,4: Reading workshop: Inferring from
Evidencia13,5: Estudio de casos "Situaciones empresariales".
Evidencia 13,6: Ejercicio práctico "Empresa San Lucas".
Las actividades seguirán disponibles para los aprendices que no han terminado de enviar todas las evidencias. Recuerden que cuentan con el apoyo del EEF para apoyarlos en el proceso formativo.
Atentamente,
David Rodrigo Guerrero M.
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
2:32 p. m.
01/09/2021

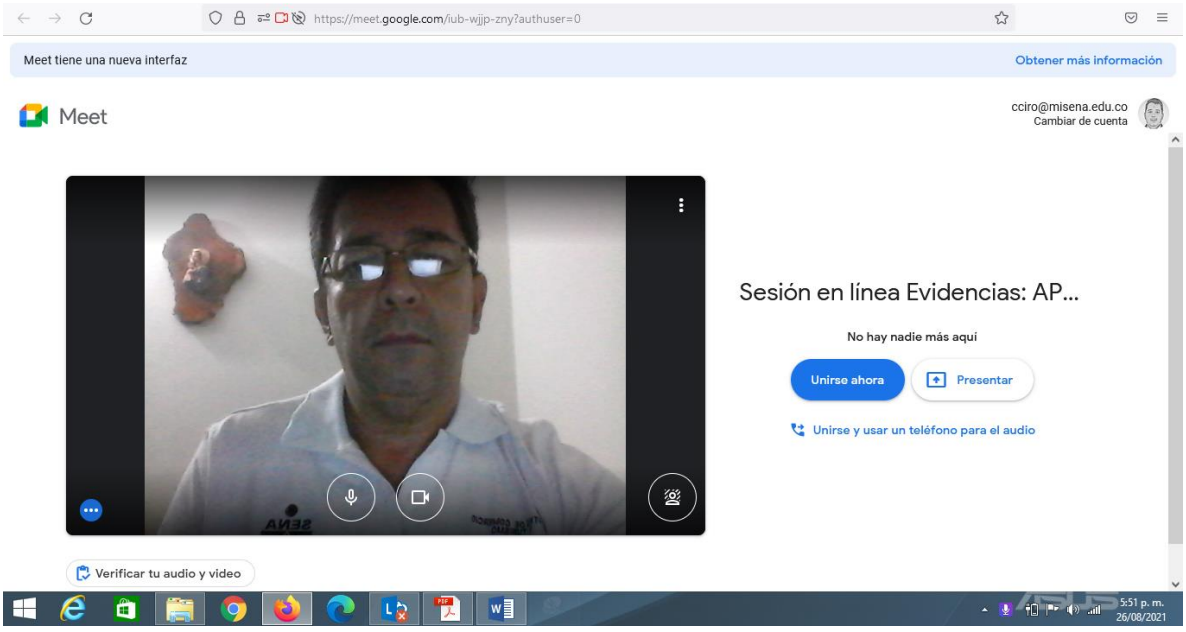

sena.territorio.la/perfil.php?id=3916657
CARLOS ALBERTO CIRO
DAVID RODRIGO GUERRERO MORENO
fecha de inicio: 17 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 17 de Agosto del 2022
Asunto: Inicia la Actividad de proyecto 5 y la Actividad de Aprendizaje 14
Inicia la Actividad de proyecto 5 y la Actividad de Aprendizaje 14
Saludo cordial estimados aprendices, les informamos que hoy inicia la Actividad de Proyecto 5. Ejecutar el plan de integración de la cadena logística y la Actividad de Aprendizaje 14. Desarrollar un plan que integre los diferentes actores de la cadena de abastecimiento, teniendo en cuenta principios, políticas y requerimientos de la organización.
Fecha de inicio: Agosto 17 de 2021 Fecha Fin: Agosto 31 de 2021
Aprendiz, tenga en cuenta que para aprobar los resultados de aprendizaje No. 38, 37, y 13, relacionados con la actividad de Aprendizaje 14, usted debe aprobar las actividades que encontrará en el menú Herramientas / Contenido del Curso / Proyecto/ Fase de Ejecución/ Actividad de Aprendizaje 14.
Les deseo muchos éxitos en esta nueva actividad de aprendizaje, recuerden que cuentan con todo el apoyo del equipo de Instructores de la formación. Al dar clic Aquí, visualizarán el Cronograma de la AAP 14, el cual quedará archivado en menú Herramientas/Contenido del Curso/Proyecto/ Cronogramas/Cronograma Fase de Ejecución/Cronograma por Actividades/Actividad de Aprendizaje 14.
Atentamente,
David Rodrigo Guerrero Moreno
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
2:33 p. m.
01/09/2021

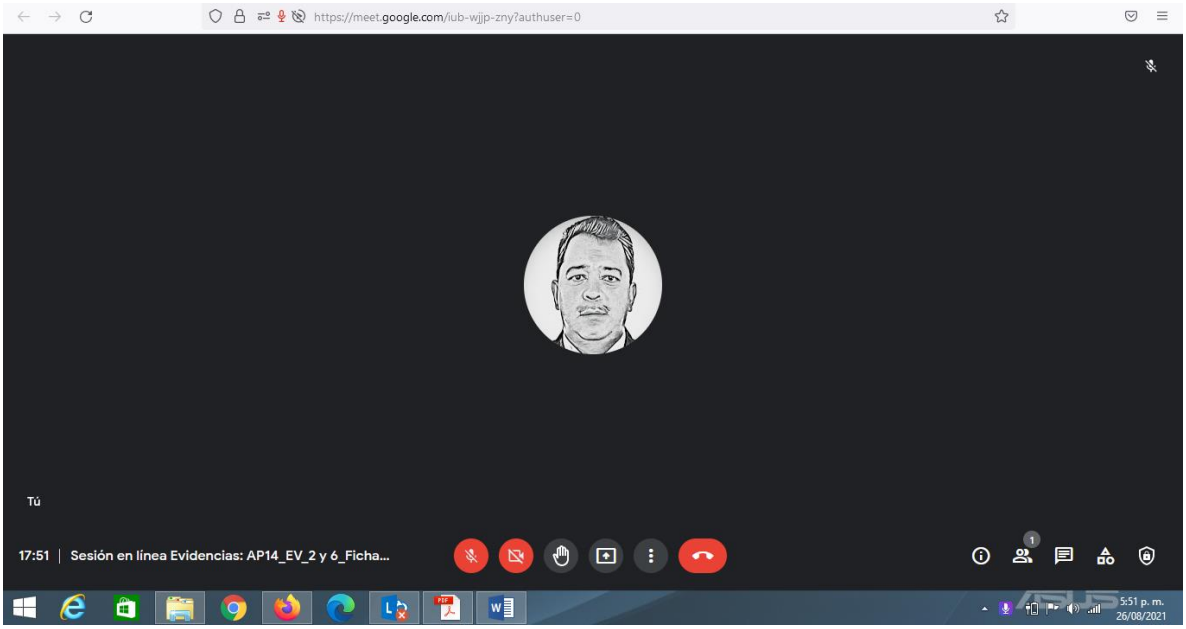


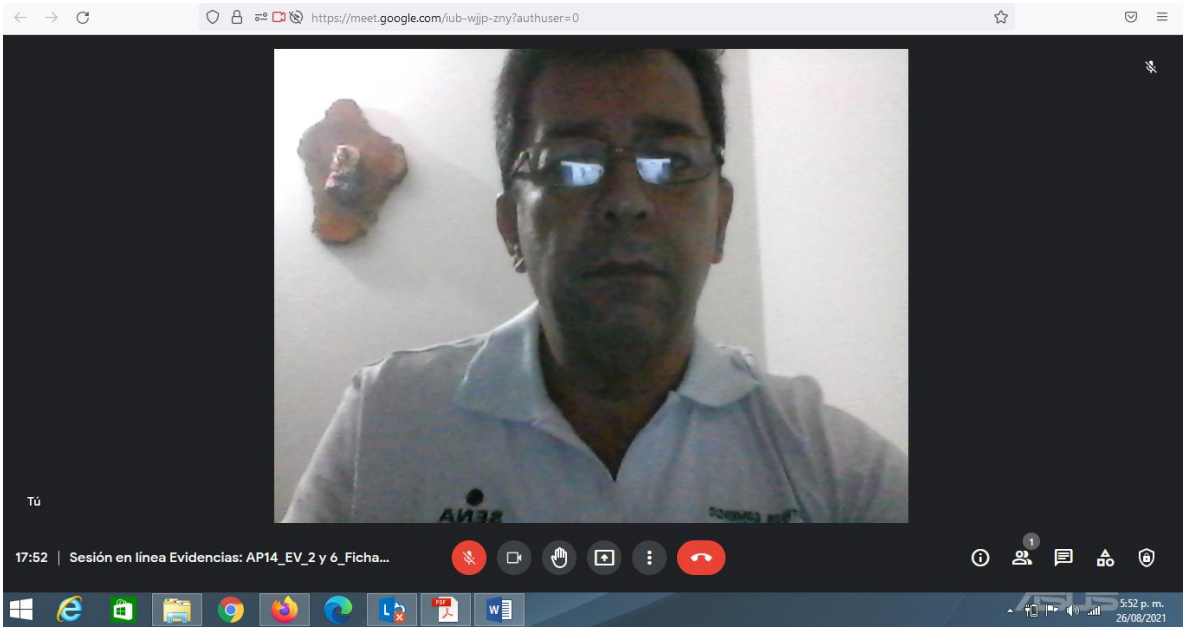


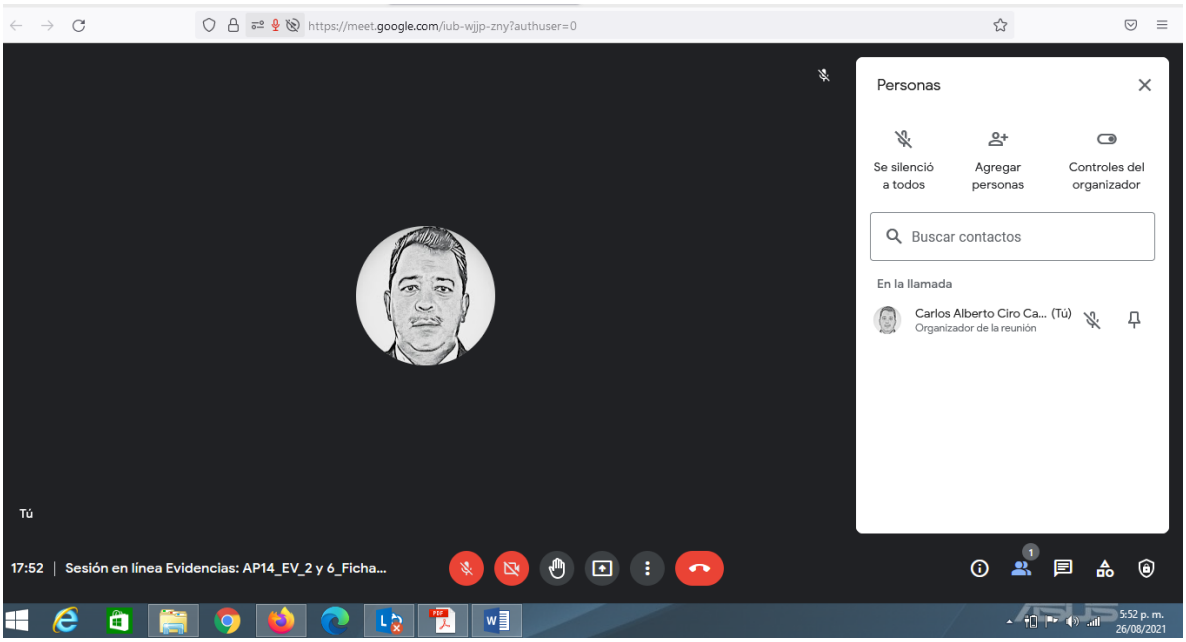
Evidencia sesión en línea Agosto 26 de 2021 hora 6:00 PM

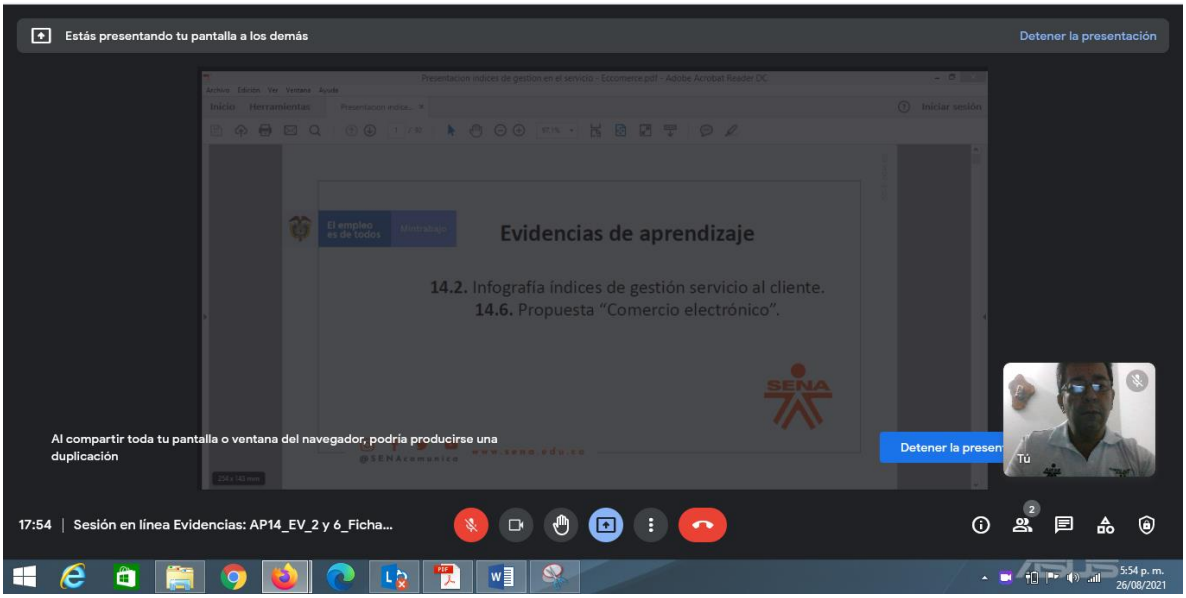

https://calendar.google.com/calendar/u/0/r?tab=mc&pli=1
Calendario
Hoy
Agosto 2021
Semana
Crear
DOM 22
LUN 23
MAR 24
MIÉ 25
JUE 26
VIE 27
SÁB 28
Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y
Jueves, 26 agosto · 6:00 – 7:30pm
Unirse con Google Meet
meet.google.com/iub-wjjp-zny
Unirse por teléfono
(US) +1 929-287-3313 PIN: 699 683 915#
Menos de 10 minutos antes
Carlos Alberto Ciro Castaño
Sesión en línea Evidencias: 6 – 7:30pm
Reunirse con...
Buscar personas
Mis calendarios
Carlos Alberto Ciro Cast...
Contacts
Recordatorios
Tasks
Otros calendarios
5:50 p. m.
26/08/2021

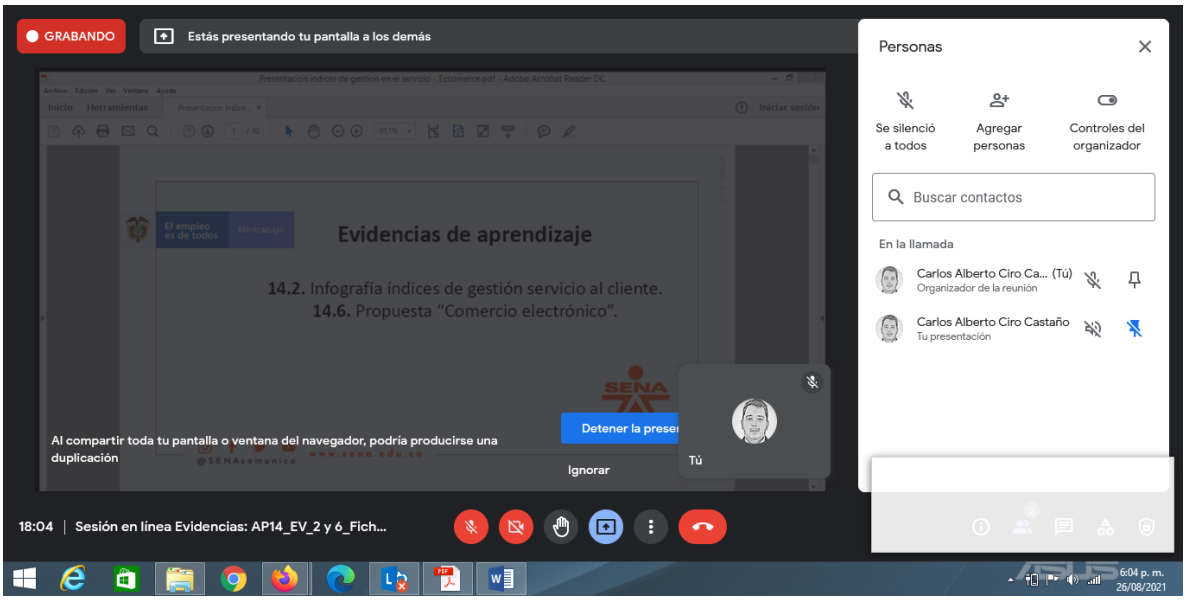

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
Meet tiene una nueva interfaz
Obtener más información
Meet
cciro@misena.edu.co
Cambiar de cuenta
Sesión en línea Evidencias: AP...
No hay nadie más aquí
Unirse ahora
Presentar
Unirse y usar un teléfono para el audio
Verificar tu audio y video
5:51 p. m.
26/08/2021

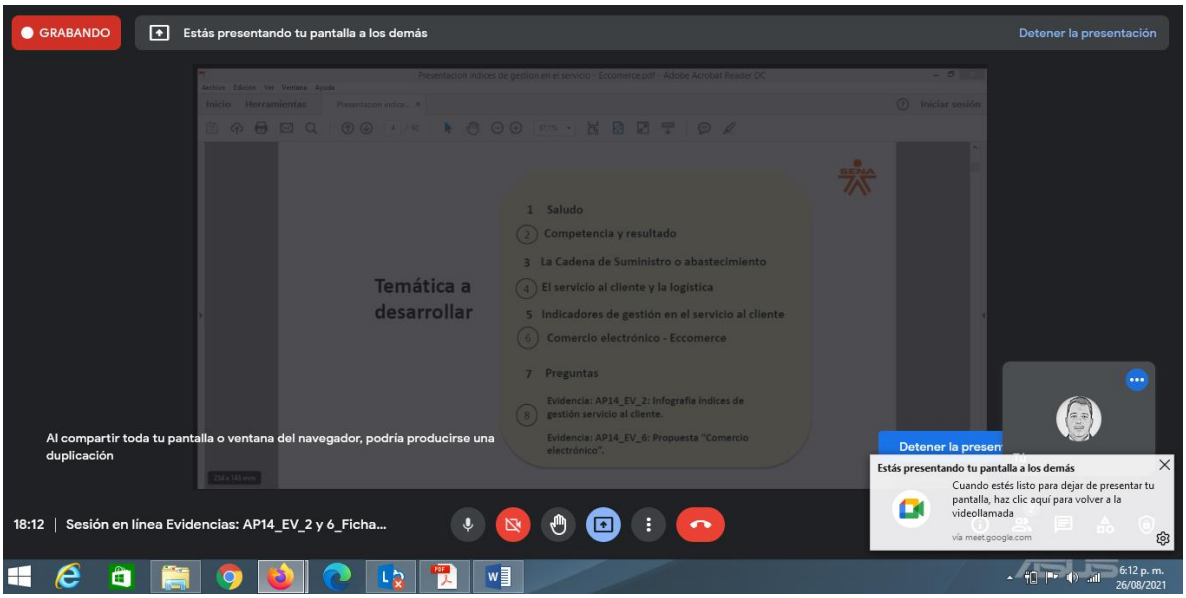

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
Tú
17:51 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
5:51 p. m.
26/08/2021

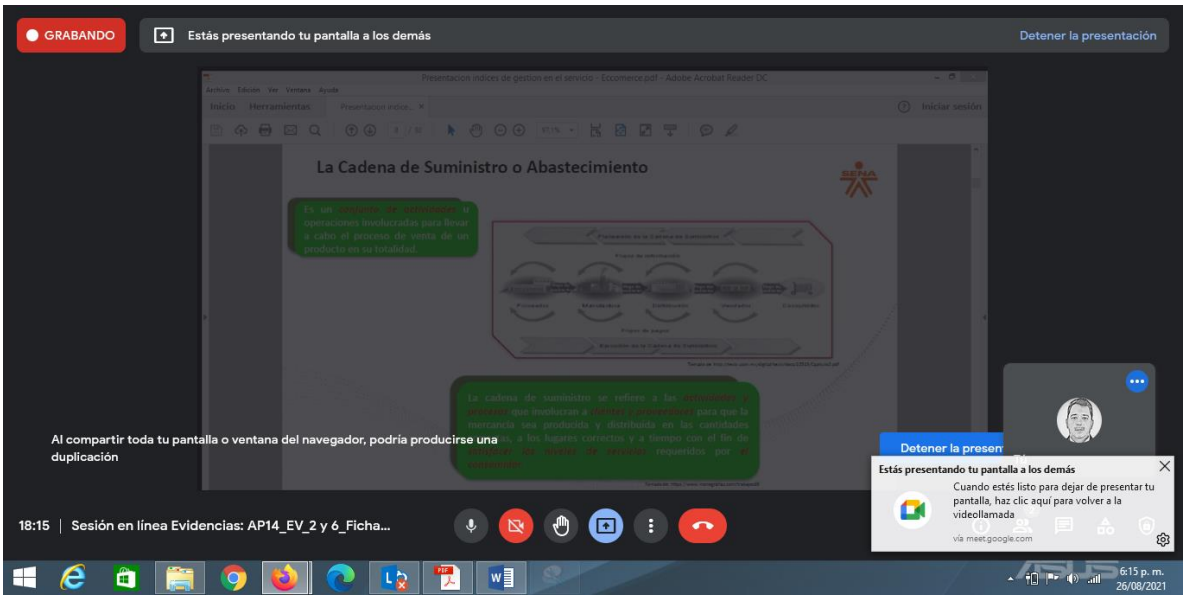

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
Tú
17:52 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
5:52 p. m.
26/08/2021

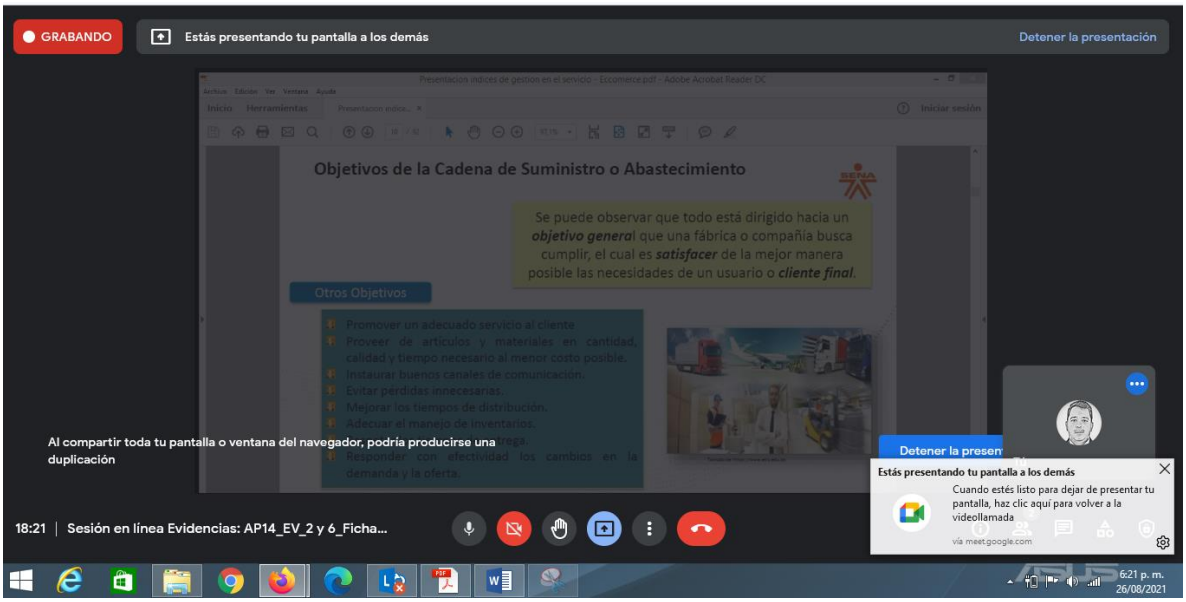

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
Buscar contactos
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Organizador de la reunión
Tú
17:52 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
5:52 p. m.
26/08/2021

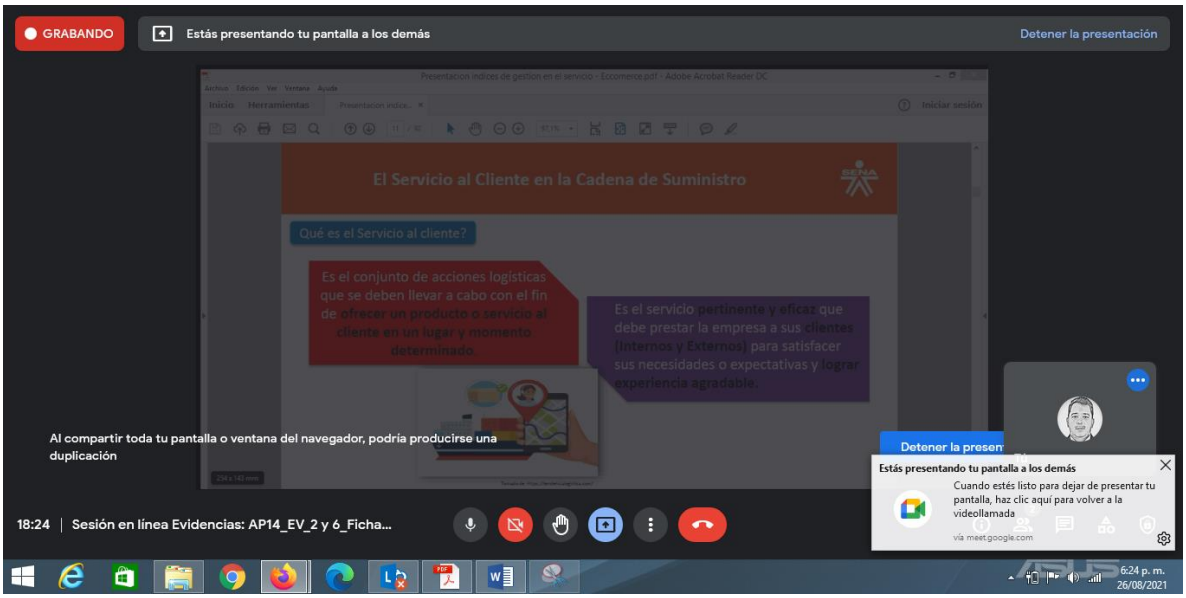

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencias de aprendizaje
14.2. Infografía índices de gestión servicio al cliente.
14.6. Propuesta "Comercio electrónico".
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Tú
17:54 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
5:54 p. m.
26/08/2021

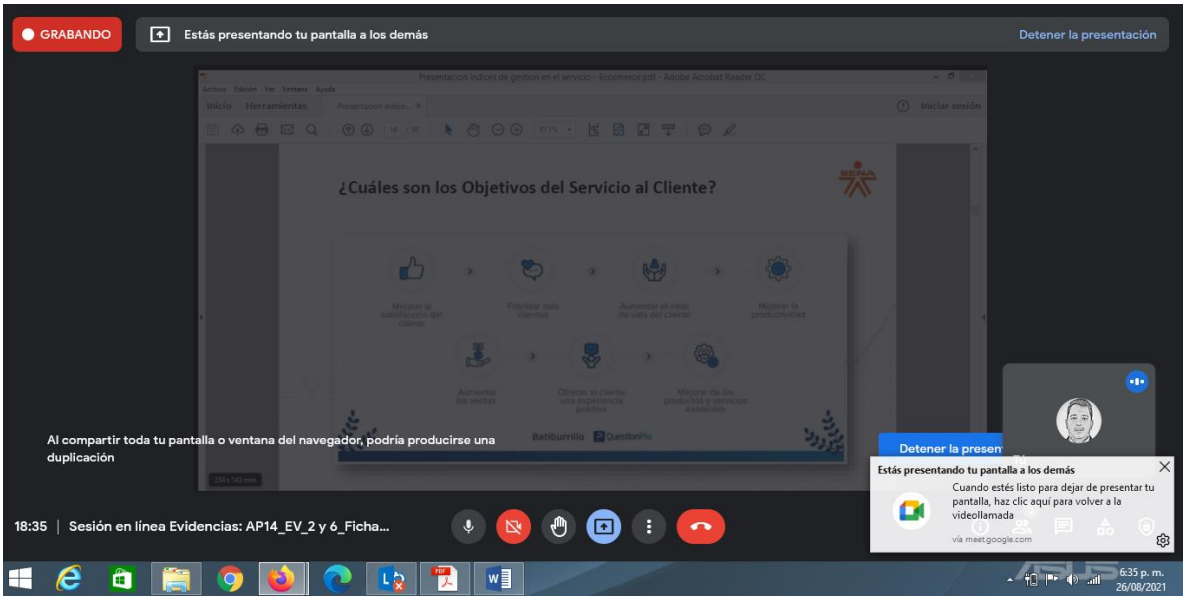

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Evidencias de aprendizaje
14.2. Infografía índices de gestión servicio al cliente.
14.6. Propuesta "Comercio electrónico".
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la prese
Ignorar
Tú
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
Buscar contactos
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Organizador de la reunión
Carlos Alberto Ciro Castaño
Tu presentación
18:04 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Fich...
6:04 p. m.
26/08/2021

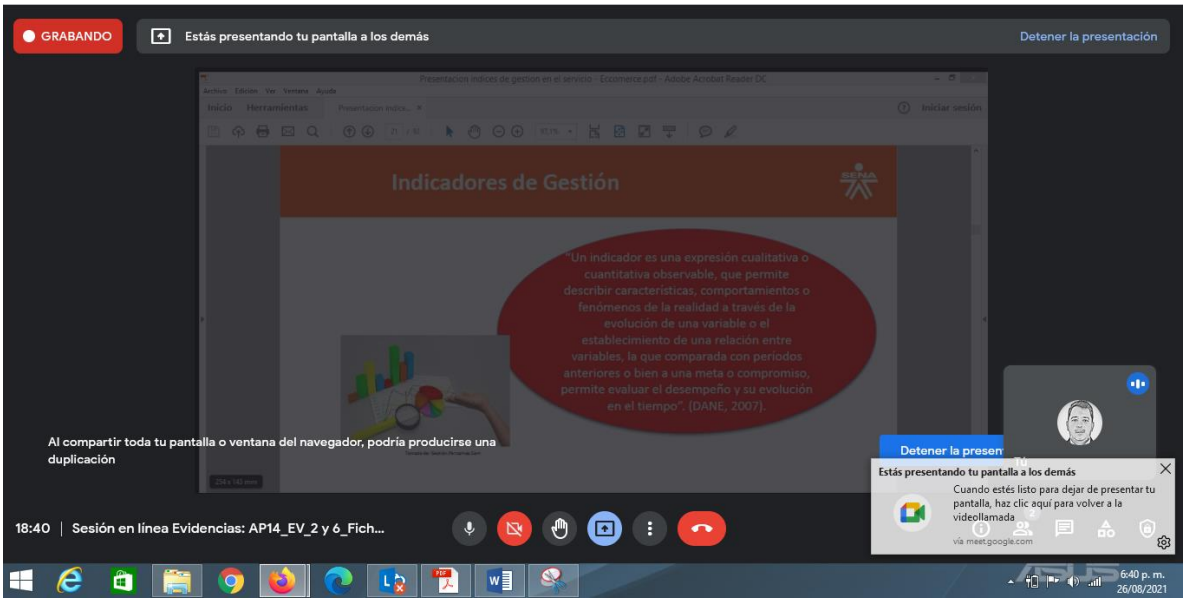

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Temática a desarrollar
1 Saludo
2 Competencia y resultado
3 La Cadena de Suministro o abastecimiento
4 El servicio al cliente y la logística
5 Indicadores de gestión en el servicio al cliente
6 Comercio electrónico - Eccomerce
7 Preguntas
8 Evidencia: AP14_EV_2: Infografía índices de gestión servicio al cliente.
Evidencia: AP14_EV_6: Propuesta "Comercio electrónico".
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:12 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:12 p. m.
26/08/2021

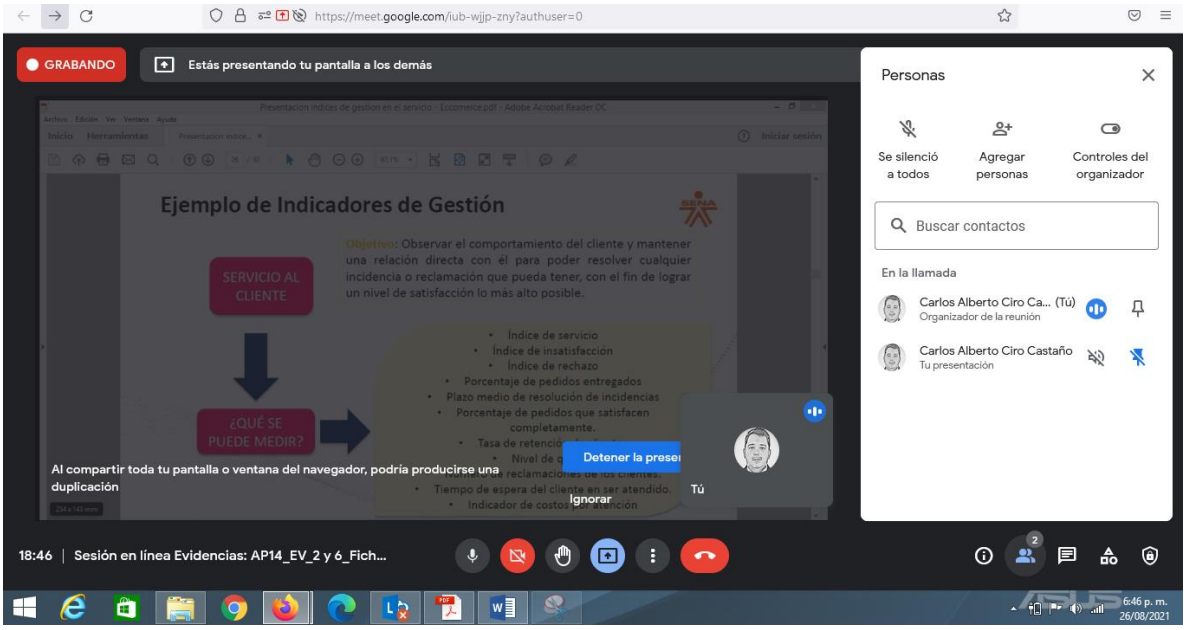

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
La Cadena de Suministro o Abastecimiento
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:15 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:15 p. m.
26/08/2021

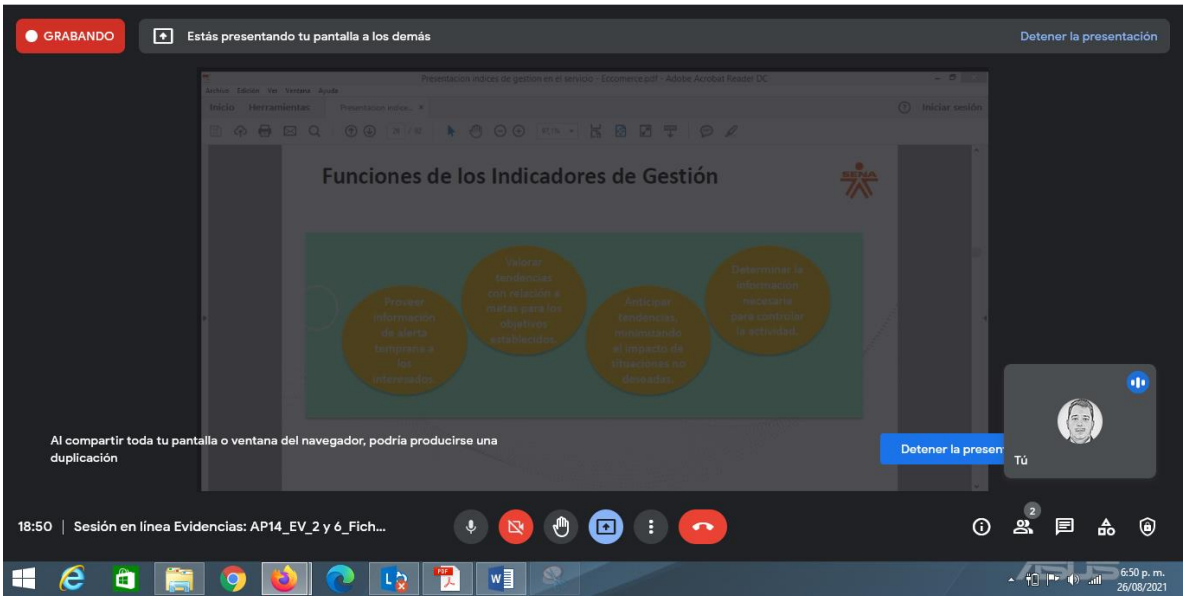

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Objetivos de la Cadena de Suministro o Abastecimiento
Se puede observar que todo está dirigido hacia un objetivo general que una fábrica o compañía busca cumplir, el cual es satisfacer de la mejor manera posible las necesidades de un usuario o cliente final.
Otros Objetivos
Promover un adecuado servicio al cliente
Proveer de artículos y materiales en cantidad, calidad y tiempo necesario al menor costo posible.
Instaurar buenos canales de comunicación.
Evitar pérdidas innecesarias.
Mejorar los tiempos de distribución.
Adecuar el manejo de inventarios.
Responder con efectividad los cambios en la demanda y la oferta.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:21 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:21 p. m.
26/08/2021

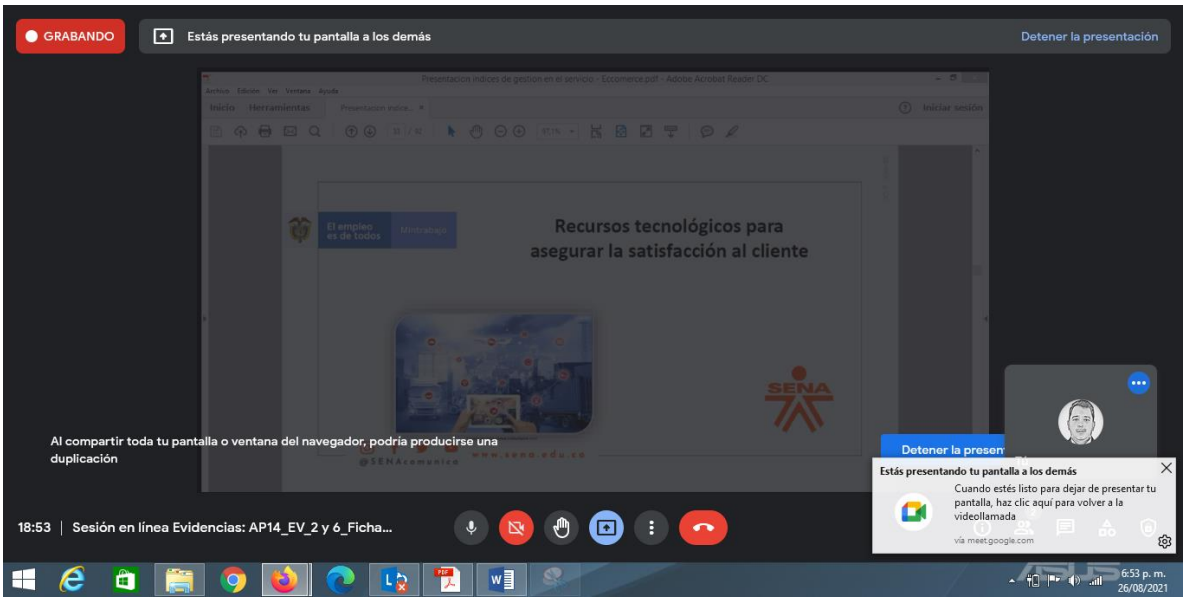

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El Servicio al Cliente en la Cadena de Suministro
Qué es el Servicio al cliente?
Es el conjunto de acciones logísticas que se deben llevar a cabo con el fin de ofrecer un producto o servicio al cliente en un lugar y momento determinado.
Es el servicio pertinente y eficaz que debe prestar la empresa a sus clientes (Internos y Externos) para satisfacer sus necesidades o expectativas y lograr experiencia agradable.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:24 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:24 p. m.
26/08/2021

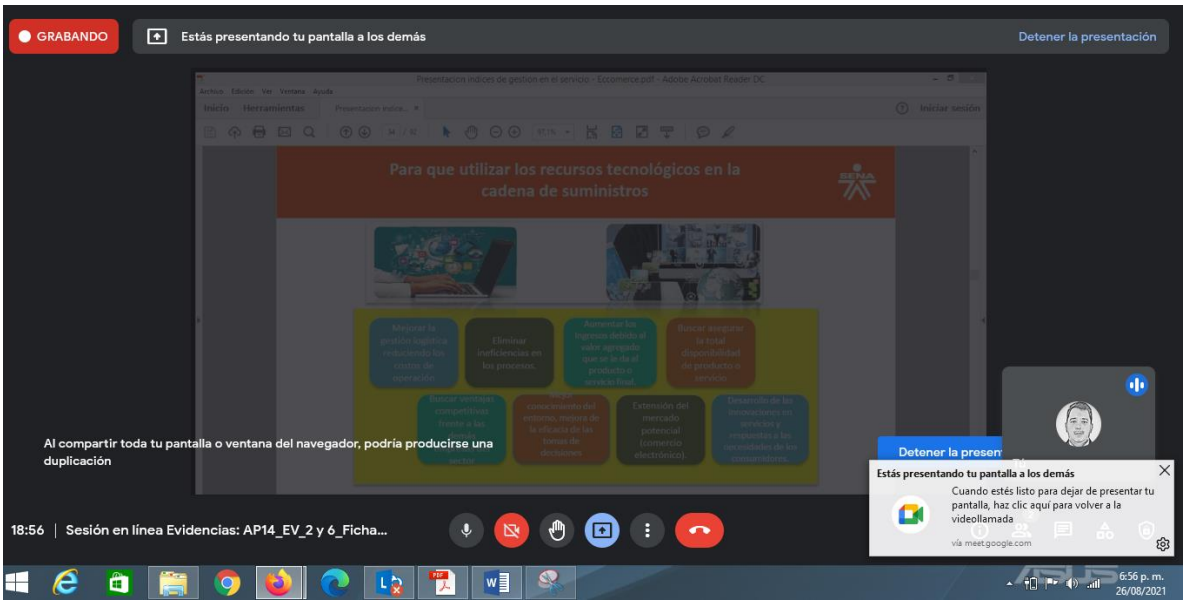

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
¿Cuáles son los Objetivos del Servicio al Cliente?
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:35 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:35 p. m.
26/08/2021

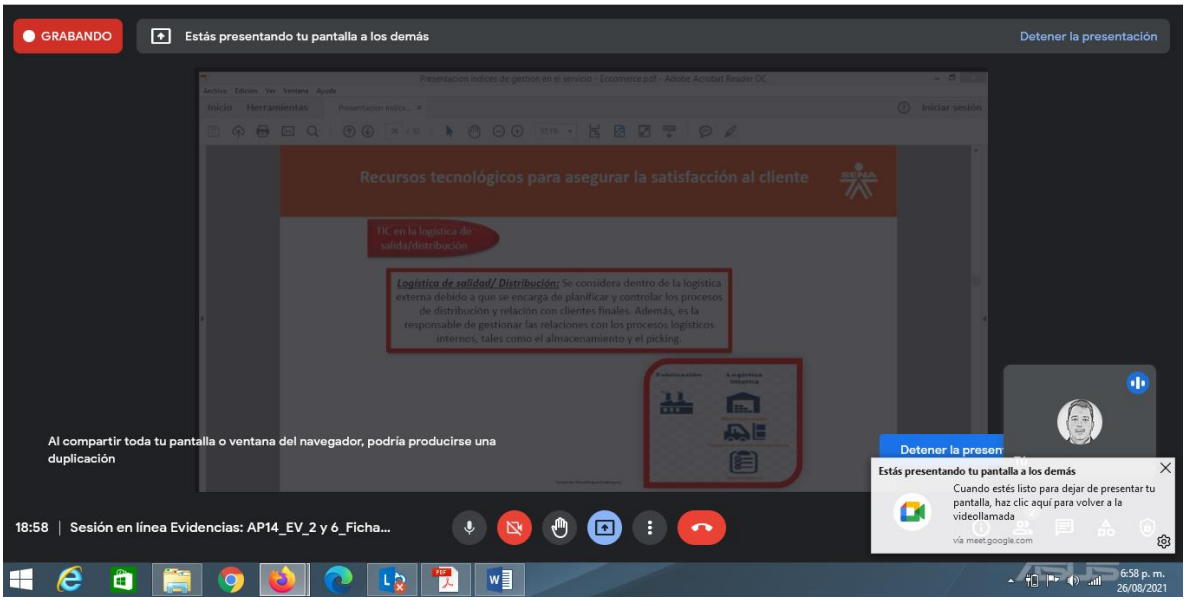

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Indicadores de Gestión
"Un indicador es una expresión cualitativa o cuantitativa observable, que permite describir características, comportamientos o fenómenos de la realidad a través de la evolución de una variable o el establecimiento de una relación entre variables, la que comparada con periodos anteriores o bien a una meta o compromiso, permite evaluar el desempeño y su evolución en el tiempo". (DANE, 2007).
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:40 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Fich...
6:40 p. m.
26/08/2021

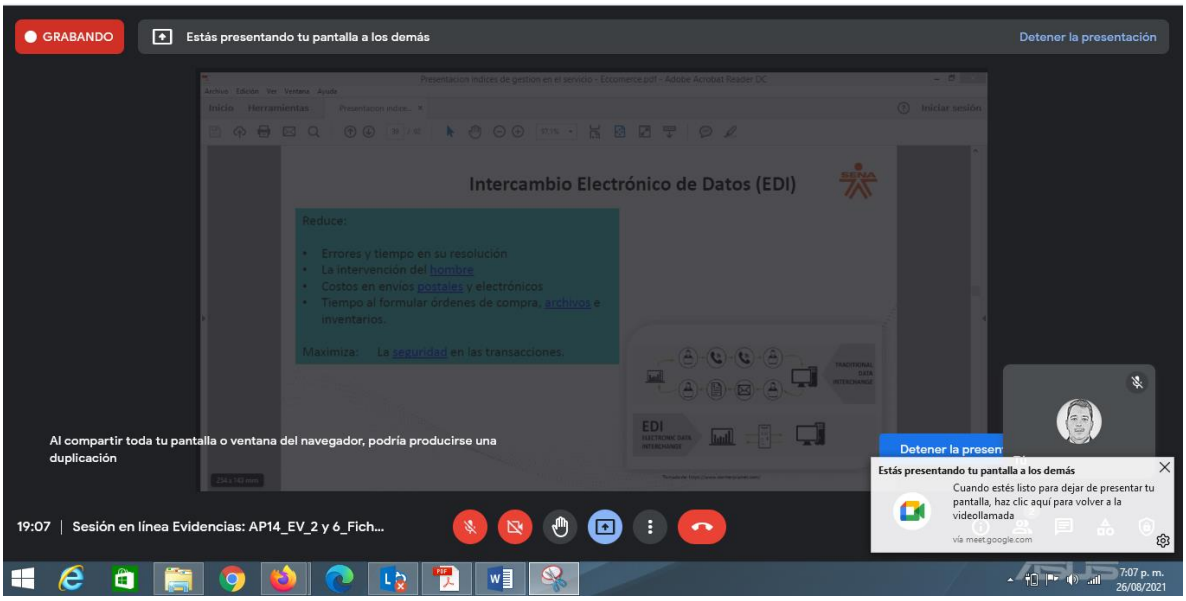

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Ejemplo de Indicadores de Gestión
SERVICIO AL CLIENTE
¿QUÉ SE PUEDE MEDIR?
Objetivo: Observar el comportamiento del cliente y mantener una relación directa con él para poder resolver cualquier incidencia o reclamación que pueda tener, con el fin de lograr un nivel de satisfacción lo más alto posible.
Índice de servicio
Índice de insatisfacción
Índice de rechazo
Porcentaje de pedidos entregados
Plazo medio de resolución de incidencias
Porcentaje de pedidos que satisfacen completamente.
Tasa de retención
Tiempo de espera del cliente en ser atendido.
Indicador de costos por atención
Detener la prese
Tú
Ignorar
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
Buscar contactos
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Organizador de la reunión
Carlos Alberto Ciro Castaño
Tu presentación
18:46 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Fich...
6:46 p. m.
26/08/2021

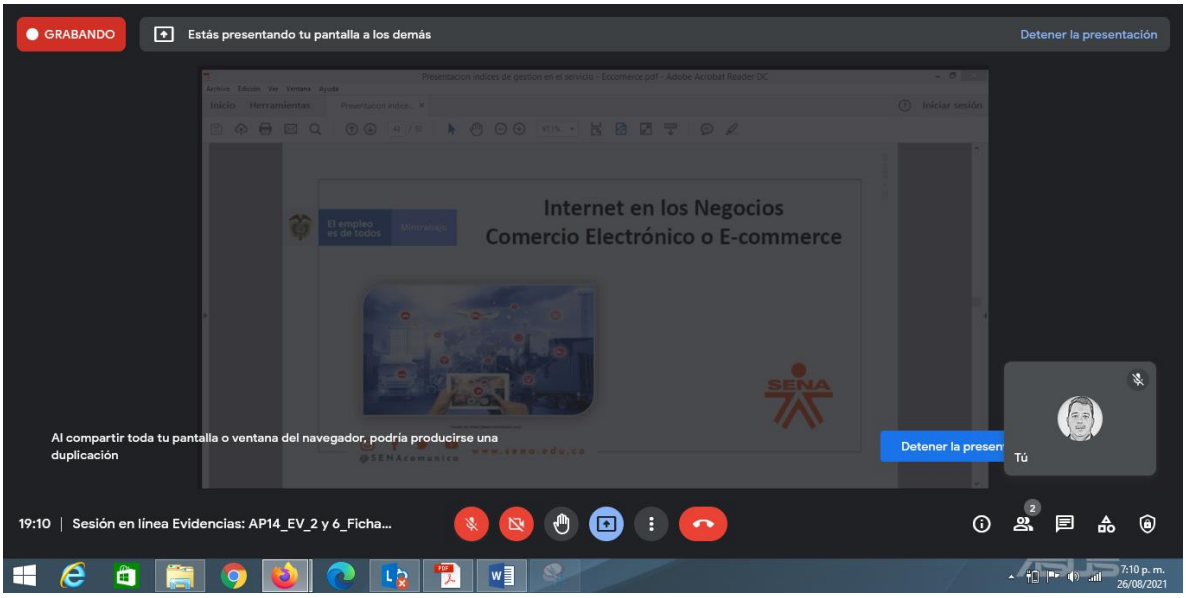

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Funciones de los Indicadores de Gestión
Proveer información de alerta temprana a los interesados
Valorar tendencias con relación a metas para los objetivos establecidos
Anticipar tendencias, monitorizando el impacto de situaciones no deseadas
Determinar la información necesaria para controlar la actividad.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
18:50 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Fich...
6:50 p. m.
26/08/2021

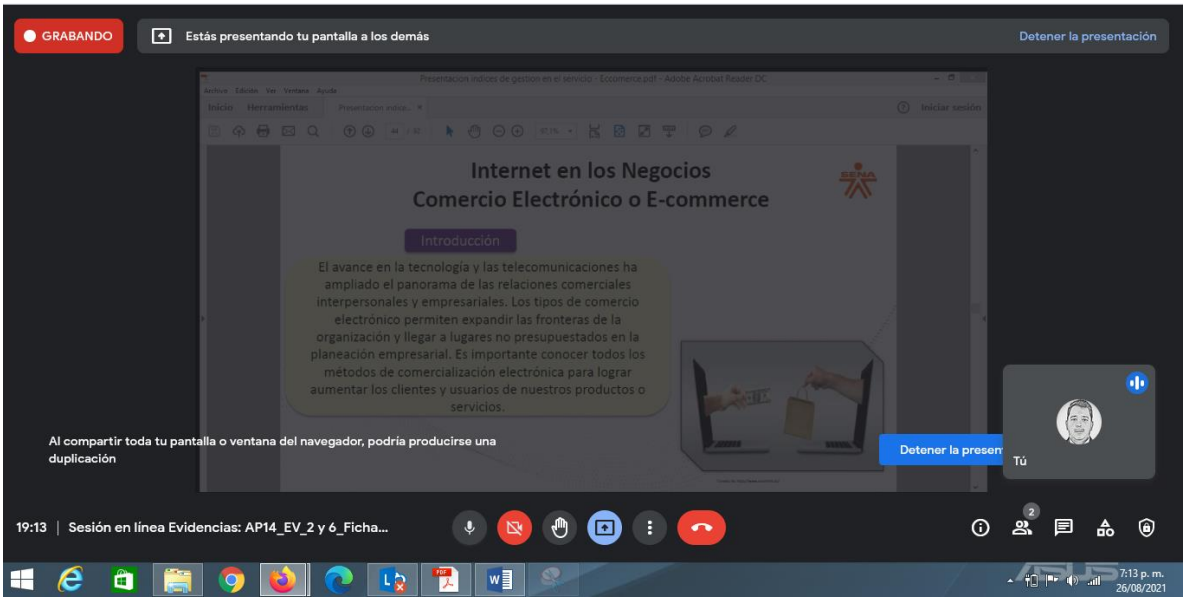

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El empleo es de todos
Mintrabajo
Recursos tecnológicos para asegurar la satisfacción al cliente
SENA
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:53 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:53 p. m.
26/08/2021

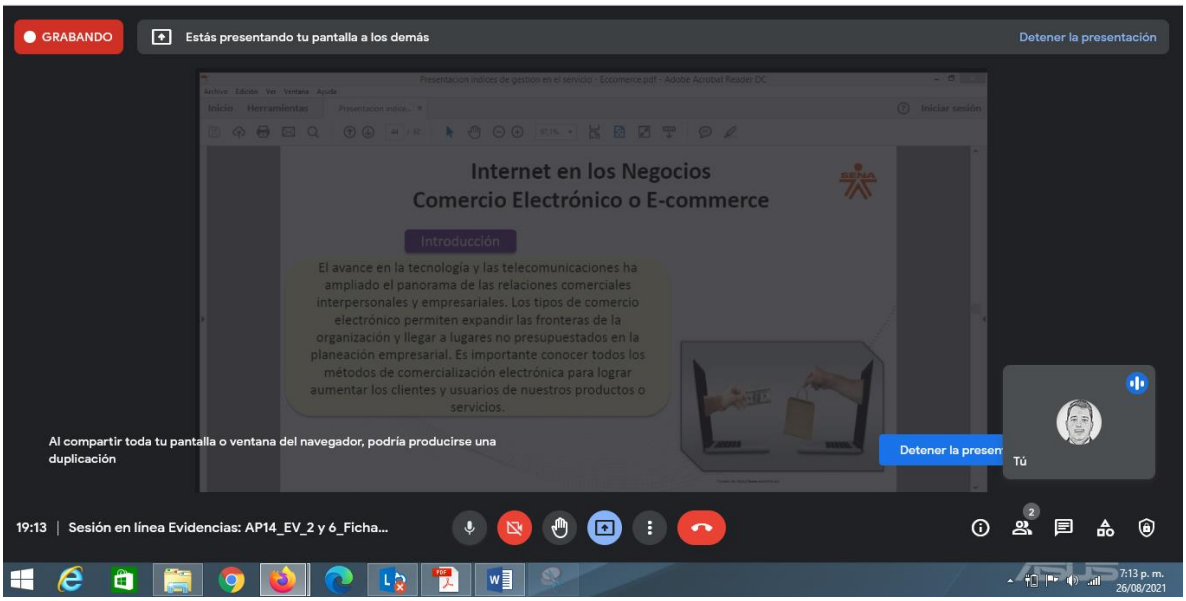

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Para que utilizar los recursos tecnológicos en la cadena de suministros
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:56 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:56 p. m.
26/08/2021

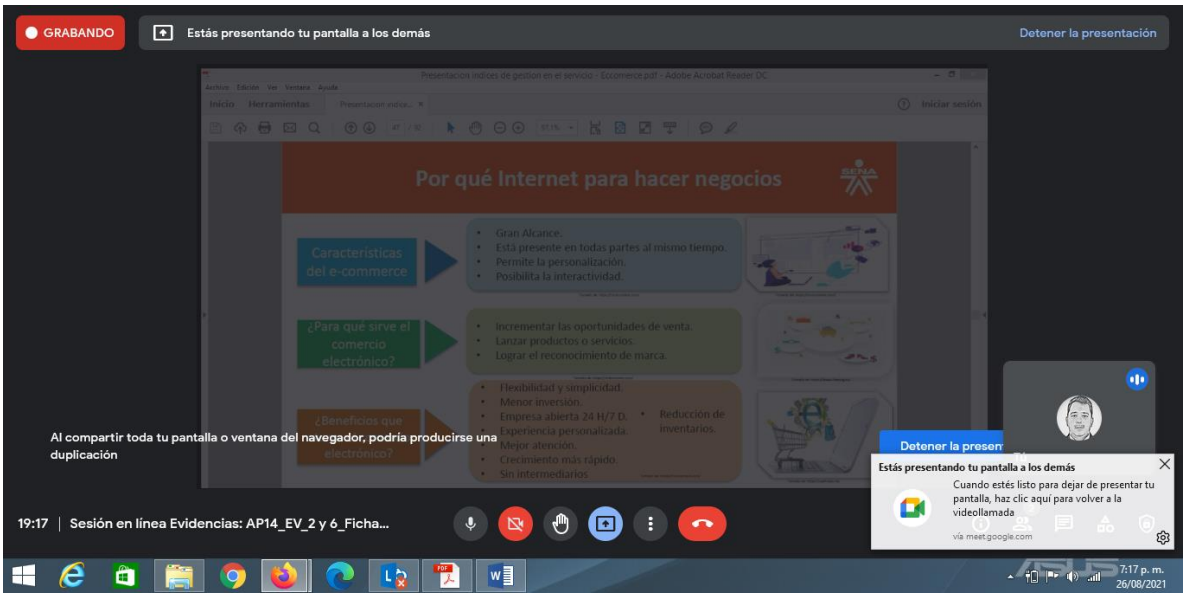

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Recursos tecnológicos para asegurar la satisfacción al cliente
TIC en la logística de salida/distribución
Logística de salidad/ Distribución: Se considera dentro de la logística externa debido a que se encarga de planificar y controlar los procesos de distribución y relación con clientes finales. Además, es la responsable de gestionar las relaciones con los procesos logísticos internos, tales como el almacenamiento y el picking.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
18:58 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
6:58 p. m.
26/08/2021

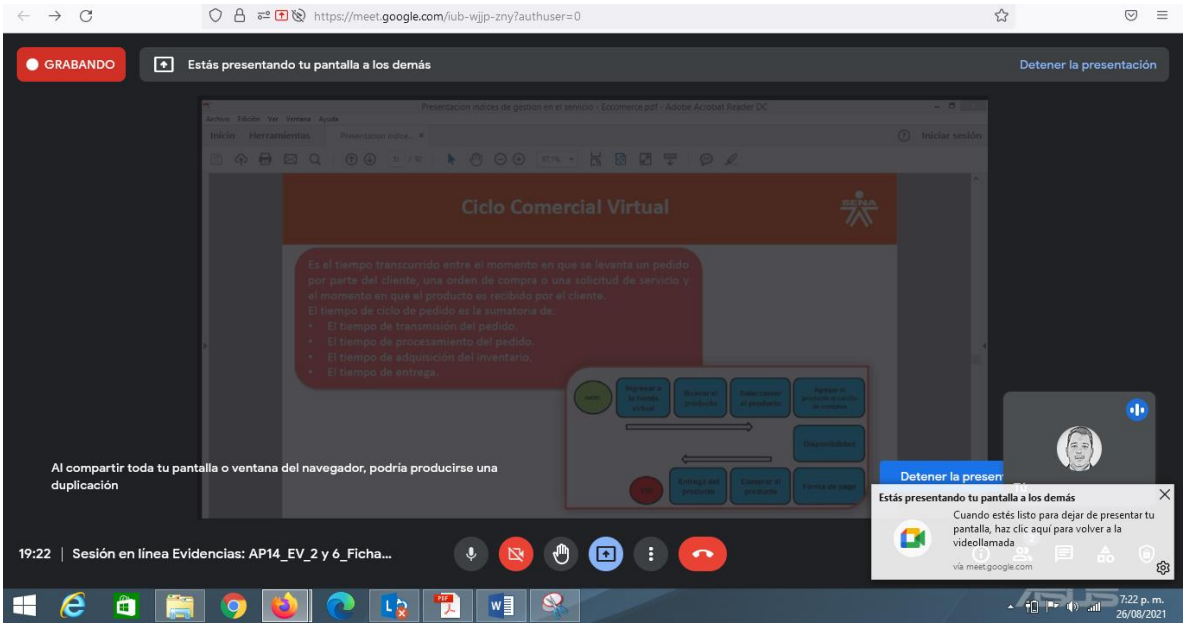

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Intercambio Electrónico de Datos (EDI)
Reduce:
Errores y tiempo en su resolución
La intervención del hombre
Costos en envíos postales y electrónicos
Tiempo al formular órdenes de compra, archivos e inventarios.
Maximiza: La seguridad en las transacciones.
EDI
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:07 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Fich...
7:07 p. m.
26/08/2021

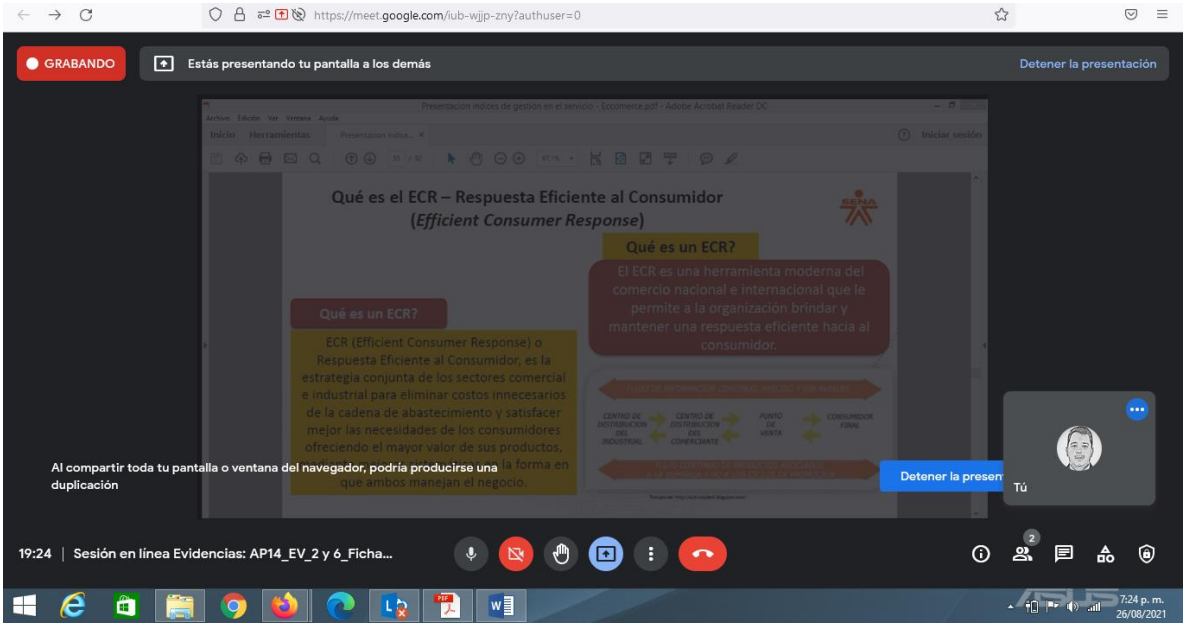

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Internet en los Negocios
Comercio Electrónico o E-commerce
El empleo es de todos
Mintrabajo
SENA
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Tú
19:10 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:10 p. m.
26/08/2021

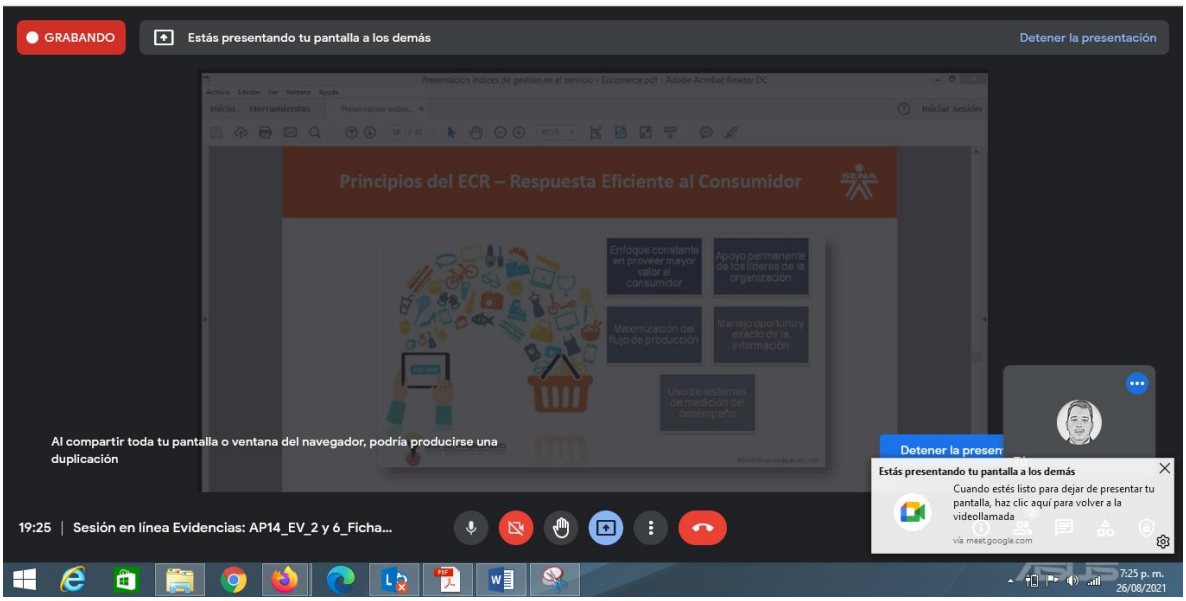

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Internet en los Negocios
Comercio Electrónico o E-commerce
Introducción
El avance en la tecnología y las telecomunicaciones ha ampliado el panorama de las relaciones comerciales interpersonales y empresariales. Los tipos de comercio electrónico permiten expandir las fronteras de la organización y llegar a lugares no presupuestados en la planeación empresarial. Es importante conocer todos los métodos de comercialización electrónica para lograr aumentar los clientes y usuarios de nuestros productos o servicios.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Tú
19:13 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:13 p. m.
26/08/2021

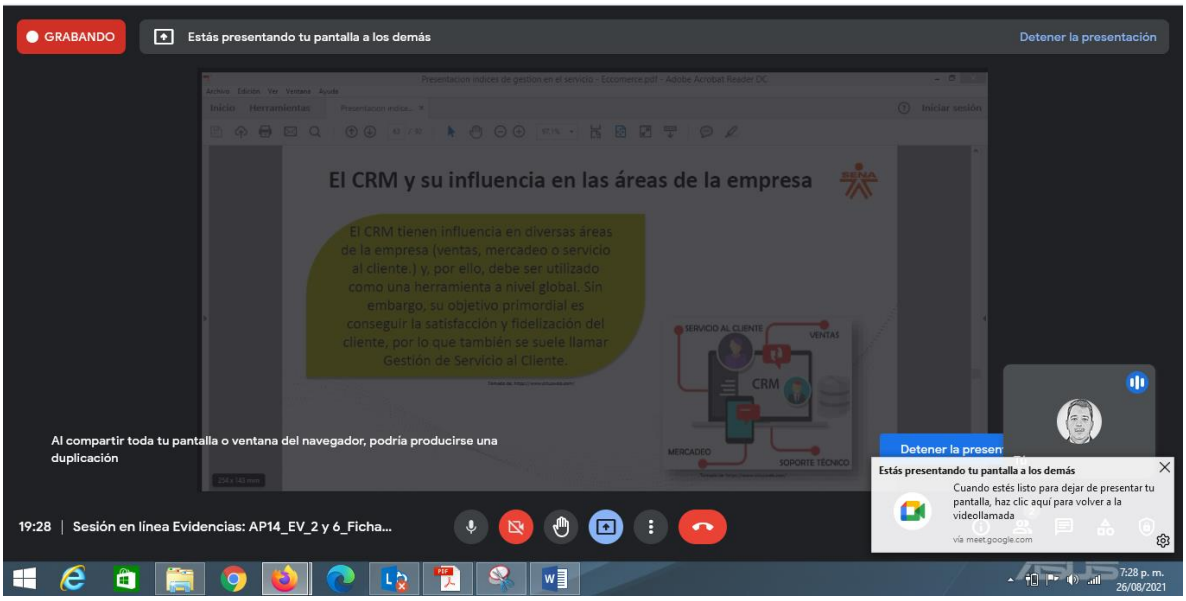

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Internet en los Negocios
Comercio Electrónico o E-commerce
Introducción
El avance en la tecnología y las telecomunicaciones ha ampliado el panorama de las relaciones comerciales interpersonales y empresariales. Los tipos de comercio electrónico permiten expandir las fronteras de la organización y llegar a lugares no presupuestados en la planeación empresarial. Es importante conocer todos los métodos de comercialización electrónica para lograr aumentar los clientes y usuarios de nuestros productos o servicios.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Tú
19:13 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:13 p. m.
26/08/2021

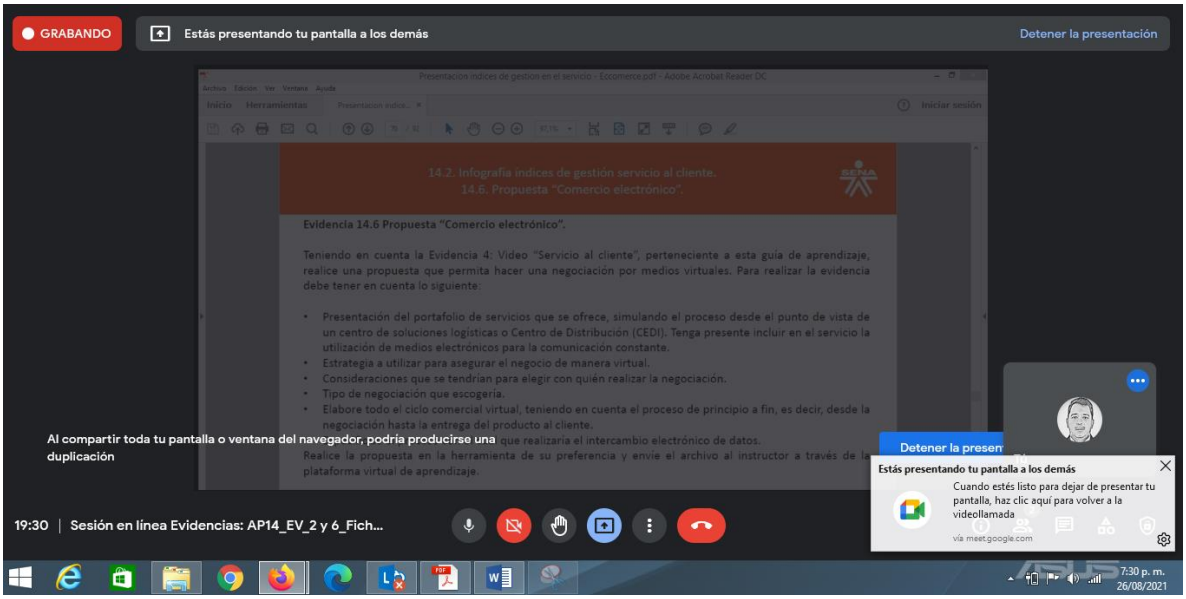

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Por qué Internet para hacer negocios
Características del e-commerce
Gran Alcance.
Está presente en todas partes al mismo tiempo.
Permite la personalización.
Posibilita la interactividad.
¿Para qué sirve el comercio electrónico?
Incrementar las oportunidades de venta.
Lanzar productos o servicios.
Lograr el reconocimiento de marca.
¿Beneficios que
electrónico?
Flexibilidad y simplicidad.
Menor inversión.
Empresa abierta 24 H/7 D.
Experiencia personalizada.
Mejor atención.
Crecimiento más rápido.
Sin intermediarios
Reducción de inventarios.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:17 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:17 p. m.
26/08/2021

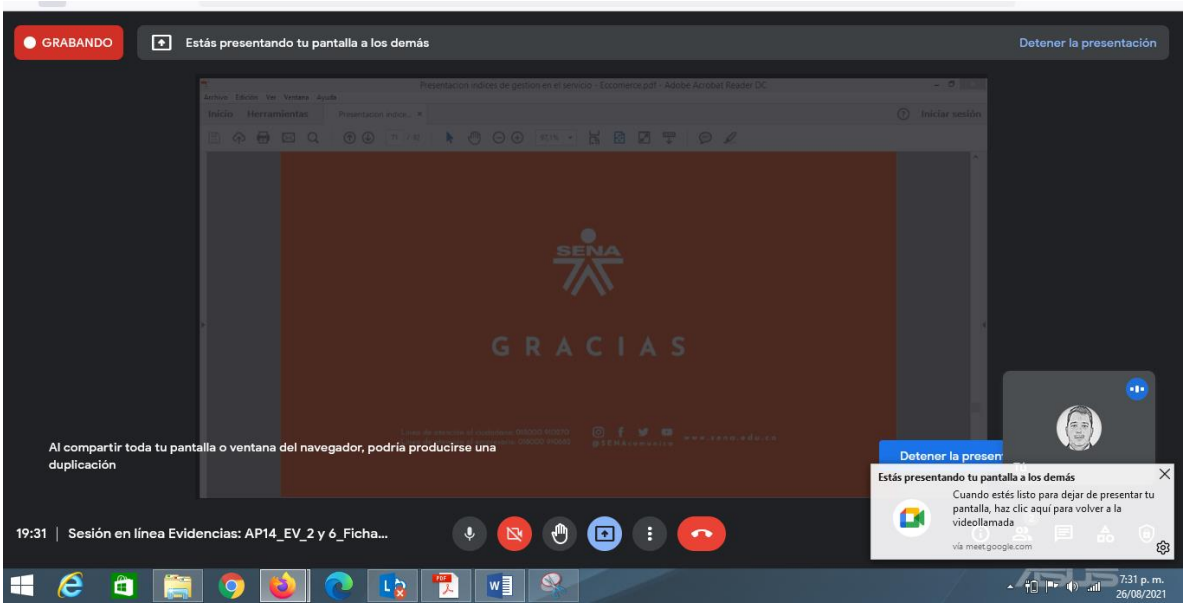

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Ciclo Comercial Virtual
Es el tiempo transcurrido entre el momento en que se levanta un pedido por parte del cliente, una orden de compra o una solicitud de servicio y el momento en que el producto es recibido por el cliente.
El tiempo de ciclo de pedido es la sumatoria de:
El tiempo de transmisión del pedido.
El tiempo de procesamiento del pedido.
El tiempo de adquisición del inventario.
El tiempo de entrega.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:22 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:22 p. m.
26/08/2021

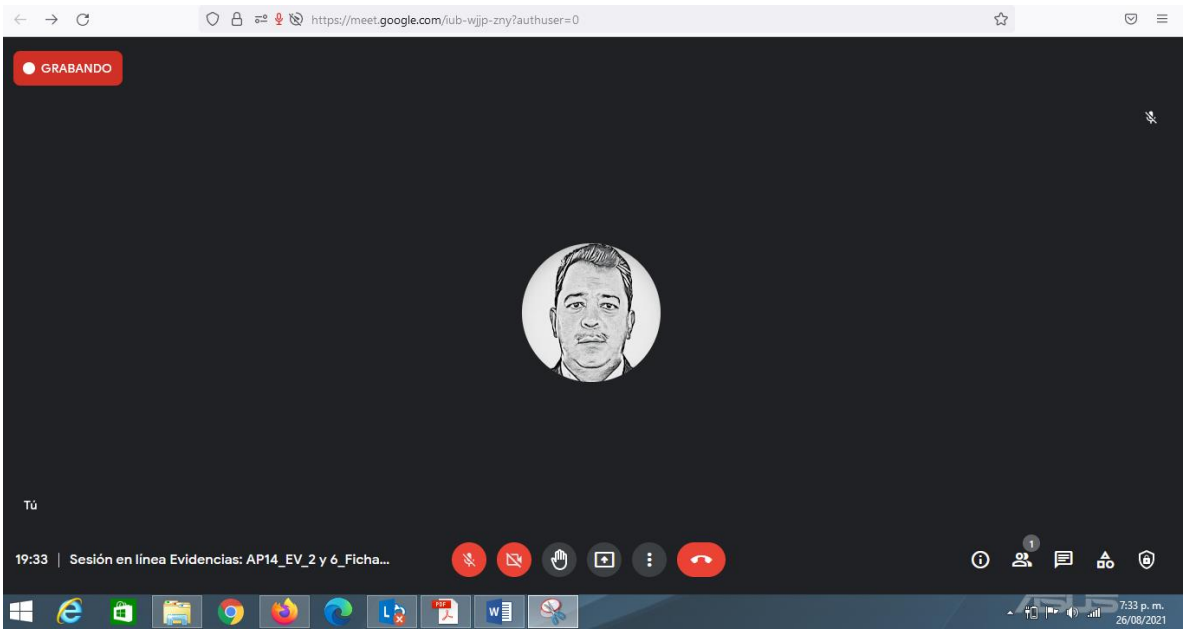

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Qué es el ECR – Respuesta Eficiente al Consumidor
(Efficient Consumer Response)
Qué es un ECR?
El ECR es una herramienta moderna del comercio nacional e internacional que le permite a la organización brindar y mantener una respuesta eficiente hacia al consumidor.
Qué es un ECR?
ECR (Efficient Consumer Response) o Respuesta Eficiente al Consumidor, es la estrategia conjunta de los sectores comercial e industrial para eliminar costos innecesarios de la cadena de abastecimiento y satisfacer mejor las necesidades de los consumidores ofreciendo el mayor valor de sus productos,
que ambos manejan el negocio.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Tú
19:24 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:24 p. m.
26/08/2021


GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Principios del ECR – Respuesta Eficiente al Consumidor
Enfoque constante en proveer mayor valor al consumidor
Apoyo permanente de los líderes de la organización
Maximización del flujo de producción
Manejo oportuno y exacto de la información
Uso de sistemas de medición del desempeño
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:25 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:25 p. m.
26/08/2021

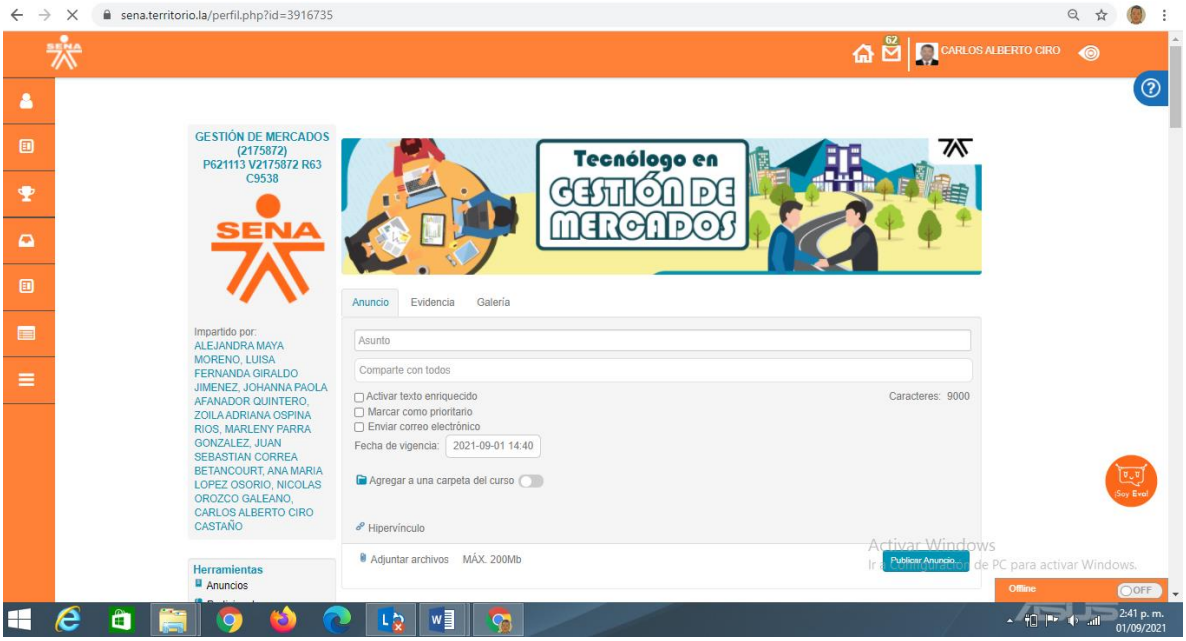

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El CRM y su influencia en las áreas de la empresa
El CRM tienen influencia en diversas áreas de la empresa (ventas, mercadeo o servicio al cliente.) y, por ello, debe ser utilizado como una herramienta a nivel global. Sin embargo, su objetivo primordial es conseguir la satisfacción y fidelización del cliente, por lo que también se suele llamar Gestión de Servicio al Cliente.
SERVICIO AL CLIENTE
VENTAS
CRM
MERCADEO
SOPORTE TÉCNICO
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:28 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:28 p. m.
26/08/2021


GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
14.2. Infografía índices de gestión servicio al cliente.
14.6. Propuesta "Comercio electrónico".
Evidencia 14.6 Propuesta "Comercio electrónico".
Teniendo en cuenta la Evidencia 4: Video "Servicio al cliente", perteneciente a esta guía de aprendizaje, realice una propuesta que permita hacer una negociación por medios virtuales. Para realizar la evidencia debe tener en cuenta lo siguiente:
• Presentación del portafolio de servicios que se ofrece, simulando el proceso desde el punto de vista de un centro de soluciones logísticas o Centro de Distribución (CEDI). Tenga presente incluir en el servicio la utilización de medios electrónicos para la comunicación constante.
• Estrategia a utilizar para asegurar el negocio de manera virtual.
• Consideraciones que se tendrían para elegir con quién realizar la negociación.
• Tipo de negociación que escogería.
• Elabore todo el ciclo comercial virtual, teniendo en cuenta el proceso de principio a fin, es decir, desde la negociación hasta la entrega del producto al cliente.
que realizaría el intercambio electrónico de datos.
Realice la propuesta en la herramienta de su preferencia y envíe el archivo al instructor a través de la plataforma virtual de aprendizaje.
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:30 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Fich...
7:30 p. m.
26/08/2021

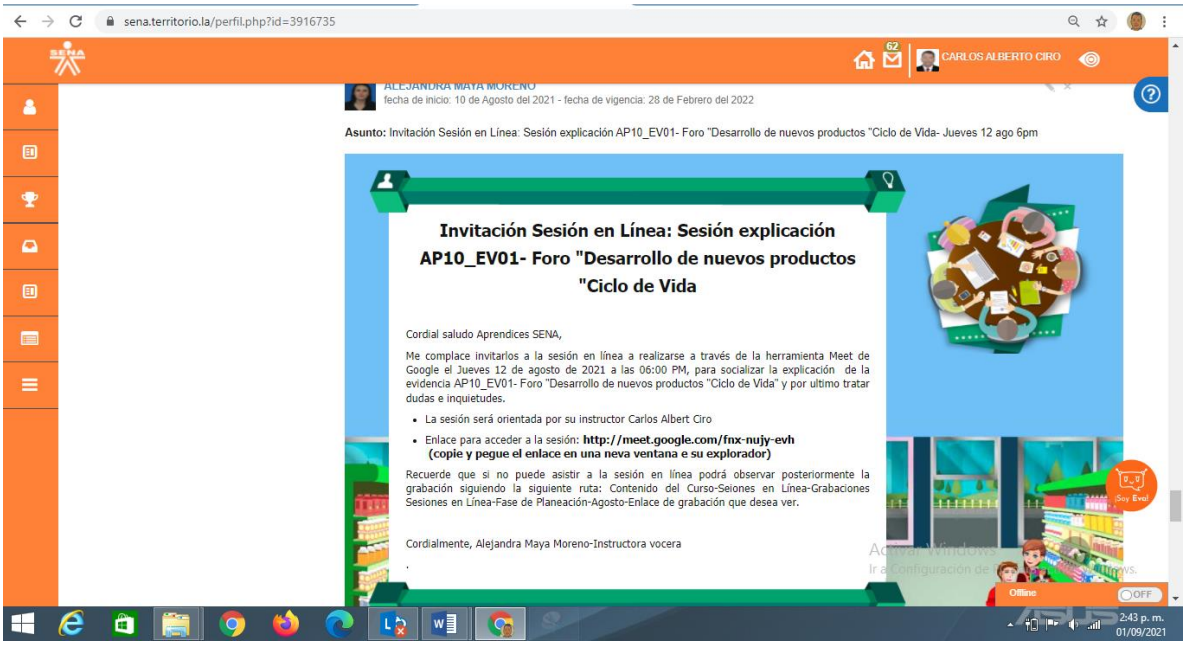

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
GRACIAS
Al compartir toda tu pantalla o ventana del navegador, podría producirse una duplicación
Detener la presen
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
vía meet.google.com
19:31 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:31 p. m.
26/08/2021

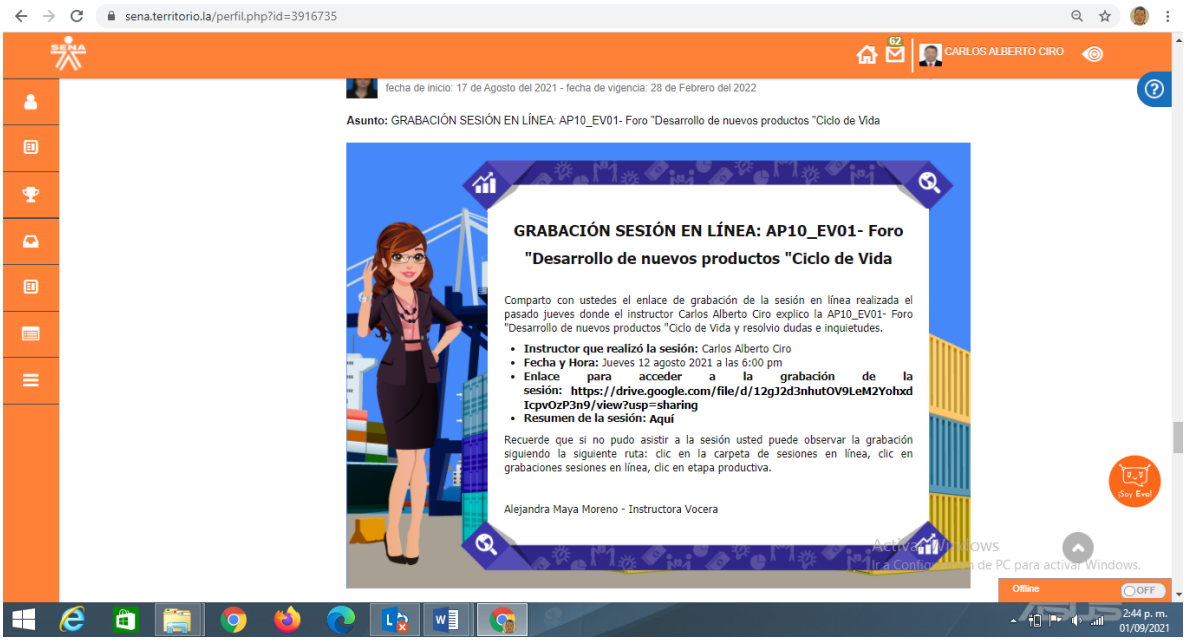

https://meet.google.com/iub-wjjp-zny?authuser=0
GRABANDO
Tú
19:33 | Sesión en línea Evidencias: AP14_EV_2 y 6_Ficha...
7:33 p. m.
26/08/2021

Ficha: 2175872 – Tecnología en Gestión de Mercados

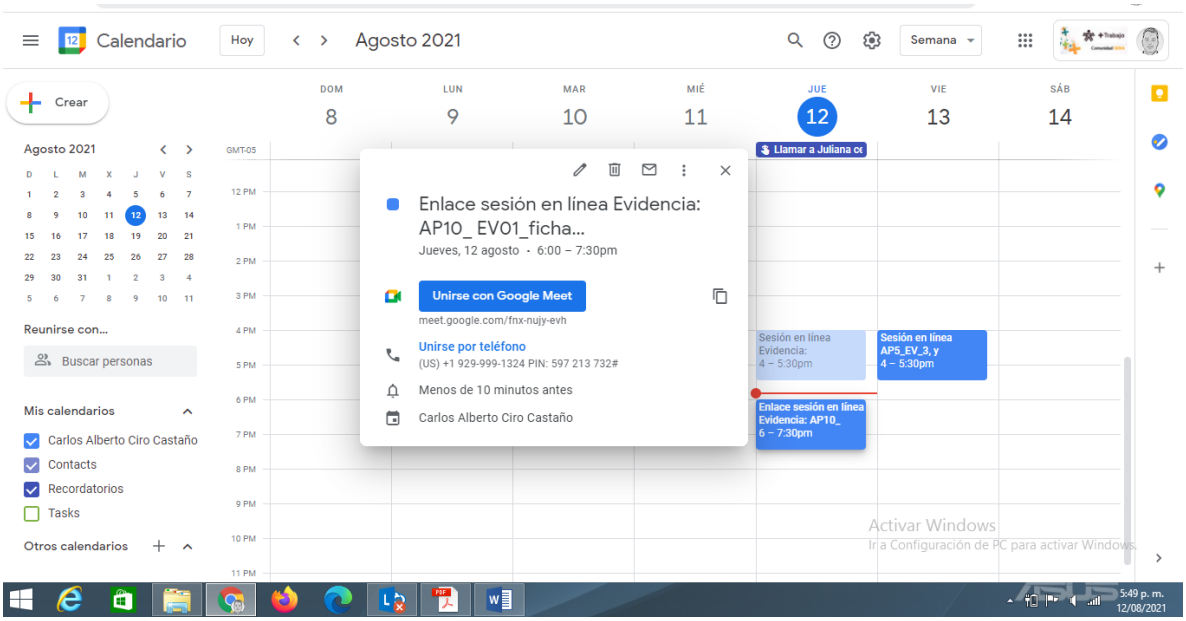


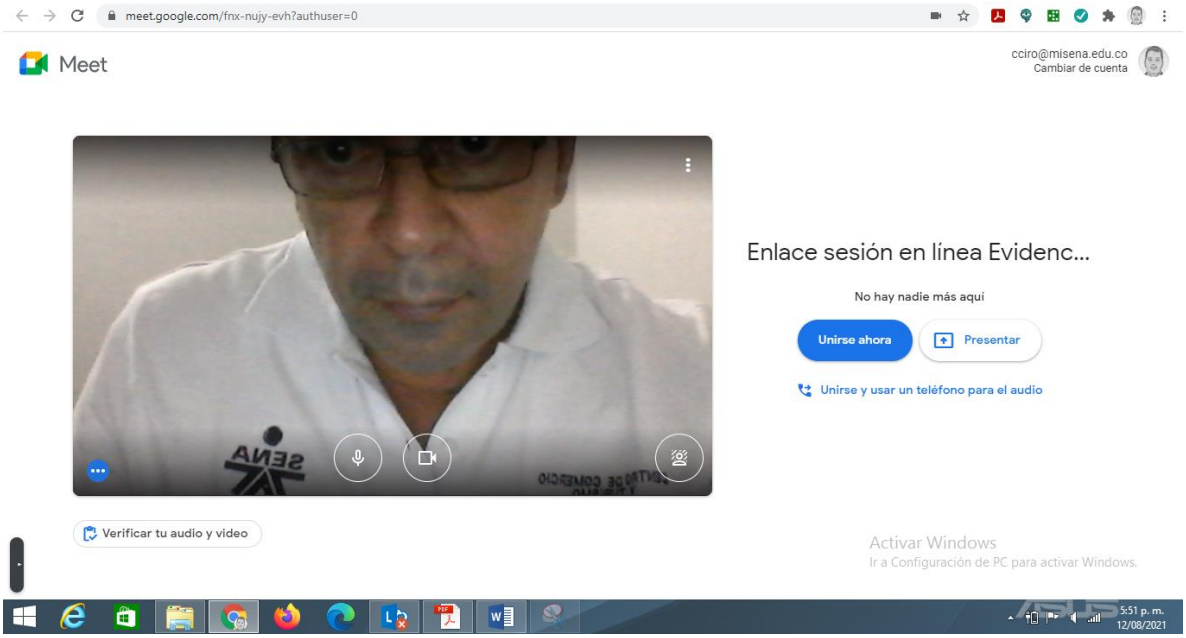


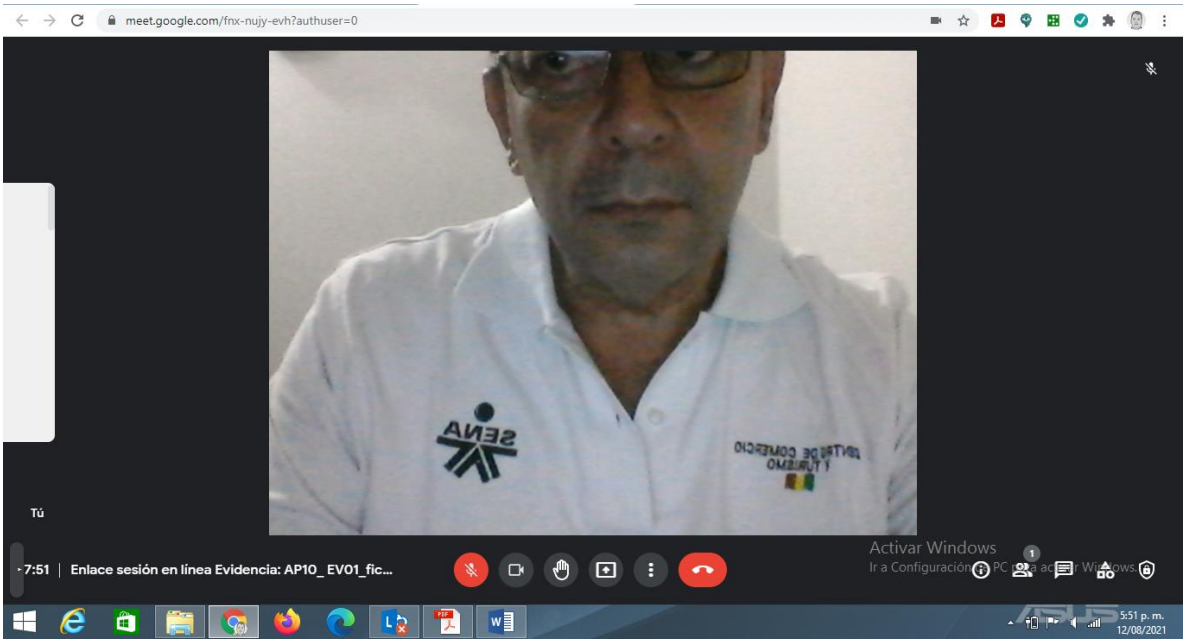


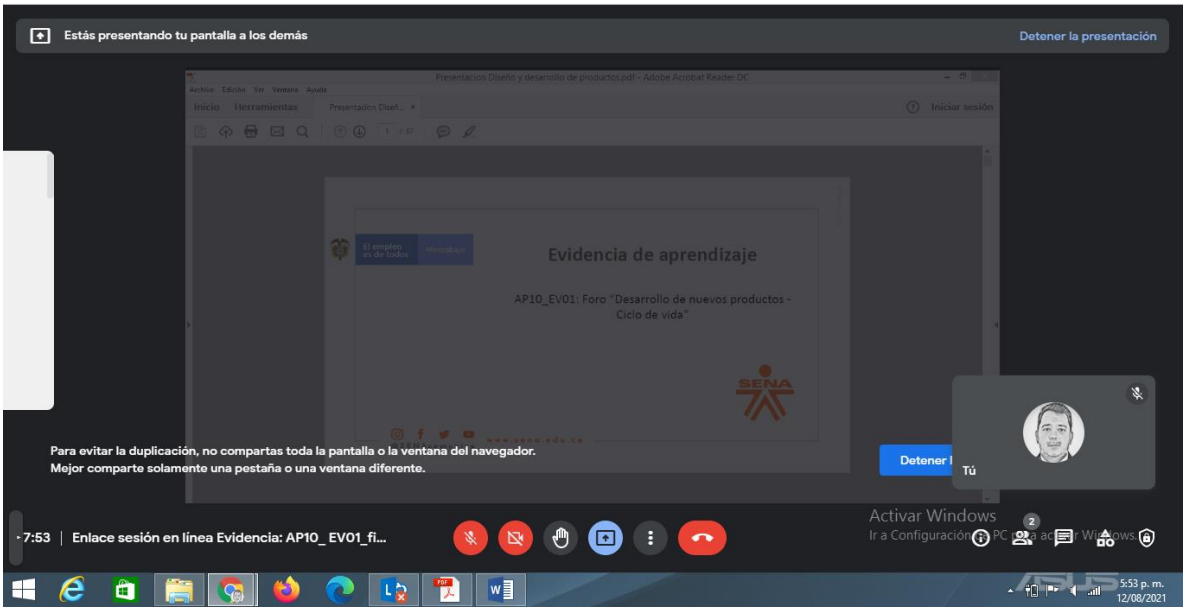


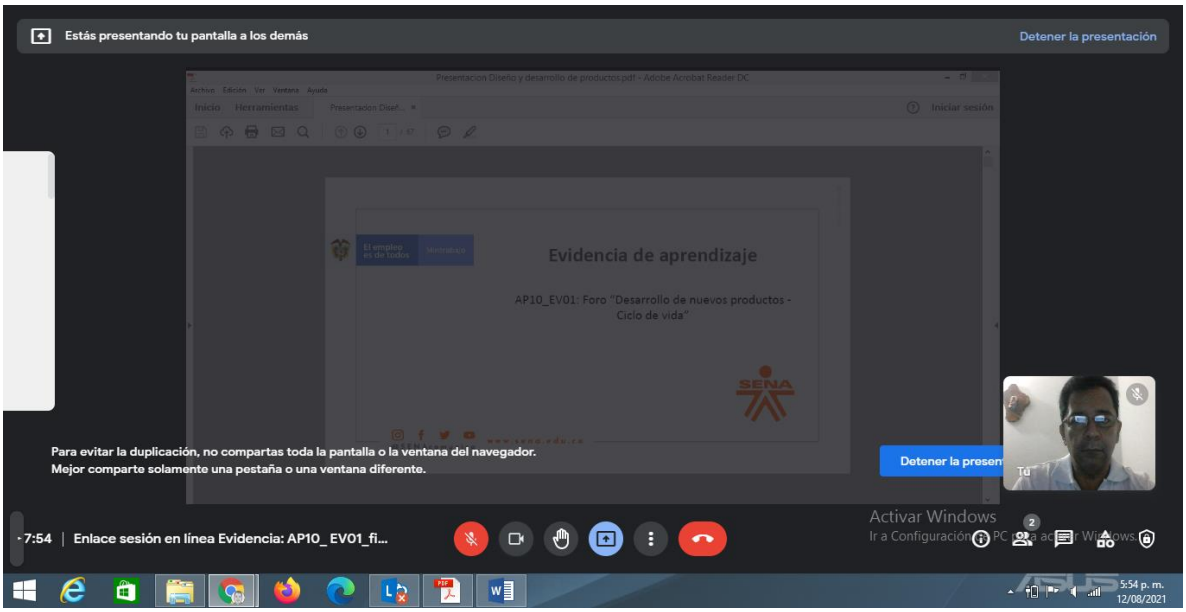
Evidencia sesión sincrónica Agosto 12 de 2021 hora 600 pm - ficha Gestión de mercados

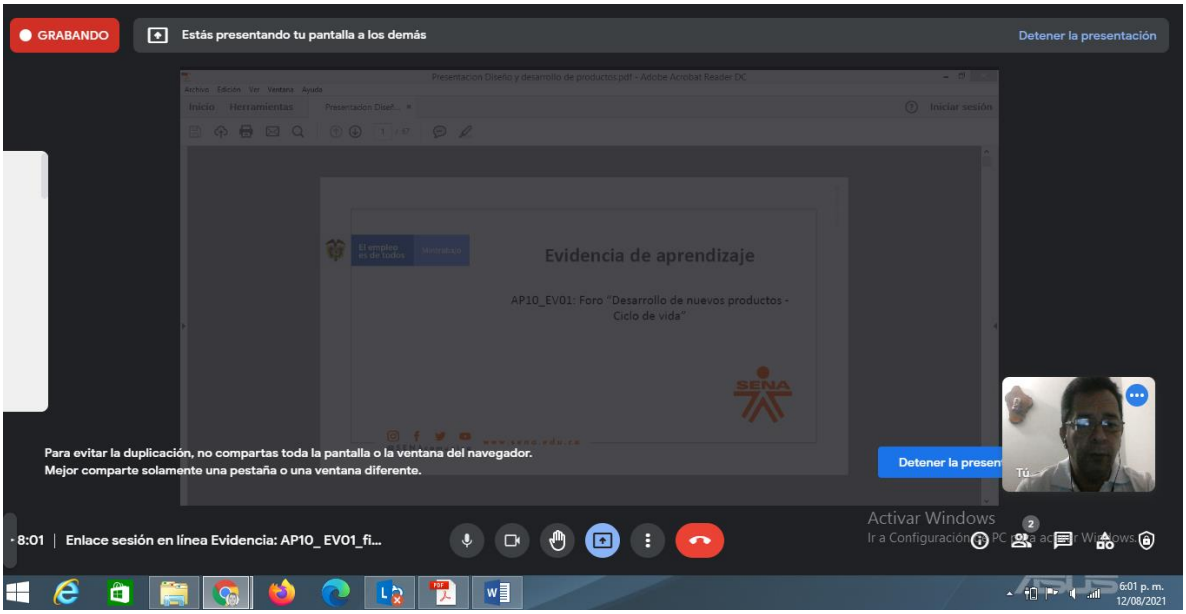

Calendario
Hoy
Agosto 2021
Semana
Crear
DOM 8
LUN 9
MAR 10
MIÉ 11
JUE 12
VIE 13
SÁB 14
Agosto 2021
Reunirse con...
Buscar personas
Mis calendarios
Carlos Alberto Ciro Castaño
Contacts
Recordatorios
Tasks
Otros calendarios
Llamar a Juliana
Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_ficha...
Jueves, 12 agosto · 6:00 – 7:30pm
Unirse con Google Meet
meet.google.com/fnx-nujy-evh
Unirse por teléfono
(US) +1 929-999-1324 PIN: 597 213 732#
Menos de 10 minutos antes
Carlos Alberto Ciro Castaño
Sesión en línea Evidencia: 4 – 5:30pm
Sesión en línea AP5_EV_3, y 4 – 5:30pm
Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ 6 – 7:30pm
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
5:49 p. m.
12/08/2021

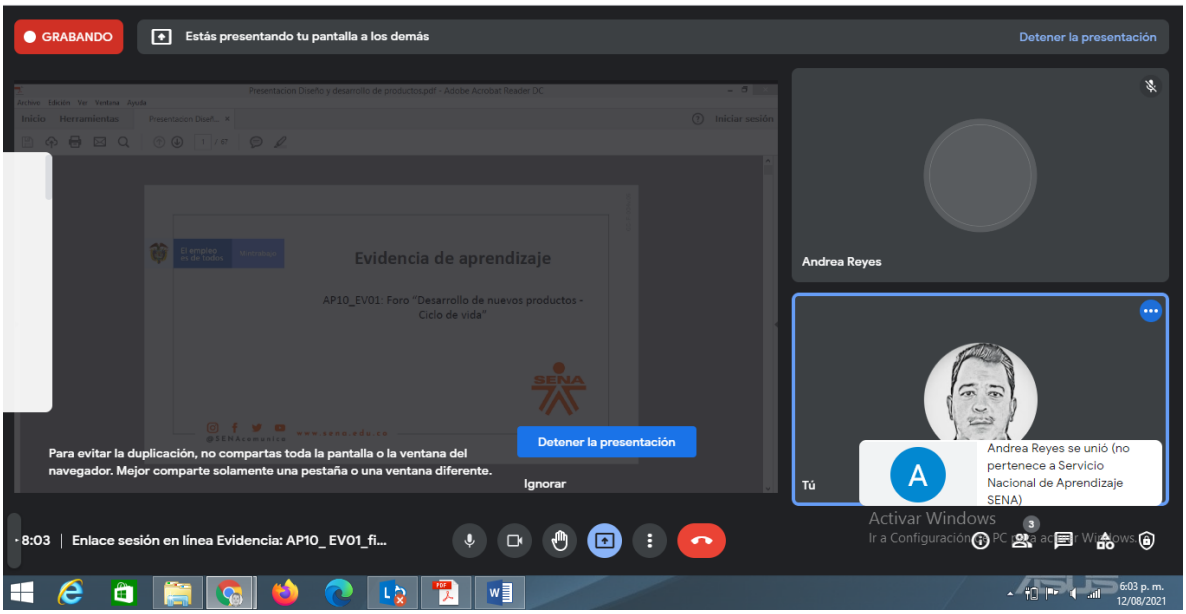

meet.google.com/fnx-nujy-evh?authuser=0
Meet
cciro@misena.edu.co
Cambiar de cuenta
Enlace sesión en línea Evidenc...
No hay nadie más aquí
Unirse ahora
Presentar
Unirse y usar un teléfono para el audio
Verificar tu audio y video
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
5:51 p. m.
12/08/2021

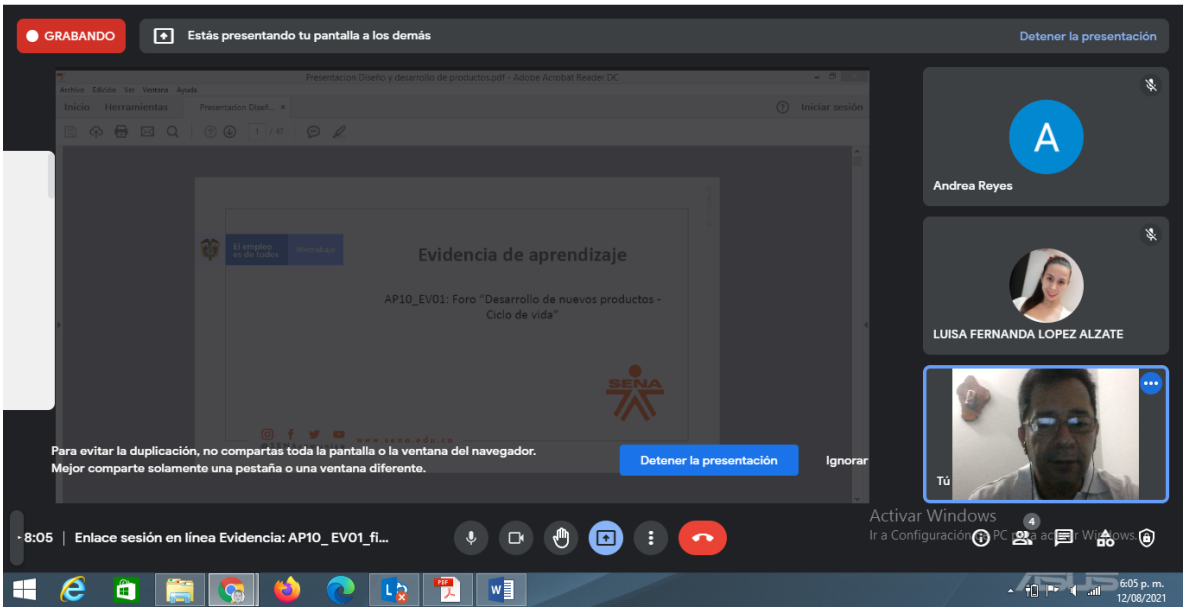

meet.google.com/fnx-nujy-evh?authuser=0
Tú
7:51 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fic...
Activar Windows
5:51 p. m.
12/08/2021

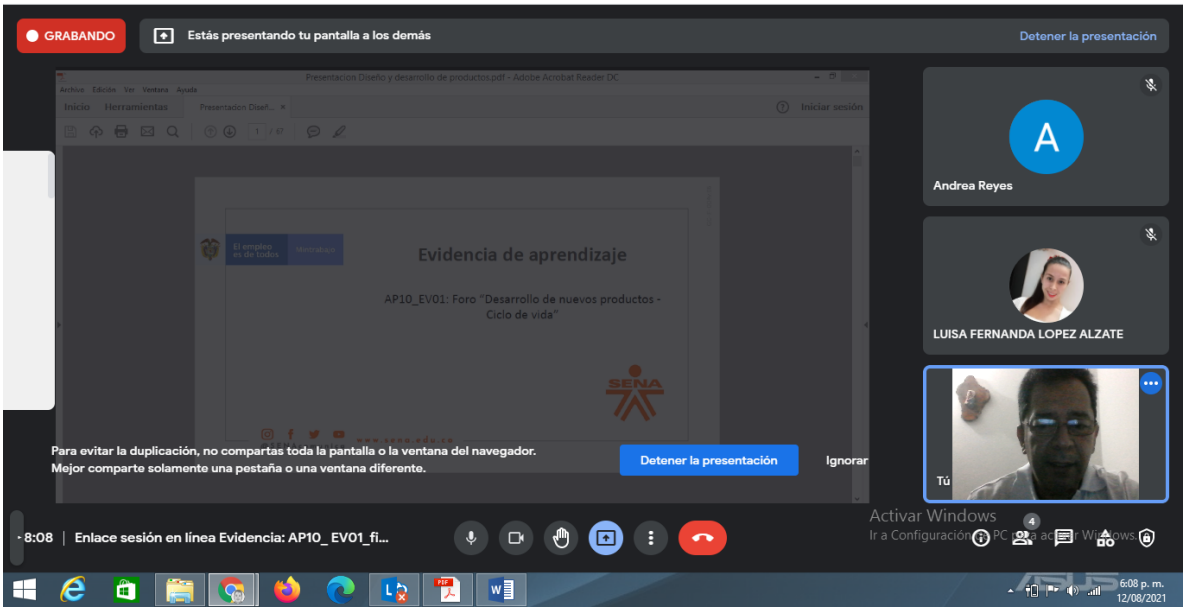

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
7:53 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
5:53 p. m.
12/08/2021

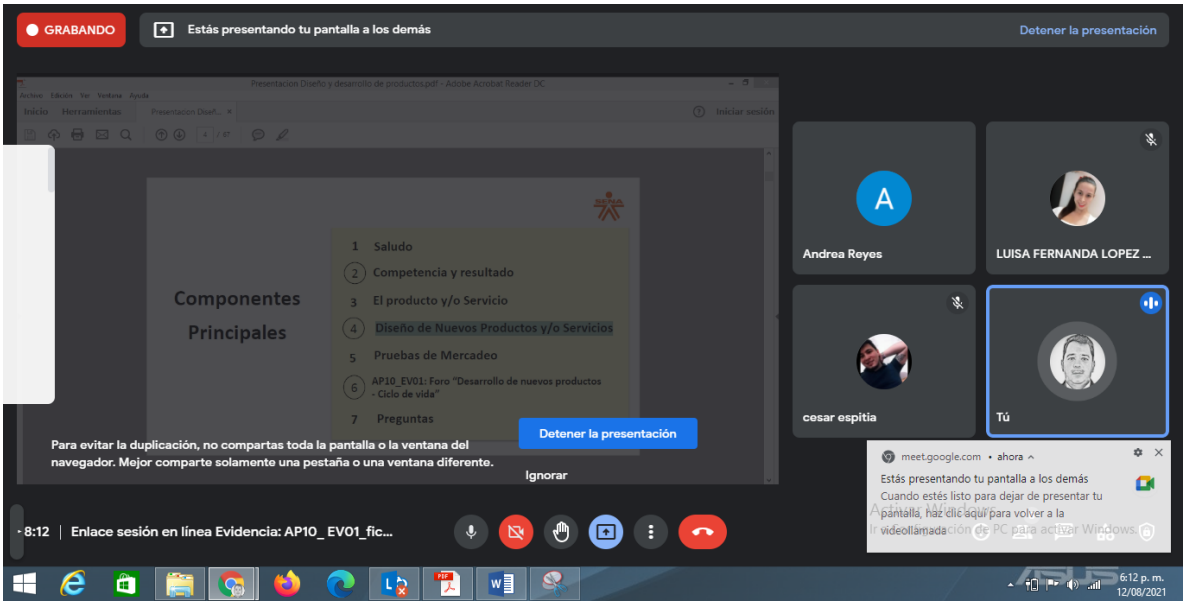

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
7:54 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
5:54 p. m.
12/08/2021

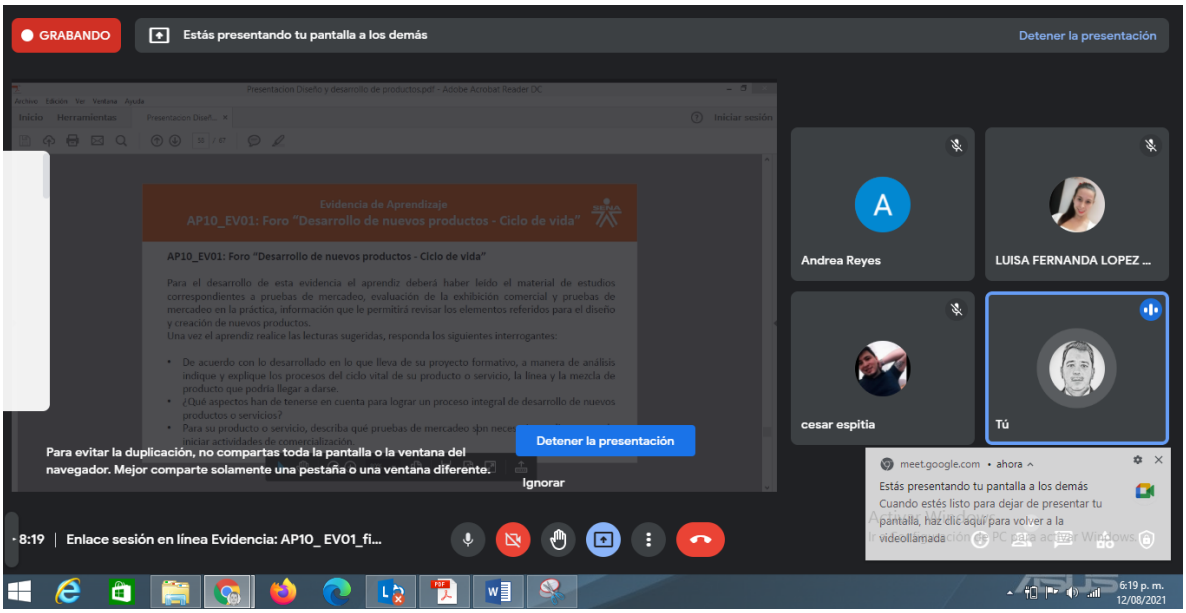

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presen
Tú
8:01 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:01 p. m.
12/08/2021

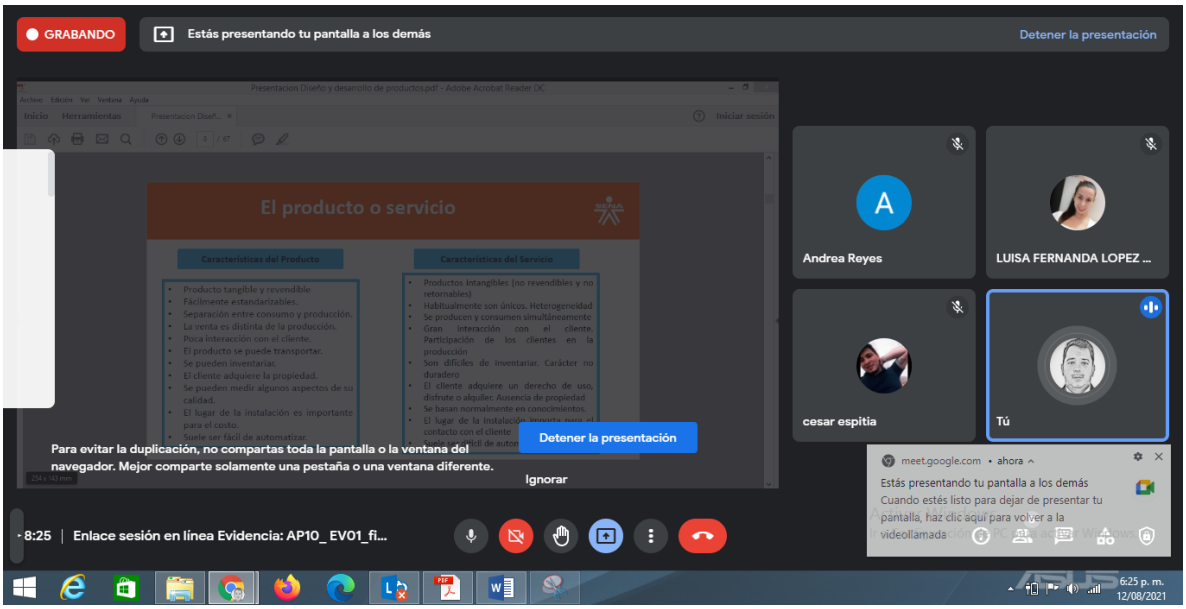

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
Tú
Andrea Reyes se unió (no pertenece a Servicio Nacional de Aprendizaje SENA)
8:03 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:03 p. m.
12/08/2021

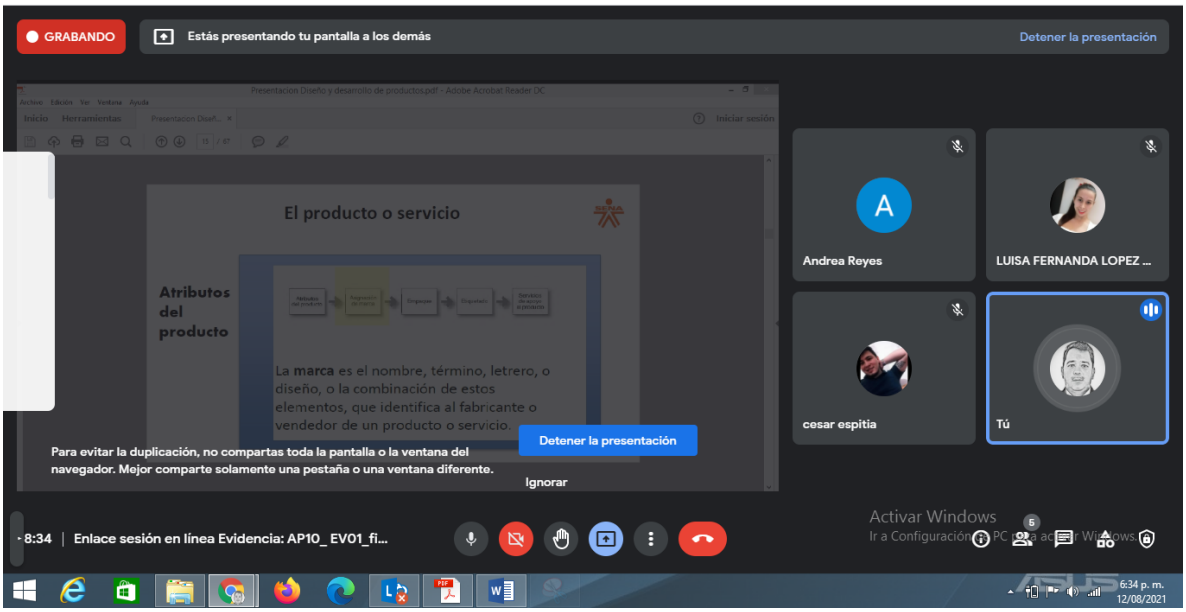

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ALZATE
Tú
8:05 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:05 p. m.
12/08/2021

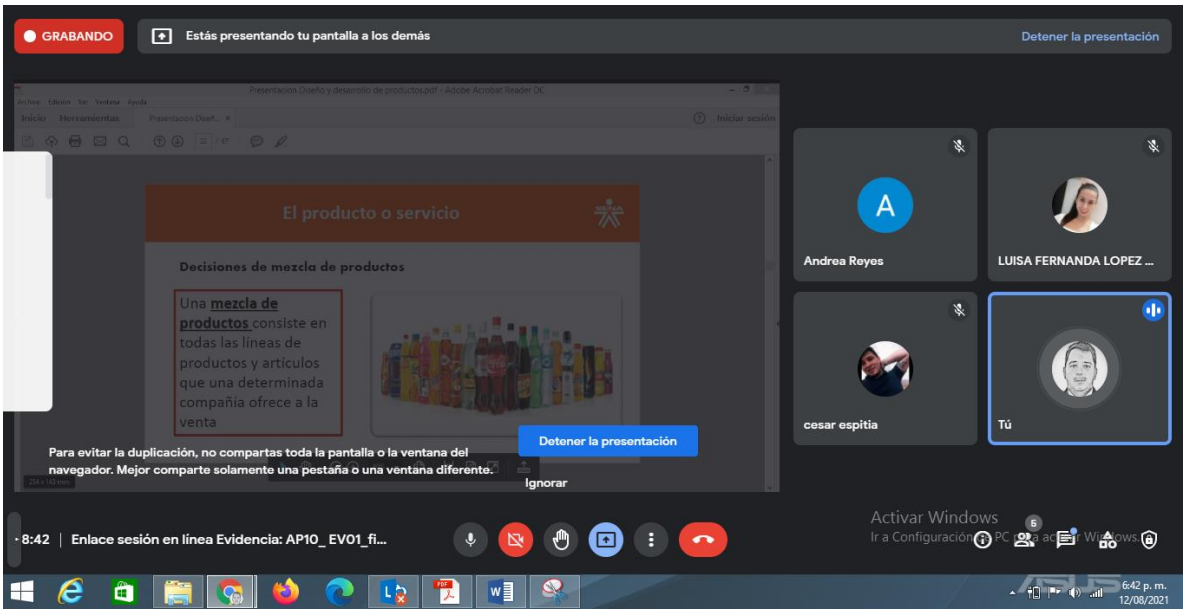

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ALZATE
Tú
8:08 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:08 p. m.
12/08/2021

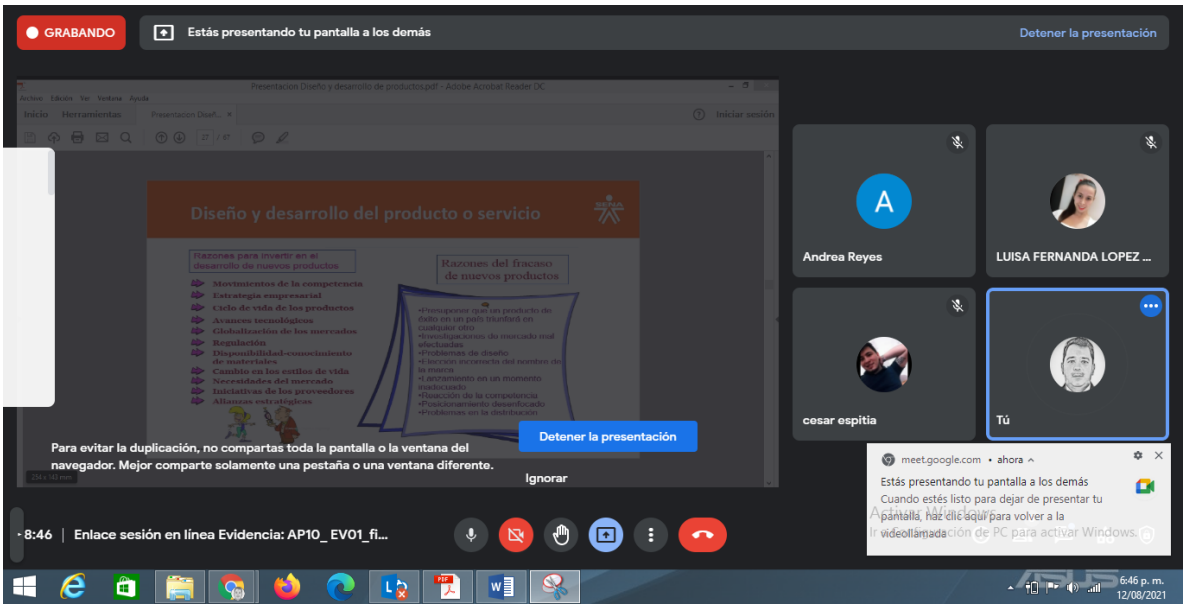

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Componentes Principales
1 Saludo
2 Competencia y resultado
3 El producto y/o Servicio
4 Diseño de Nuevos Productos y/o Servicios
5 Pruebas de Mercadeo
6 AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
7 Preguntas
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
8:12 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fic...
6:12 p. m.
12/08/2021

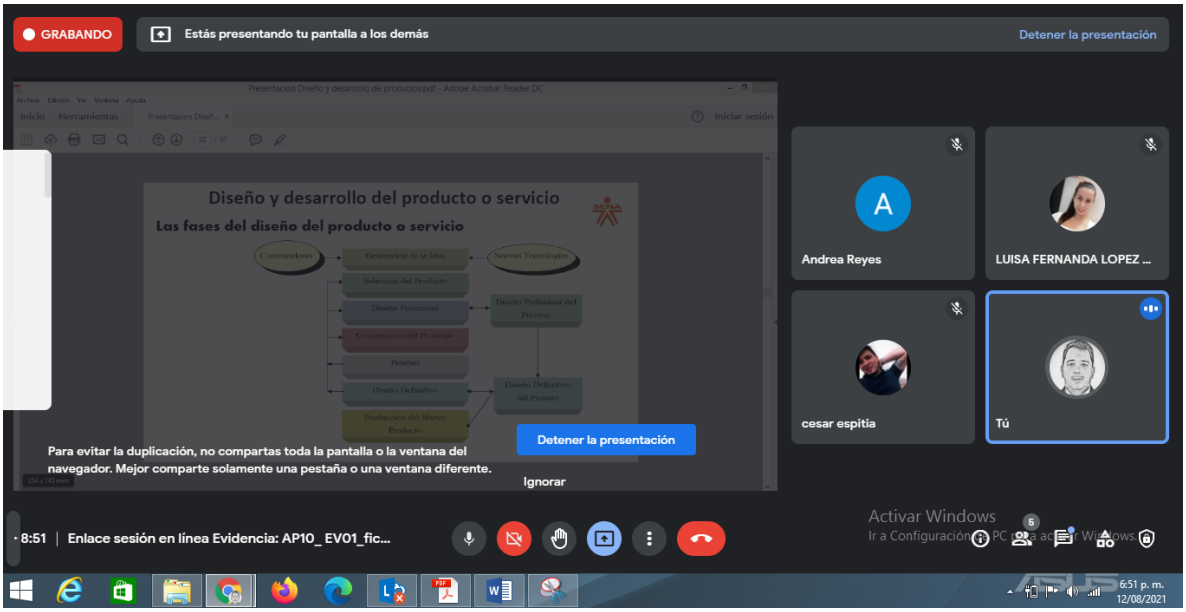

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de Aprendizaje
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
AP10_EV01: Foro "Desarrollo de nuevos productos - Ciclo de vida"
Para el desarrollo de esta evidencia el aprendiz deberá haber leído el material de estudios correspondientes a pruebas de mercadeo, evaluación de la exhibición comercial y pruebas de mercadeo en la práctica, información que le permitirá revisar los elementos referidos para el diseño y creación de nuevos productos.
Una vez el aprendiz realice las lecturas sugeridas, responda los siguientes interrogantes:
De acuerdo con lo desarrollado en lo que lleva de su proyecto formativo, a manera de análisis indique y explique los procesos del ciclo vital de su producto o servicio, la línea y la mezcla de producto que podría llegar a darse.
¿Qué aspectos han de tenerse en cuenta para lograr un proceso integral de desarrollo de nuevos productos o servicios?
Para su producto o servicio, describa qué pruebas de mercadeo son neces
iniciar actividades de comercialización.
Detener la presentación
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Ignorar
A
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
8:19 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
6:19 p. m.
12/08/2021

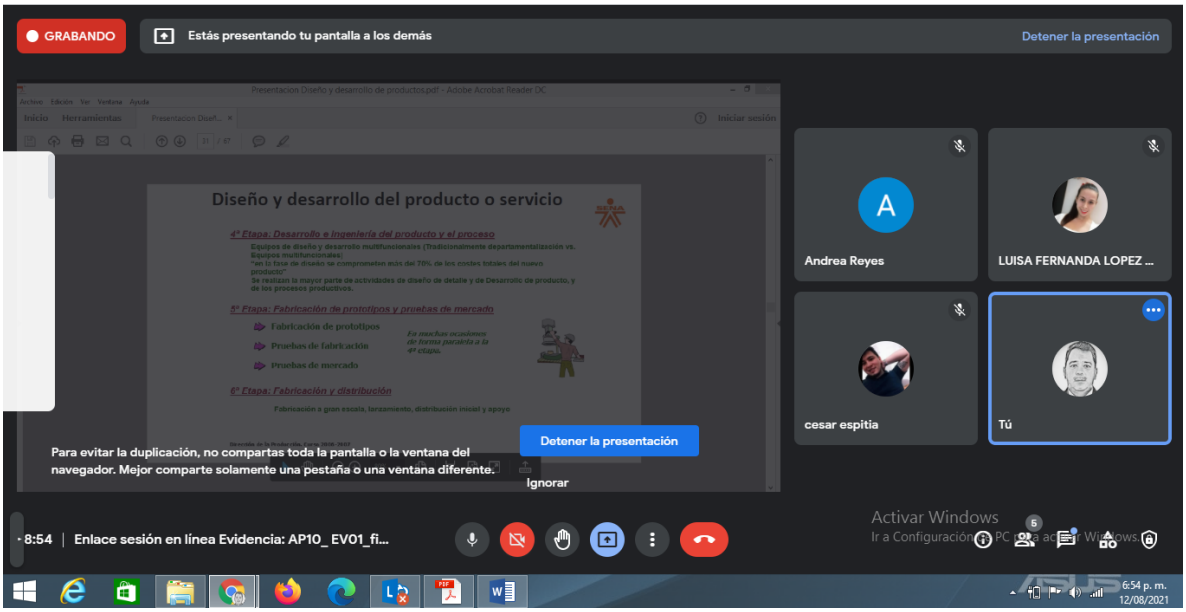

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El producto o servicio
Características del Producto
Producto tangible y revendible
Fácilmente estandarizables.
Separación entre consumo y producción.
La venta es distinta de la producción.
Poca interacción con el cliente.
El producto se puede transportar.
Se pueden inventariar.
El cliente adquiere la propiedad.
Se pueden medir algunos aspectos de su calidad.
El lugar de la instalación es importante para el costo.
Suele ser fácil de automatizar.
Características del Servicio
Productos intangibles (no revendibles y no retornables)
Habitualmente son únicos. Heterogeneidad
Se producen y consumen simultáneamente.
Gran interacción con el cliente. Participación de los clientes en la producción
Son difíciles de inventariar. Carácter no duradero
El cliente adquiere un derecho de uso, disfrute o alquiler. Ausencia de propiedad
Se basan normalmente en conocimientos.
El lugar de la instalación importa para el contacto con el cliente
Detener la presentación
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Ignorar
A
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
8:25 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
6:25 p. m.
12/08/2021

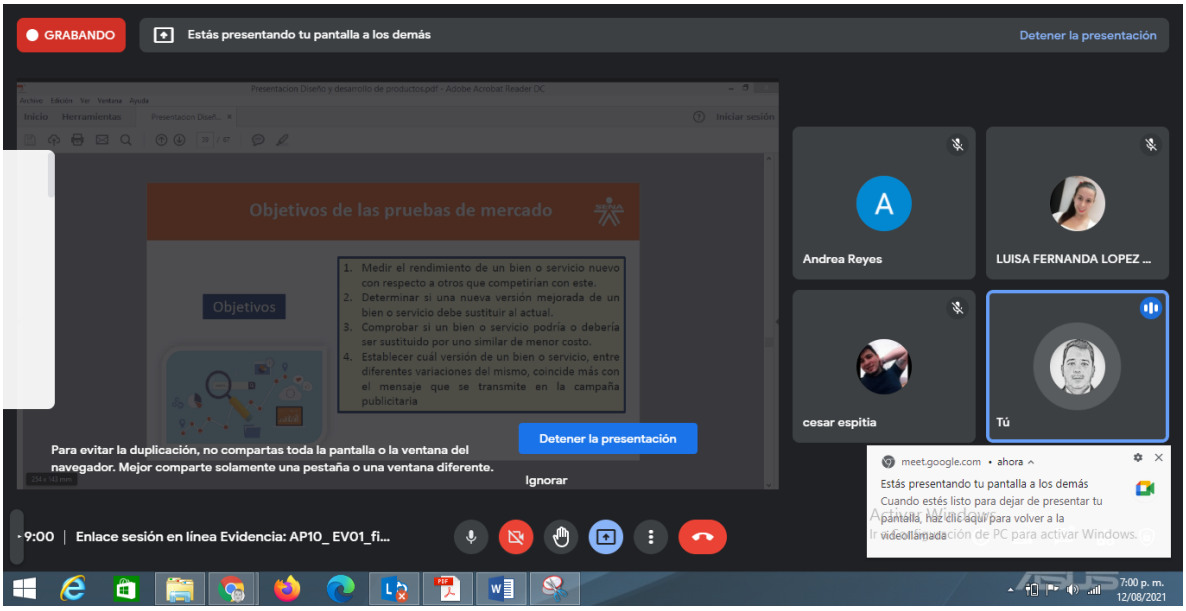

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El producto o servicio
Atributos del producto
La marca es el nombre, término, letrero, o diseño, o la combinación de estos elementos, que identifica al fabricante o vendedor de un producto o servicio.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
8:34 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:34 p. m.
12/08/2021

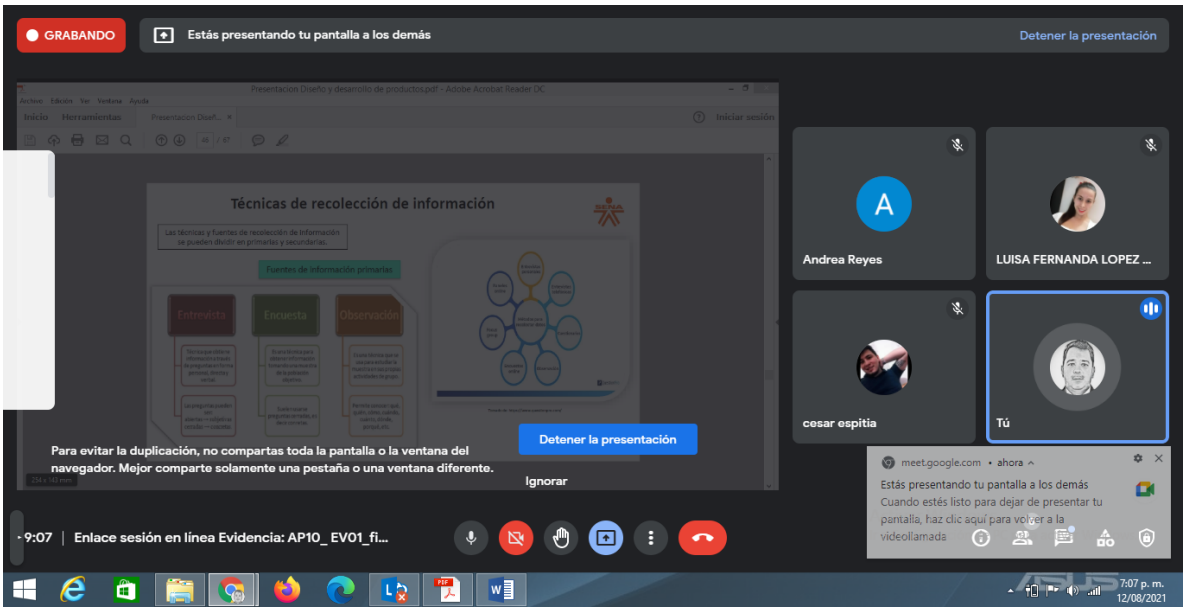

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
El producto o servicio
Decisiones de mezcla de productos
Una mezcla de productos consiste en todas las líneas de productos y artículos que una determinada compañía ofrece a la venta
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
8:42 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:42 p. m.
12/08/2021

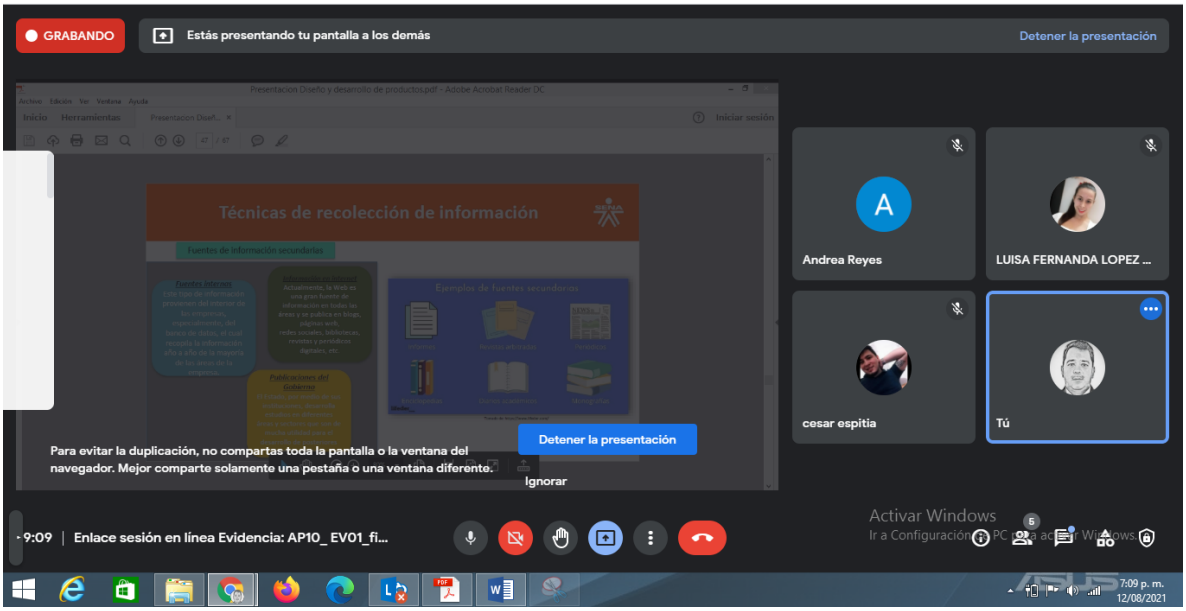

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Diseño y desarrollo del producto o servicio
Razones para invertir en el desarrollo de nuevos productos
Movimientos de la competencia
Estrategia empresarial
Ciclo de vida de los productos
Avances tecnológicos
Globalización de los mercados
Regulación
Disponibilidad-conocimiento de materiales
Cambio en los estilos de vida
Necesidades del mercado
Iniciativas de los proveedores
Alianzas estratégicas
Razones del fracaso de nuevos productos
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
8:46 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
6:46 p. m.
12/08/2021

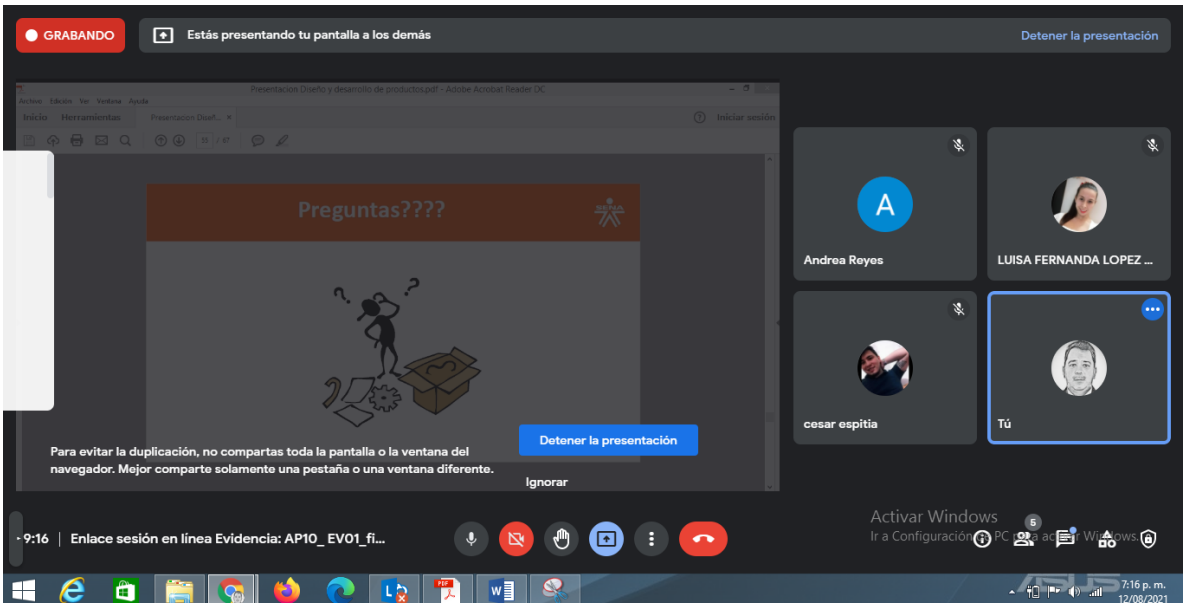

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Diseño y desarrollo del producto o servicio
Las fases del diseño del producto o servicio
Consumidores
Generación de la idea
Nuevas Tecnologías
Selección del Producto
Diseño Preliminar
Diseño Preliminar del Proceso
Construcción del Prototipo
Pruebas
Diseño Definitivo
Diseño Definitivo del Proceso
Producción del Nuevo Producto
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
8:51 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fic...
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
6:51 p. m.
12/08/2021


GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Diseño y desarrollo del producto o servicio
4ª Etapa: Desarrollo e ingeniería del producto y el proceso
5ª Etapa: Fabricación de prototipos y pruebas de mercado
Fabricación de prototipos
Pruebas de fabricación
Pruebas de mercado
6ª Etapa: Fabricación y distribución
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
8:54 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
Activar Windows
6:54 p. m.
12/08/2021

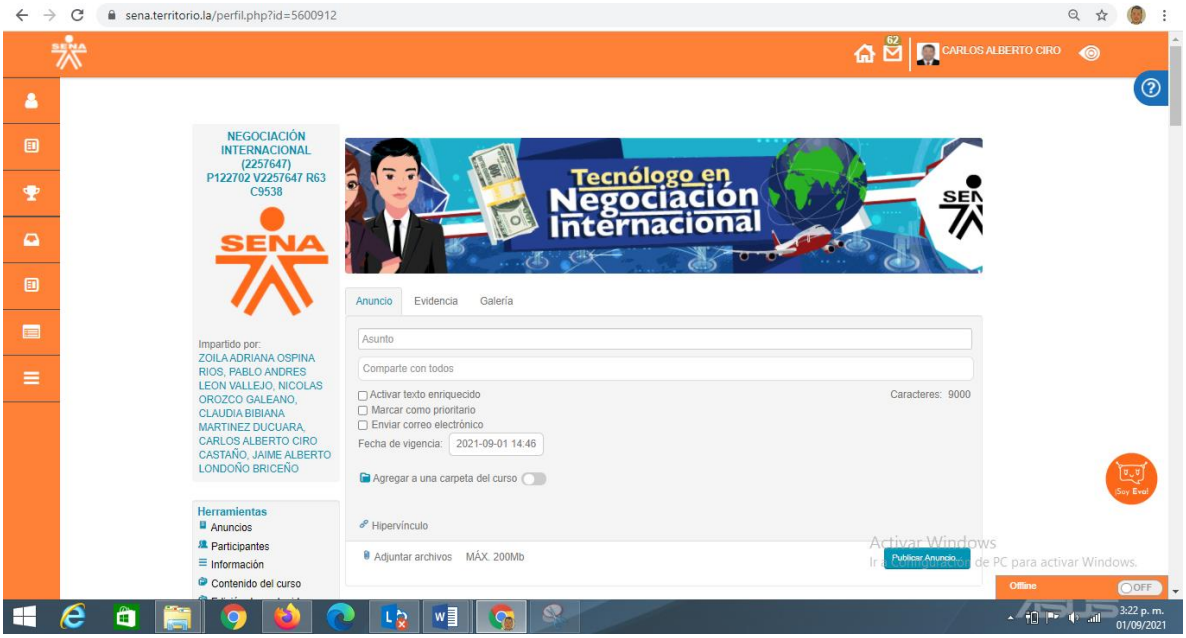

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Objetivos de las pruebas de mercado
Objetivos
1. Medir el rendimiento de un bien o servicio nuevo con respecto a otros que competirían con este.
2. Determinar si una nueva versión mejorada de un bien o servicio debe sustituir al actual.
3. Comprobar si un bien o servicio podría o debería ser sustituido por uno similar de menor costo.
4. Establecer cuál versión de un bien o servicio, entre diferentes variaciones del mismo, coincide más con el mensaje que se transmite en la campaña publicitaria
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
9:00 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
7:00 p. m.
12/08/2021

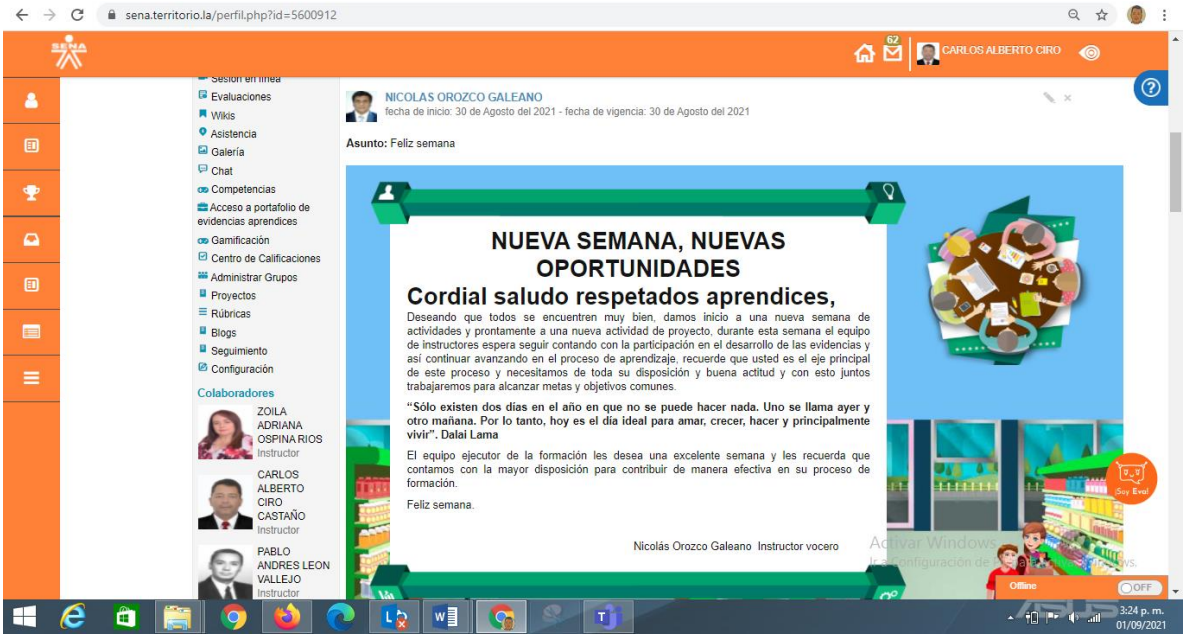

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Técnicas de recolección de información
Fuentes de información primarias
Entrevista
Encuesta
Observación
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
9:07 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
7:07 p. m.
12/08/2021

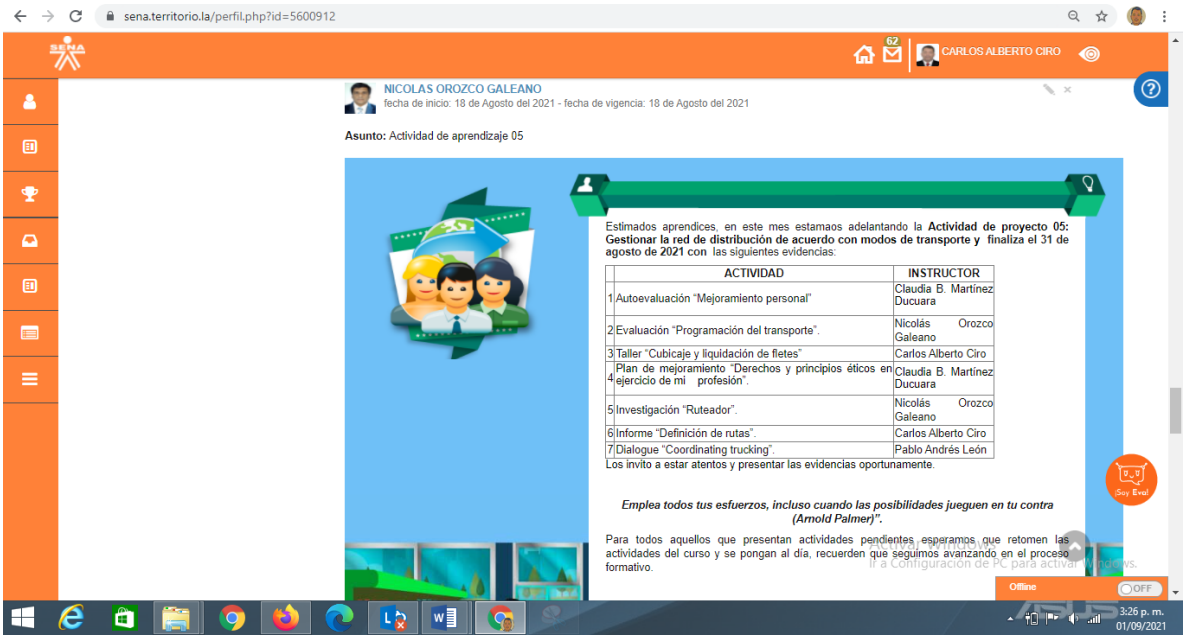

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Técnicas de recolección de información
Fuentes de información secundarias
Ejemplos de fuentes secundarias
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Andrea Reyes
LUISA FERNANDA LOPEZ ...
cesar espitia
Tú
Activar Windows
9:09 | Enlace sesión en línea Evidencia: AP10_ EV01_fi...
7:09 p. m.
12/08/2021

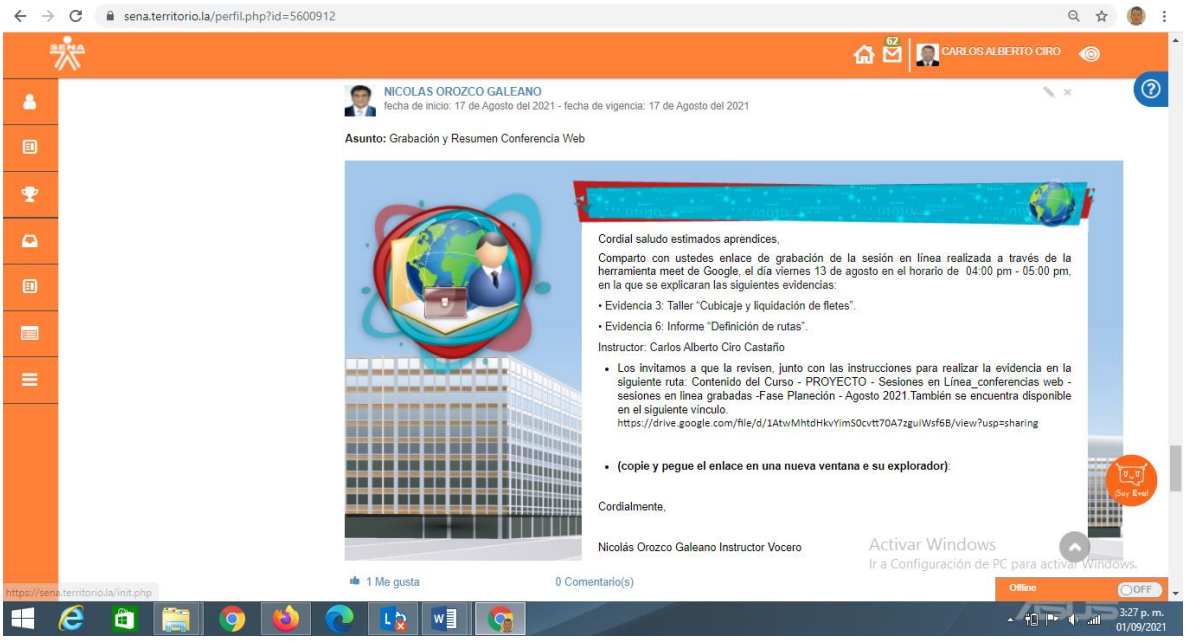


Ficha: 2257647 – Tecnología en Negociación Internacional



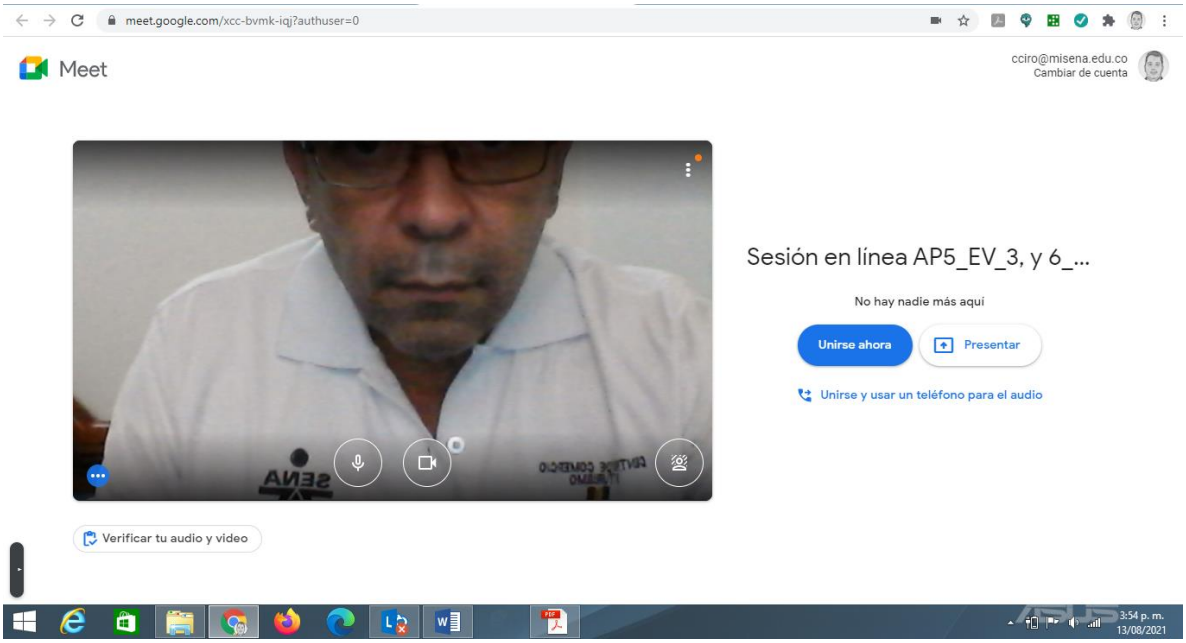

sena.territorio.la/perfil.php?id=5600912
CARLOS ALBERTO CIRO
Evaluaciones
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
ZOILA ADRIANA OSPINA RIOS
Instructor
CARLOS ALBERTO CIRO CASTAÑO
Instructor
PABLO ANDRES LEON VALLEJO
Instructor
NICOLAS OROZCO GALEANO
fecha de inicio: 30 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 30 de Agosto del 2021
Asunto: Feliz semana
NUEVA SEMANA, NUEVAS OPORTUNIDADES
Cordial saludo respetados aprendices,
Deseando que todos se encuentren muy bien, damos inicio a una nueva semana de actividades y prontamente a una nueva actividad de proyecto, durante esta semana el equipo de instructores espera seguir contando con la participación en el desarrollo de las evidencias y así continuar avanzando en el proceso de aprendizaje, recuerde que usted es el eje principal de este proceso y necesitamos de toda su disposición y buena actitud y con esto juntos trabajaremos para alcanzar metas y objetivos comunes.
"Sólo existen dos días en el año en que no se puede hacer nada. Uno se llama ayer y otro mañana. Por lo tanto, hoy es el día ideal para amar, crecer, hacer y principalmente vivir". Dalai Lama
El equipo ejecutor de la formación les desea una excelente semana y les recuerda que contamos con la mayor disposición para contribuir de manera efectiva en su proceso de formación.
Feliz semana.
Nicolás Orozco Galeano Instructor vocero
Offline
OFF
3:24 p. m.
01/09/2021

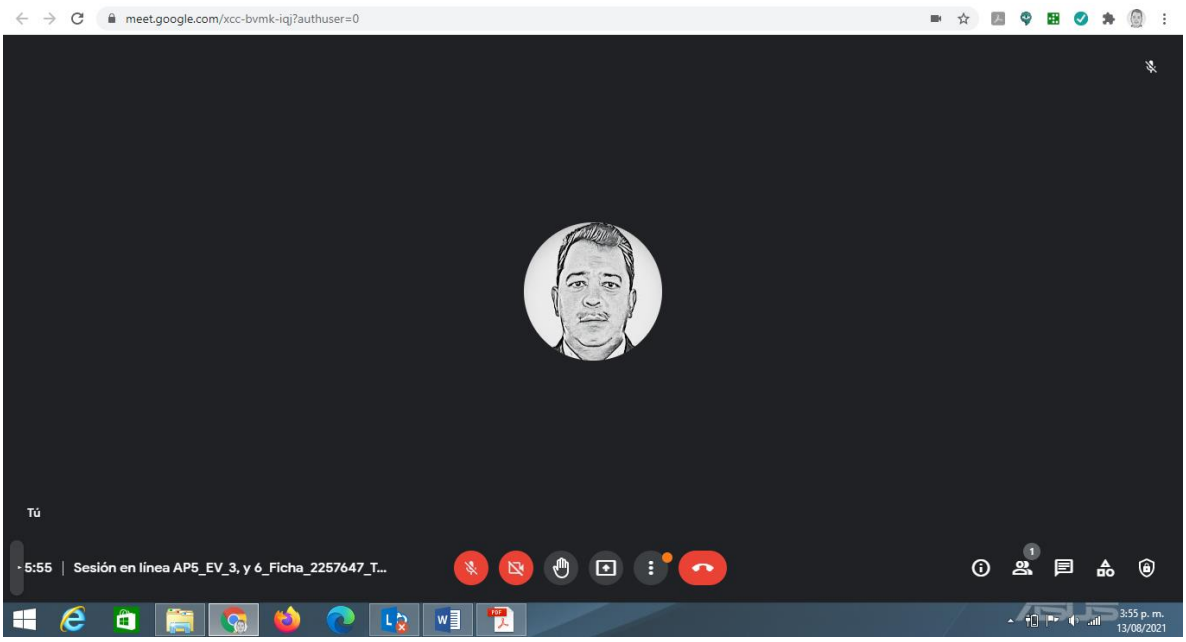

sena.territorio.la/perfil.php?id=5600912
CARLOS ALBERTO CIRO
NICOLAS OROZCO GALEANO
fecha de inicio: 18 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 18 de Agosto del 2021
Asunto: Actividad de aprendizaje 05
Estimados aprendices, en este mes estamaos adelantando la Actividad de proyecto 05: Gestionar la red de distribución de acuerdo con modos de transporte y finaliza el 31 de agosto de 2021 con las siguientes evidencias:
ACTIVIDAD | INSTRUCTOR
1 Autoevaluación "Mejoramiento personal" | Claudia B. Martínez Ducuara
2 Evaluación "Programación del transporte". | Nicolás Orozco Galeano
3 Taller "Cubicaje y liquidación de fletes" | Carlos Alberto Ciro
4 Plan de mejoramiento "Derechos y principios éticos en ejercicio de mi profesión". | Claudia B. Martínez Ducuara
5 Investigación "Ruteador". | Nicolás Orozco Galeano
6 Informe "Definición de rutas". | Carlos Alberto Ciro
7 Dialogue "Coordinating trucking". | Pablo Andrés León
Los invito a estar atentos y presentar las evidencias oportunamente.
Emplea todos tus esfuerzos, incluso cuando las posibilidades jueguen en tu contra (Arnold Palmer)".
Para todos aquellos que presentan actividades pendientes esperamos que retomen las actividades del curso y se pongan al día, recuerden que seguimos avanzando en el proceso formativo.
Offline
OFF
3:26 p. m.
01/09/2021

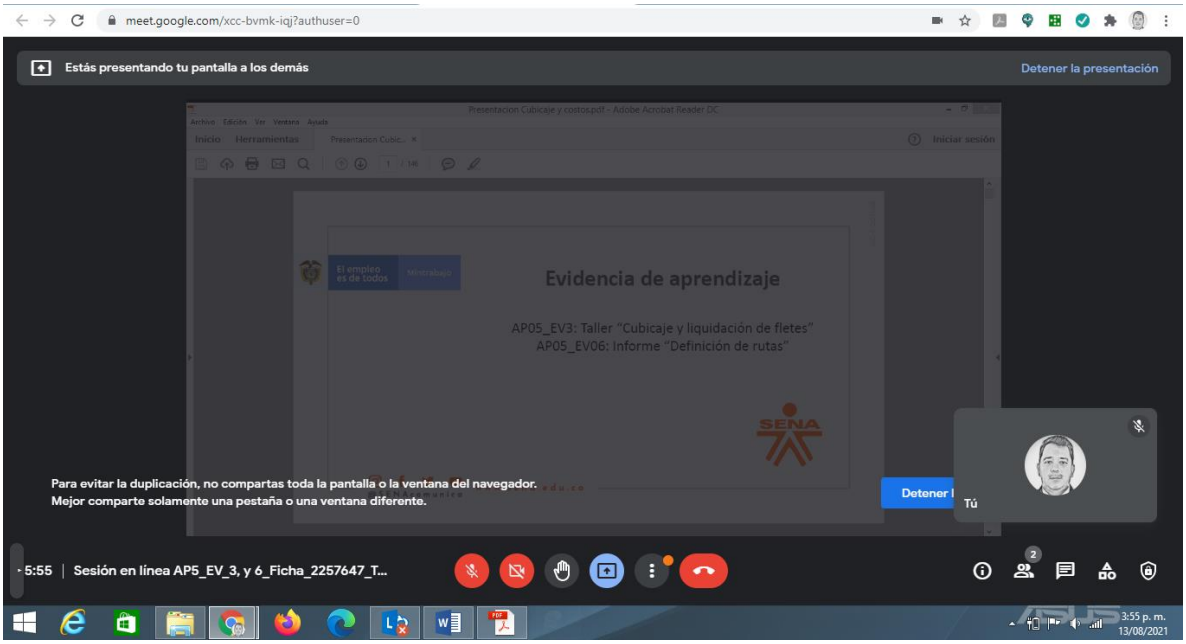


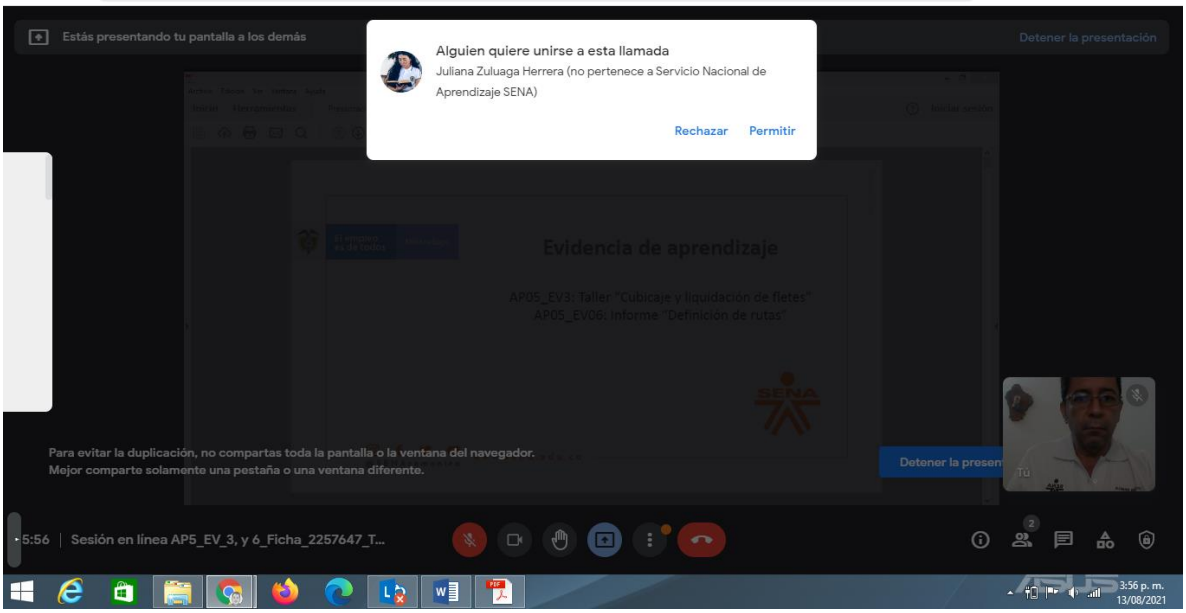


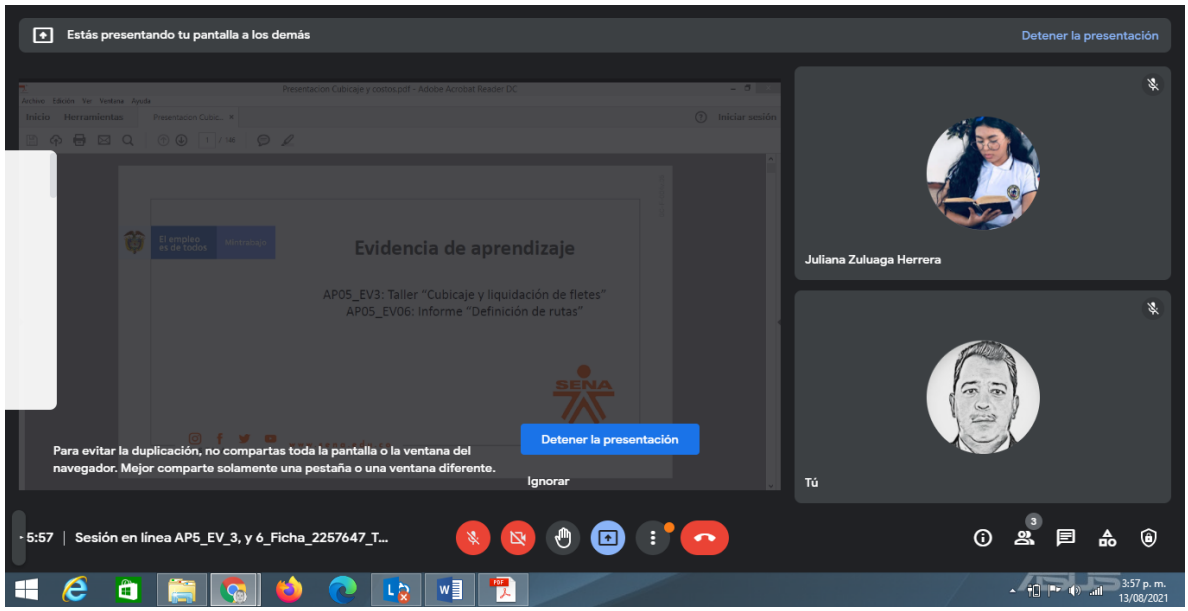
Evidencia sesión sincrónica Agosto 13 de 2021 hora 400 pm – Tecnología en Negociación Internacional

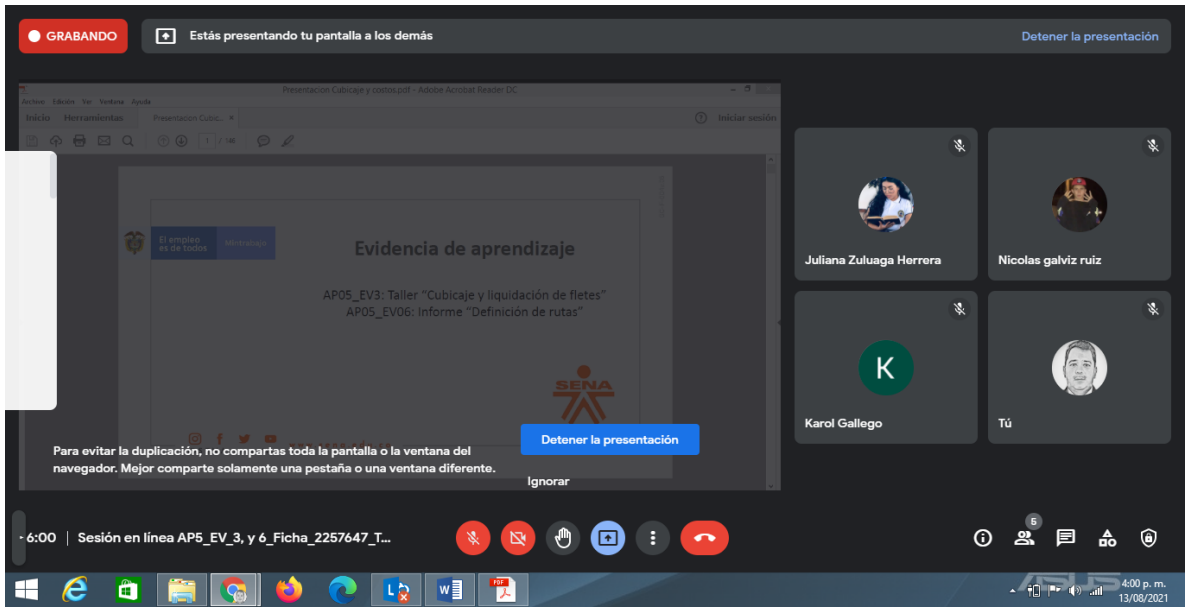

meet.google.com/xcc-bvmk-iqj?authuser=0
Meet
cciro@misena.edu.co
Cambiar de cuenta
Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_...
No hay nadie más aquí
Unirse ahora
Presentar
Unirse y usar un teléfono para el audio
Verificar tu audio y video
3:54 p. m.
13/08/2021

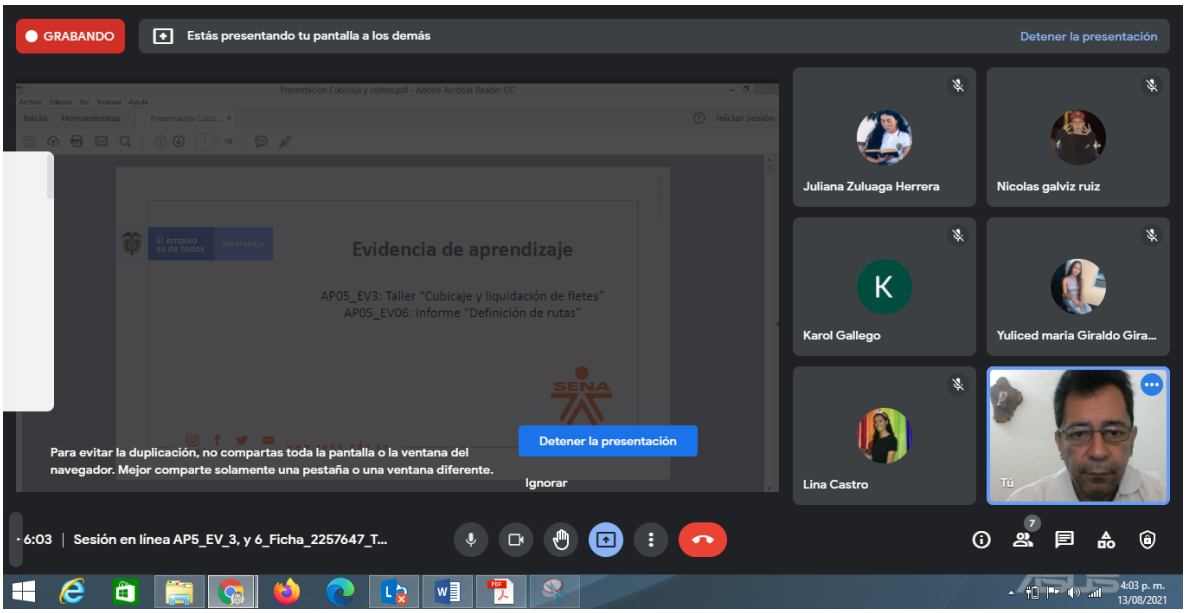

meet.google.com/xcc-bvmk-iqj?authuser=0
Tú
5:55 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
3:55 p. m.
13/08/2021

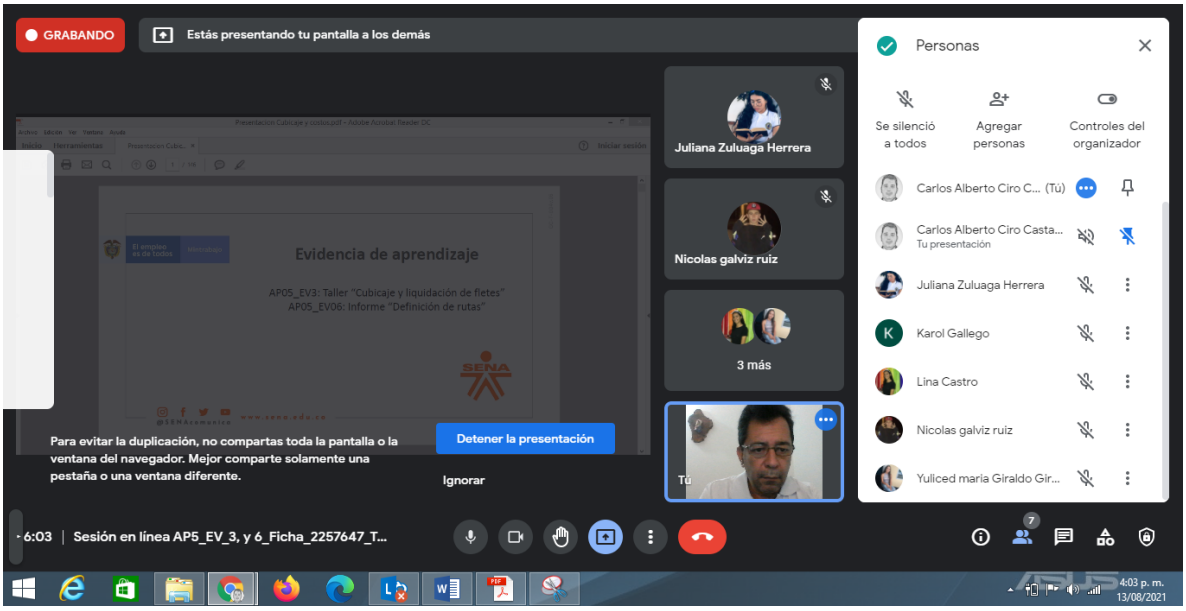

meet.google.com/xcc-bvmk-iqj?authuser=0
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
5:55 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
3:55 p. m.
13/08/2021

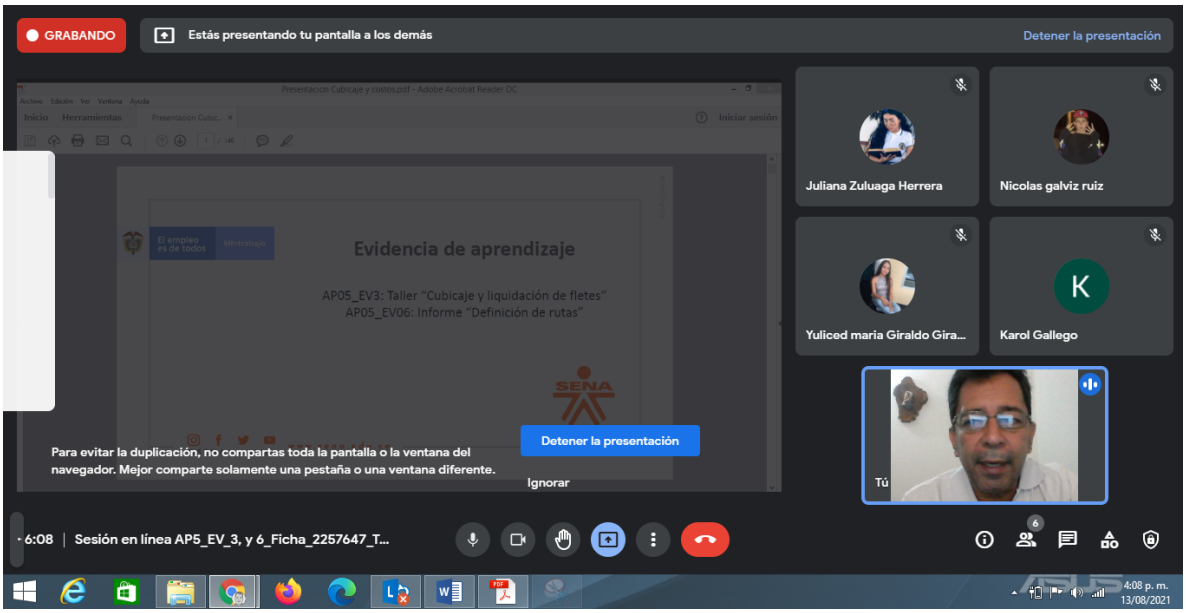

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Alguien quiere unirse a esta llamada
Juliana Zuluaga Herrera (no pertenece a Servicio Nacional de Aprendizaje SENA)
Rechazar
Permitir
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador.
Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Tú
5:56 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
3:56 p. m.
13/08/2021

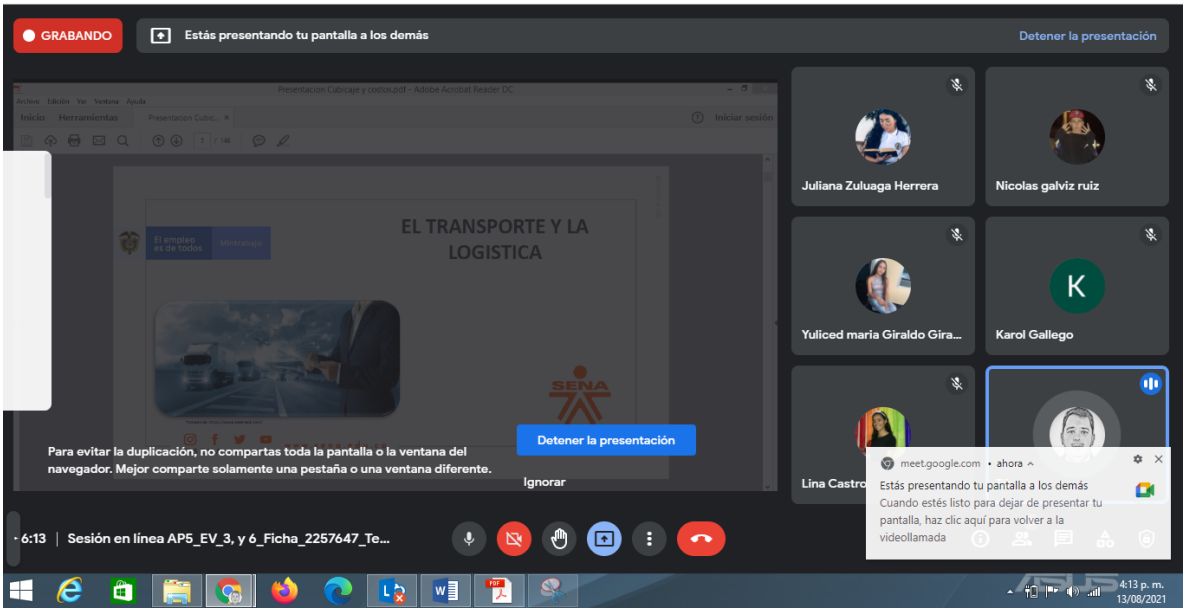

Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Tú
5:57 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
3:57 p. m.
13/08/2021

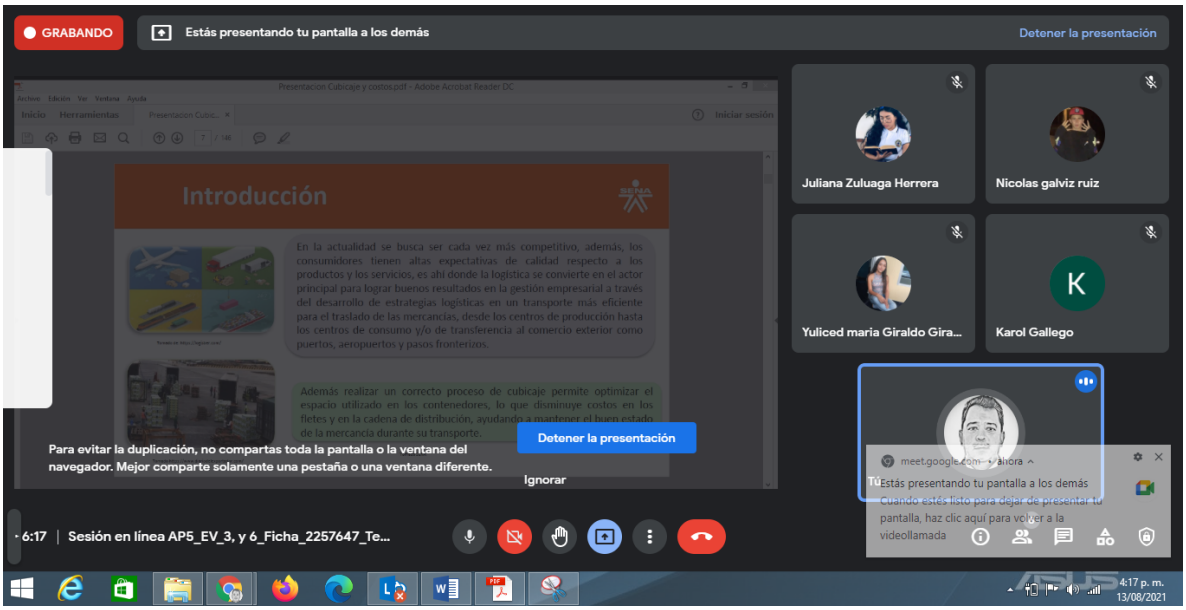

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
K
Karol Gallego
Tú
6:00 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:00 p. m.
13/08/2021

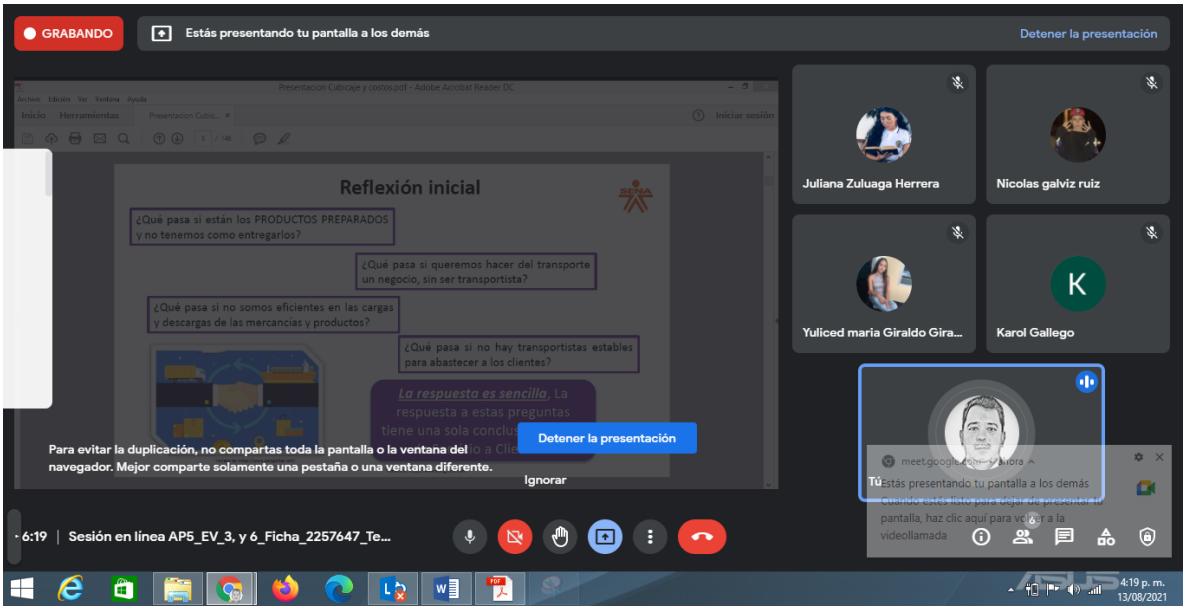

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
Karol Gallego
Yuliced maria Giraldo Gira...
Lina Castro
Tú
6:03 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:03 p. m.
13/08/2021

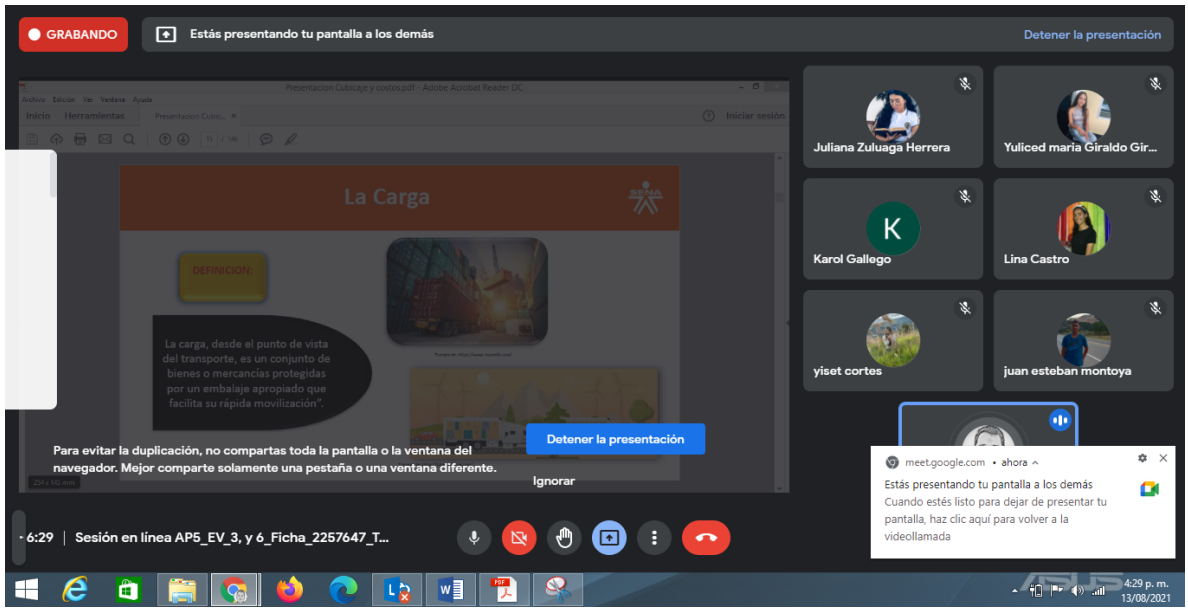

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
3 más
Tú
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
Carlos Alberto Ciro C... (Tú)
Carlos Alberto Ciro Casta...
Tu presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karol Gallego
Lina Castro
Nicolas galviz ruiz
Yuliced maria Giraldo Gir...
6:03 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:03 p. m.
13/08/2021

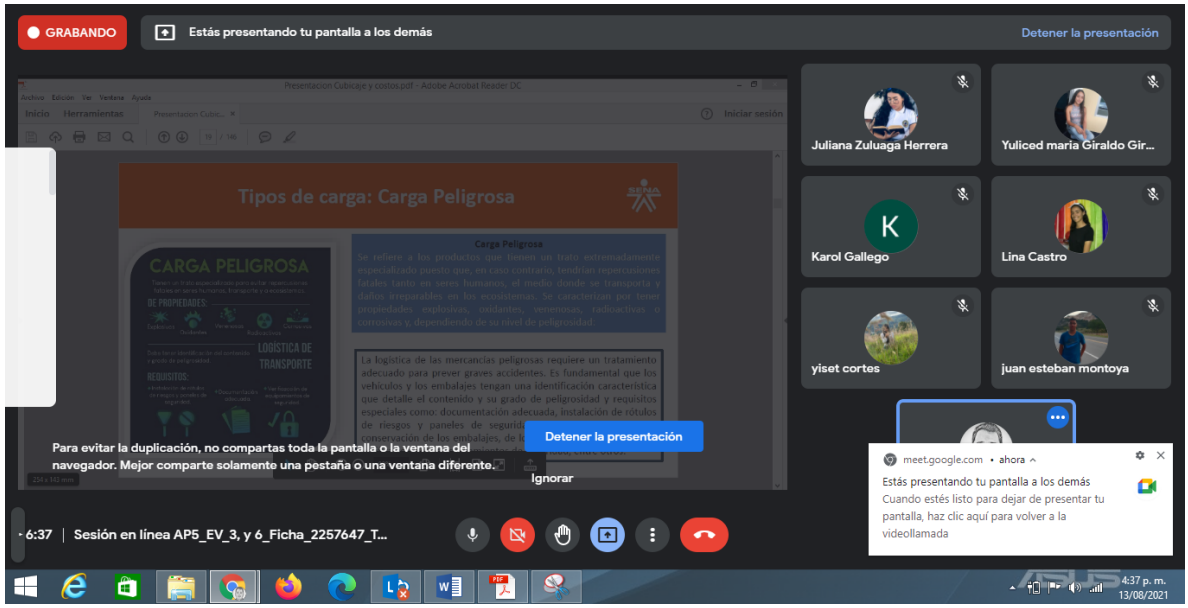

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Evidencia de aprendizaje
AP05_EV3: Taller "Cubicaje y liquidación de fletes"
AP05_EV06: Informe "Definición de rutas"
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
Yuliced maria Giraldo Gira...
Karol Gallego
Tú
6:08 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:08 p. m.
13/08/2021

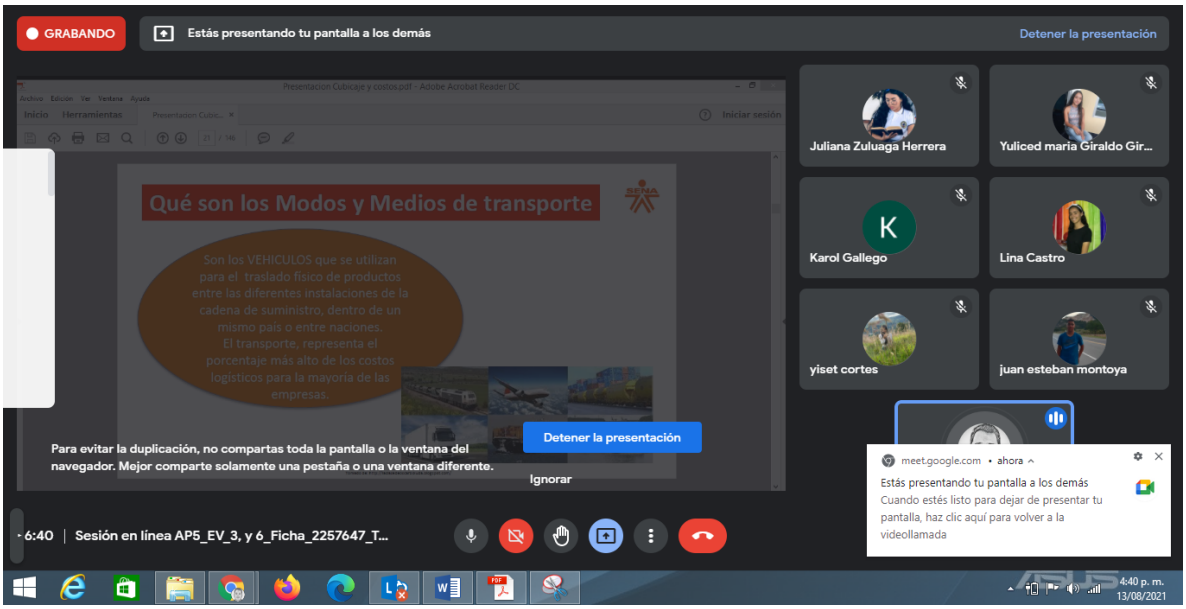

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
EL TRANSPORTE Y LA LOGISTICA
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
Yuliced maria Giraldo Gira...
Karol Gallego
Lina Castro
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:13 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_Te...
4:13 p. m.
13/08/2021

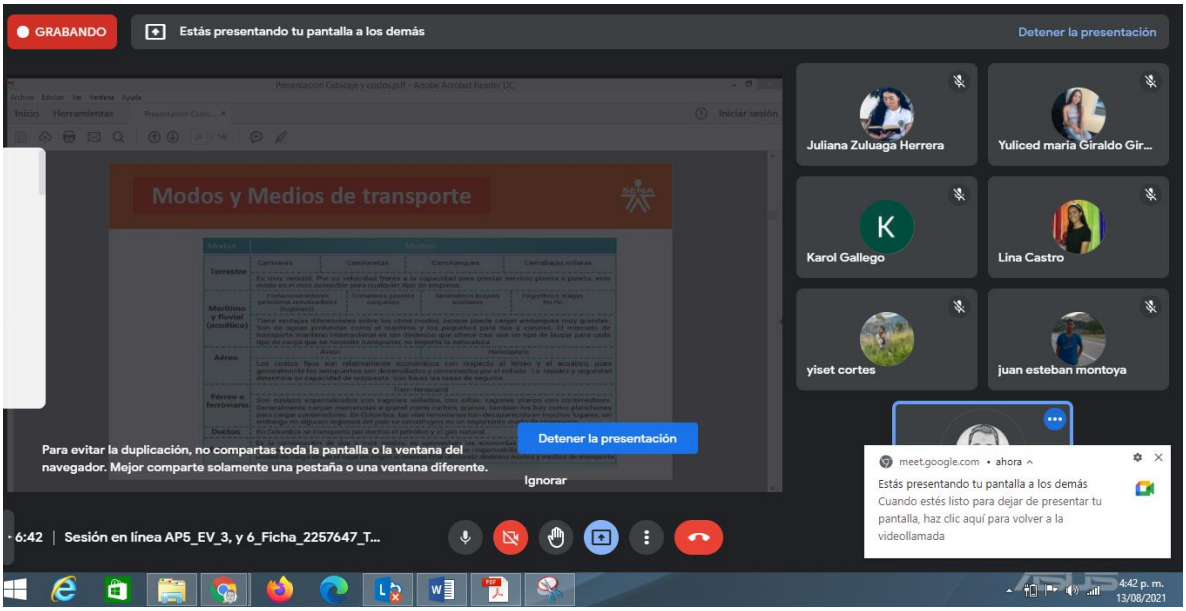

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Introducción
En la actualidad se busca ser cada vez más competitivo, además, los consumidores tienen altas expectativas de calidad respecto a los productos y los servicios, es ahí donde la logística se convierte en el actor principal para lograr buenos resultados en la gestión empresarial a través del desarrollo de estrategias logísticas en un transporte más eficiente para el traslado de las mercancías, desde los centros de producción hasta los centros de consumo y/o de transferencia al comercio exterior como puertos, aeropuertos y pasos fronterizos.
Además realizar un correcto proceso de cubicaje permite optimizar el espacio utilizado en los contenedores, lo que disminuye costos en los fletes y en la cadena de distribución, ayudando a mantener el buen estado de la mercancía durante su transporte.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
Yuliced maria Giraldo Gira...
Karol Gallego
K
Tú
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:17 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_Te...
4:17 p. m.
13/08/2021

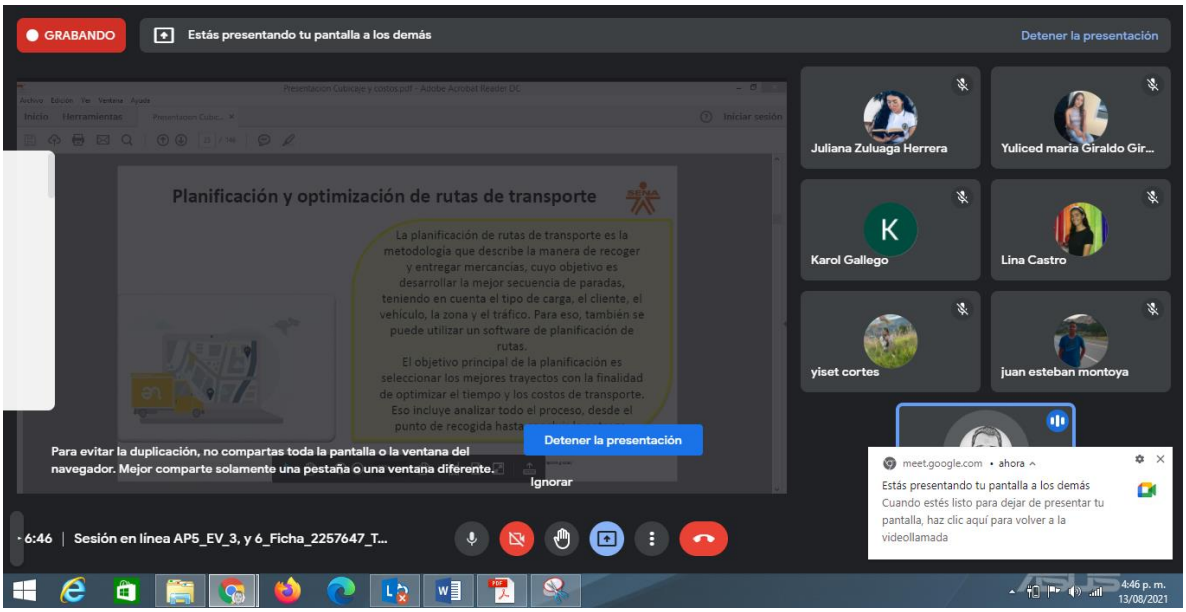

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Reflexión inicial
¿Qué pasa si están los PRODUCTOS PREPARADOS y no tenemos como entregarlos?
¿Qué pasa si queremos hacer del transporte un negocio, sin ser transportista?
¿Qué pasa si no somos eficientes en las cargas y descargas de las mercancías y productos?
¿Qué pasa si no hay transportistas estables para abastecer a los clientes?
La respuesta es sencilla, La respuesta a estas preguntas tiene una sola conclus
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Nicolas galviz ruiz
Yuliced maria Giraldo Gira...
Karol Gallego
K
Tú
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:19 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_Te...
4:19 p. m.
13/08/2021

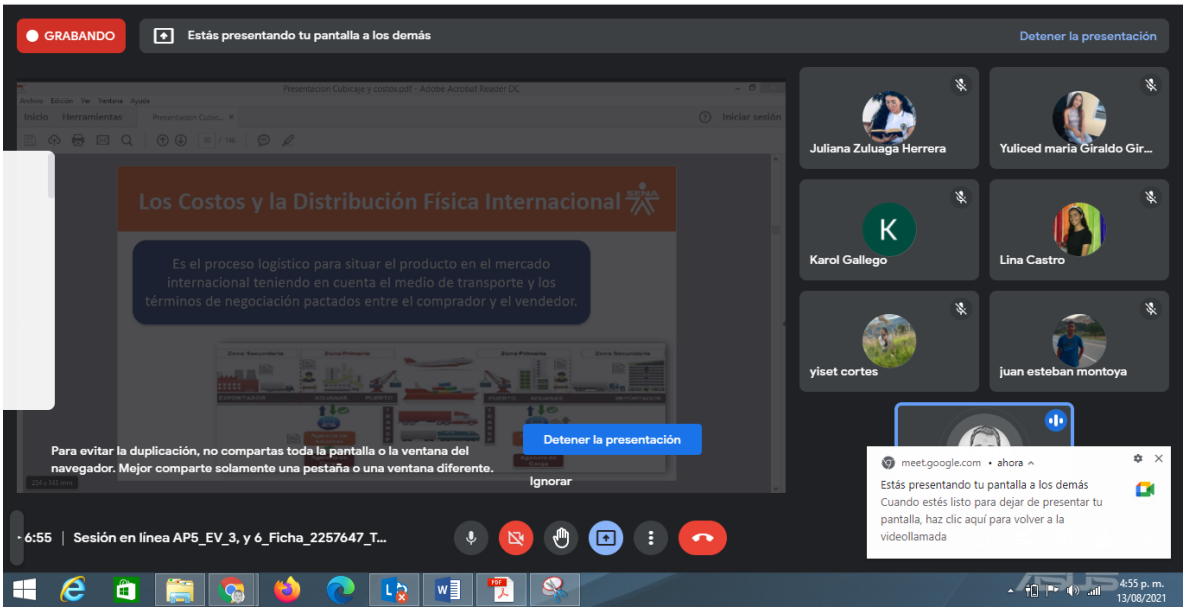

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
La Carga
DEFINICION:
La carga, desde el punto de vista del transporte, es un conjunto de bienes o mercancías protegidas por un embalaje apropiado que facilita su rápida movilización".
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:29 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:29 p. m.
13/08/2021

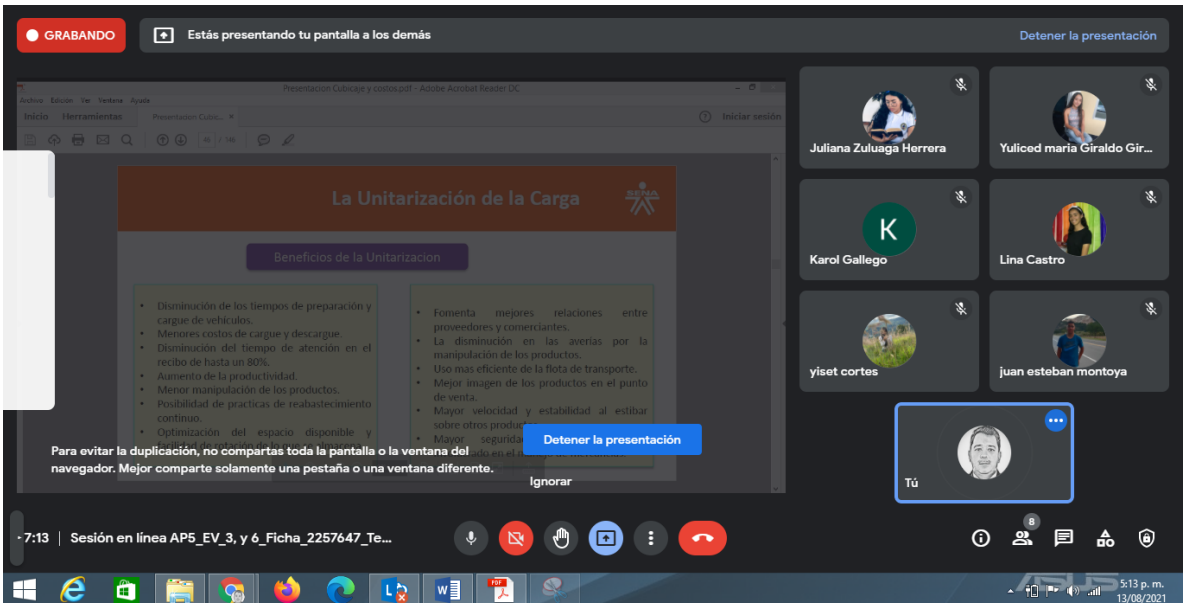

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Tipos de carga: Carga Peligrosa
CARGA PELIGROSA
DE PROPIEDADES
LOGÍSTICA DE TRANSPORTE
REQUISITOS
Carga Peligrosa
Se refiere a los productos que tienen un trato extremadamente especializado puesto que, en caso contrario, tendrían repercusiones fatales tanto en seres humanos, el medio donde se transporta y daños irreparables en los ecosistemas. Se caracterizan por tener propiedades explosivas, oxidantes, venenosas, radioactivas o corrosivas y, dependiendo de su nivel de peligrosidad.
La logística de las mercancías peligrosas requiere un tratamiento adecuado para prever graves accidentes. Es fundamental que los vehículos y los embalajes tengan una identificación característica que detalle el contenido y su grado de peligrosidad y requisitos especiales como: documentación adecuada, instalación de rótulos de riesgos y paneles de seguridad
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:37 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:37 p. m.
13/08/2021

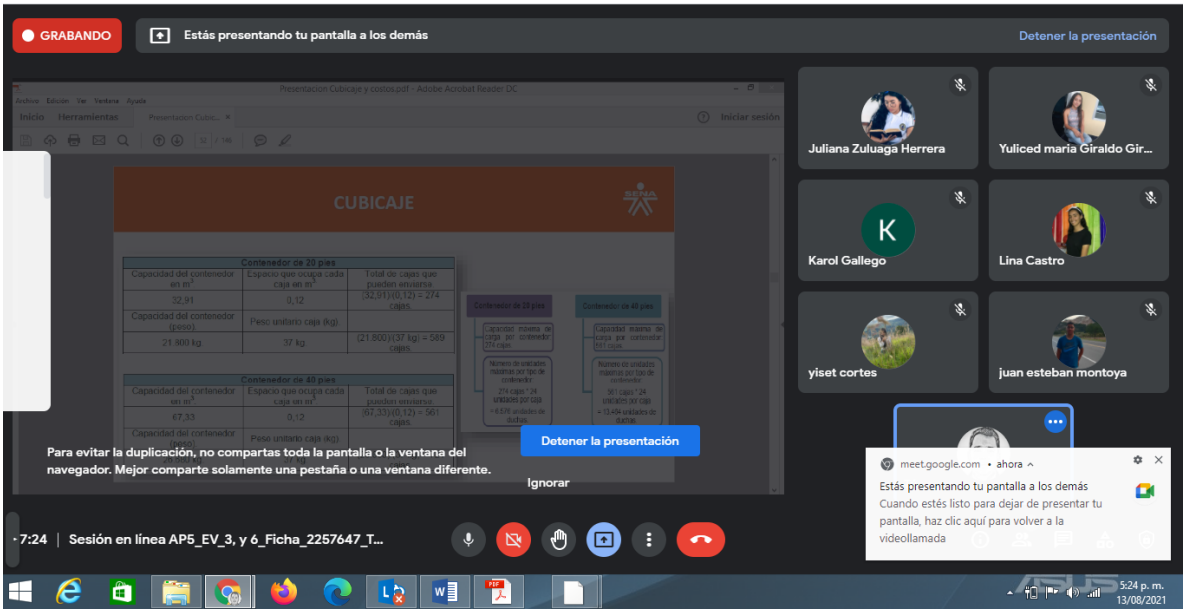

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Qué son los Modos y Medios de transporte
Son los VEHICULOS que se utilizan para el traslado físico de productos entre las diferentes instalaciones de la cadena de suministro, dentro de un mismo país o entre naciones. El transporte, representa el porcentaje más alto de los costos logísticos para la mayoría de las empresas.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:40 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:40 p. m.
13/08/2021


GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Modos y Medios de transporte
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:42 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:42 p. m.
13/08/2021

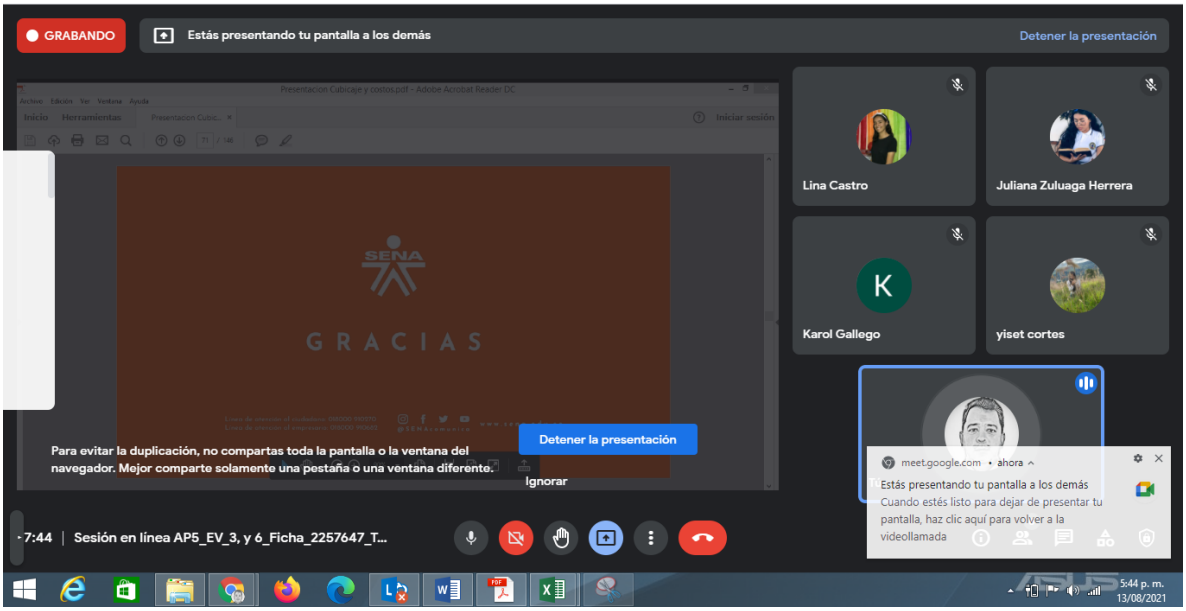

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Planificación y optimización de rutas de transporte
La planificación de rutas de transporte es la metodología que describe la manera de recoger y entregar mercancías, cuyo objetivo es desarrollar la mejor secuencia de paradas, teniendo en cuenta el tipo de carga, el cliente, el vehículo, la zona y el tráfico. Para eso, también se puede utilizar un software de planificación de rutas.
El objetivo principal de la planificación es seleccionar los mejores trayectos con la finalidad de optimizar el tiempo y los costos de transporte. Eso incluye analizar todo el proceso, desde el punto de recogida hasta
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:46 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:46 p. m.
13/08/2021

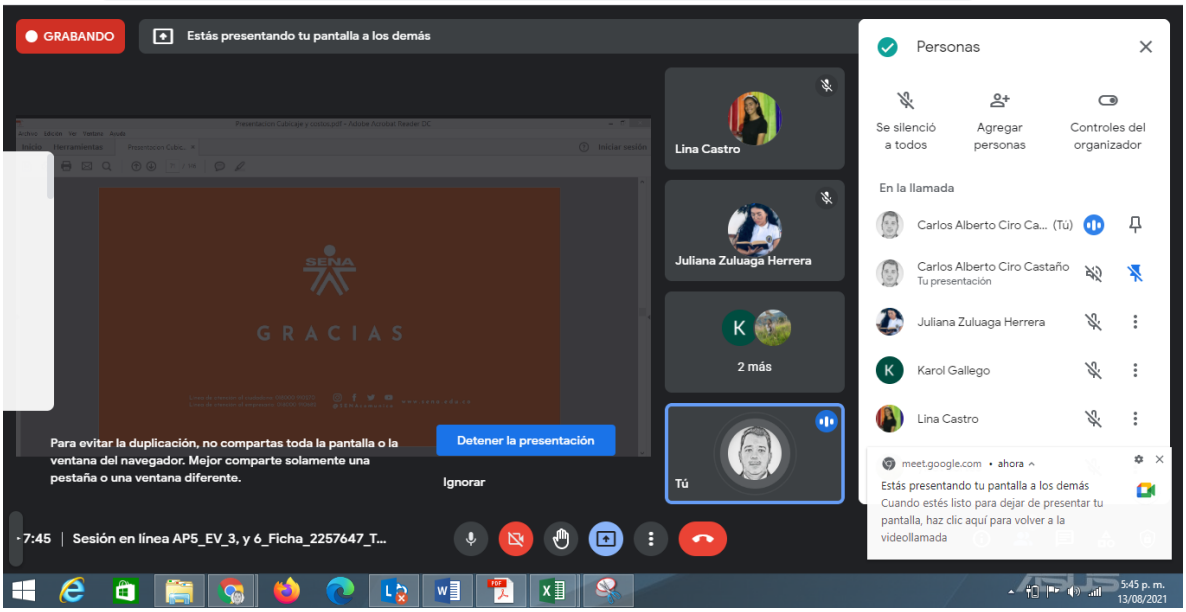

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Los Costos y la Distribución Física Internacional
Es el proceso logístico para situar el producto en el mercado internacional teniendo en cuenta el medio de transporte y los términos de negociación pactados entre el comprador y el vendedor.
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
6:55 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
4:55 p. m.
13/08/2021


GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
La Unitarización de la Carga
Beneficios de la Unitarizacion
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
Tú
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
7:13 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_Te...
5:13 p. m.
13/08/2021

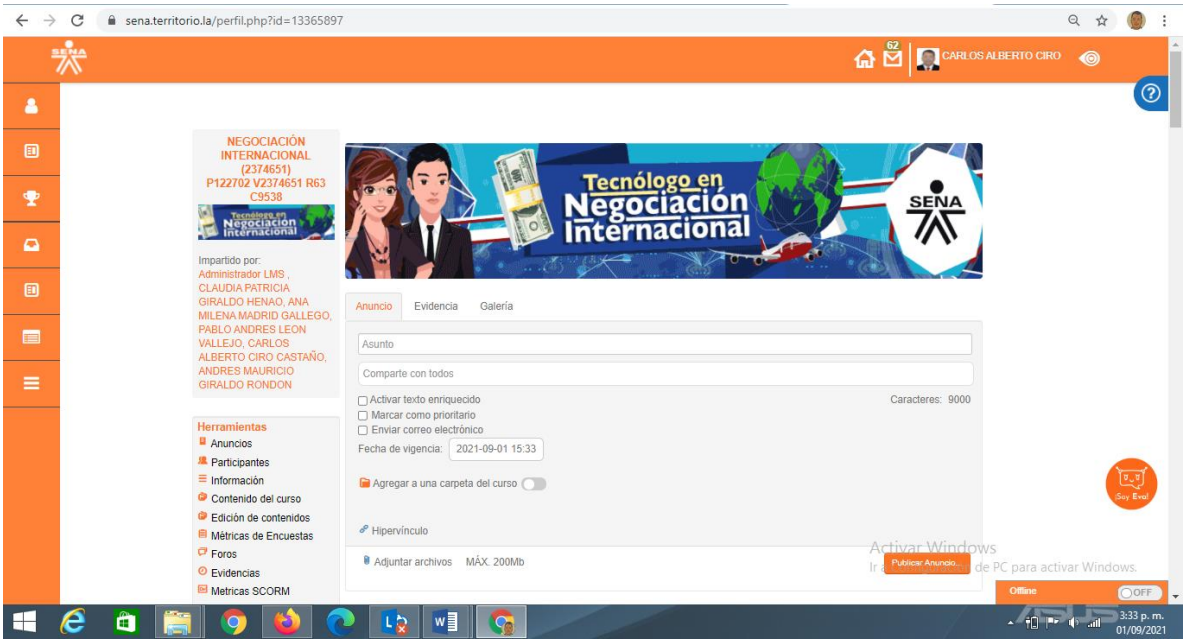

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
CUBICAJE
Juliana Zuluaga Herrera
Yuliced maria Giraldo Gir...
Karol Gallego
Lina Castro
yiset cortes
juan esteban montoya
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
7:24 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
5:24 p. m.
13/08/2021

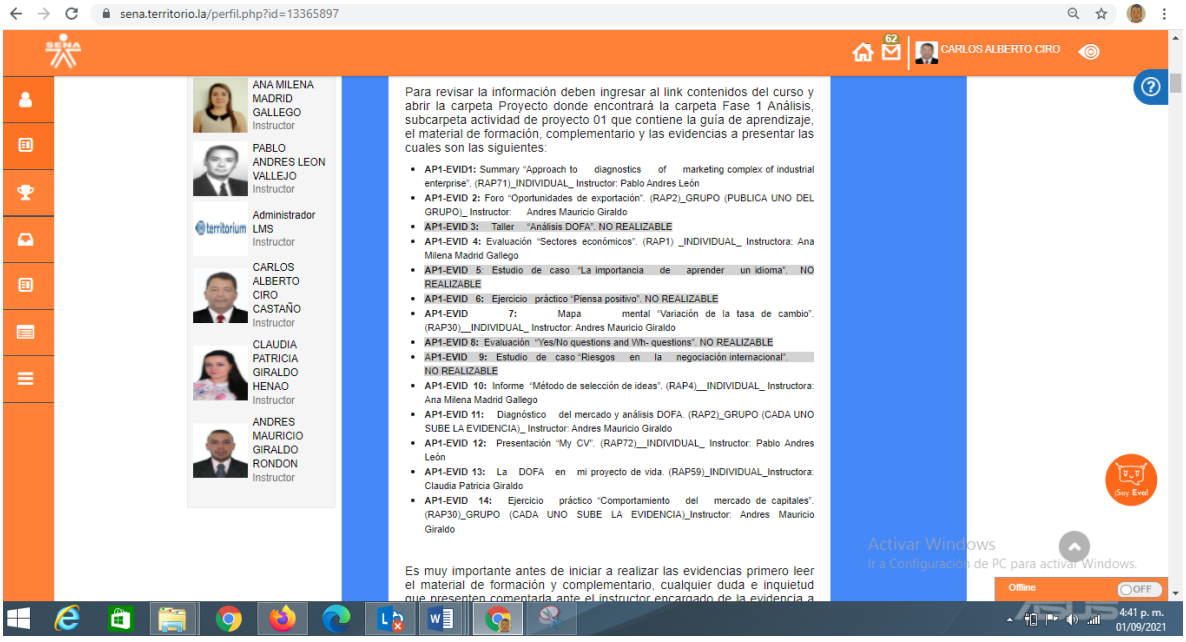
}

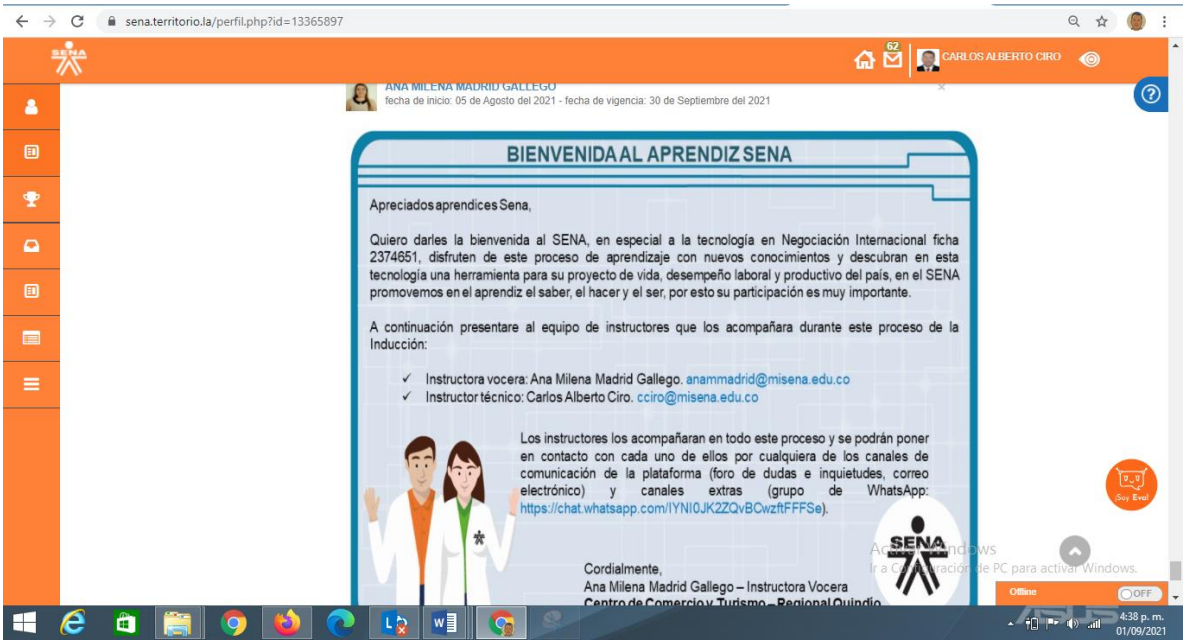

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
Lina Castro
Juliana Zuluaga Herrera
Karol Gallego
yiset cortes
GRACIAS
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
7:44 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
5:44 p. m.
13/08/2021

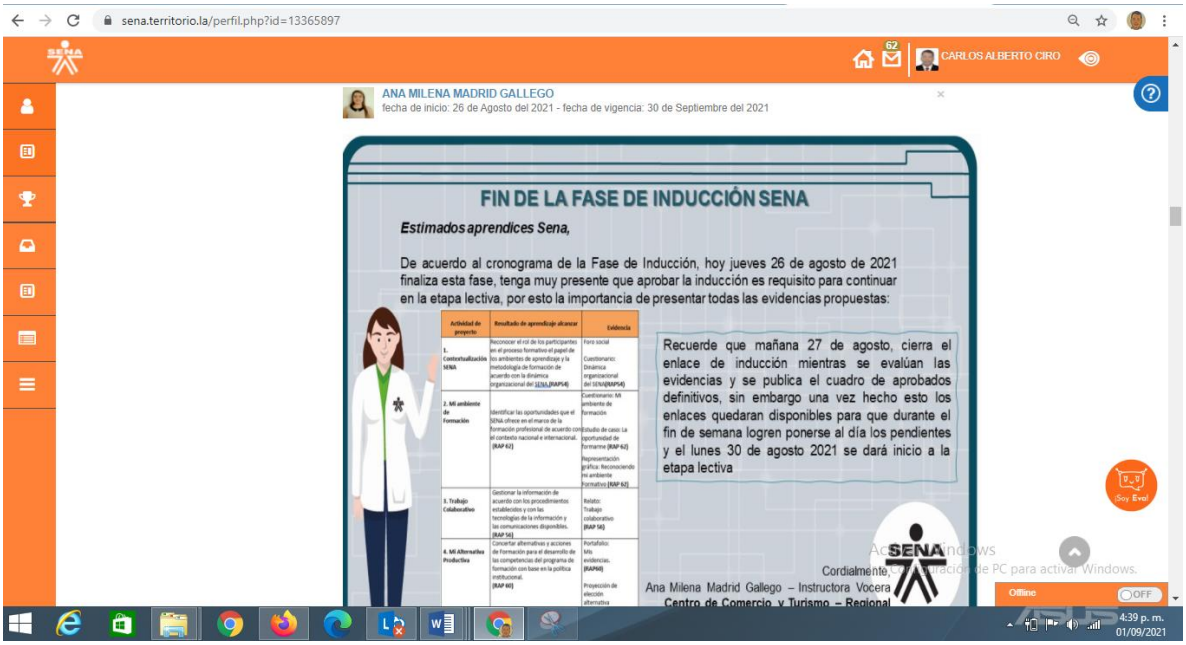

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Lina Castro
Juliana Zuluaga Herrera
2 más
Tú
Personas
Se silenció a todos
Agregar personas
Controles del organizador
En la llamada
Carlos Alberto Ciro Ca... (Tú)
Carlos Alberto Ciro Castaño
Tu presentación
Juliana Zuluaga Herrera
Karol Gallego
Lina Castro
GRACIAS
Para evitar la duplicación, no compartas toda la pantalla o la ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
meet.google.com • ahora
Estás presentando tu pantalla a los demás
Cuando estés listo para dejar de presentar tu pantalla, haz clic aquí para volver a la videollamada
7:45 | Sesión en línea AP5_EV_3, y 6_Ficha_2257647_T...
5:45 p. m.
13/08/2021

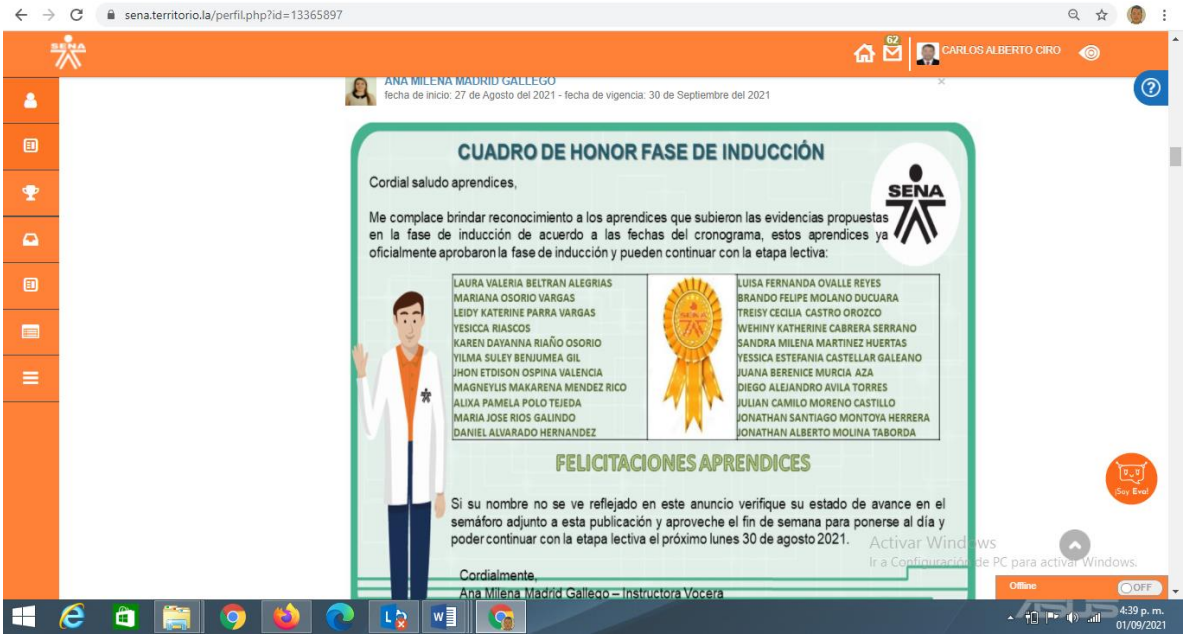
Ficha: 2374651 – Tecnología en Negociación Internacional

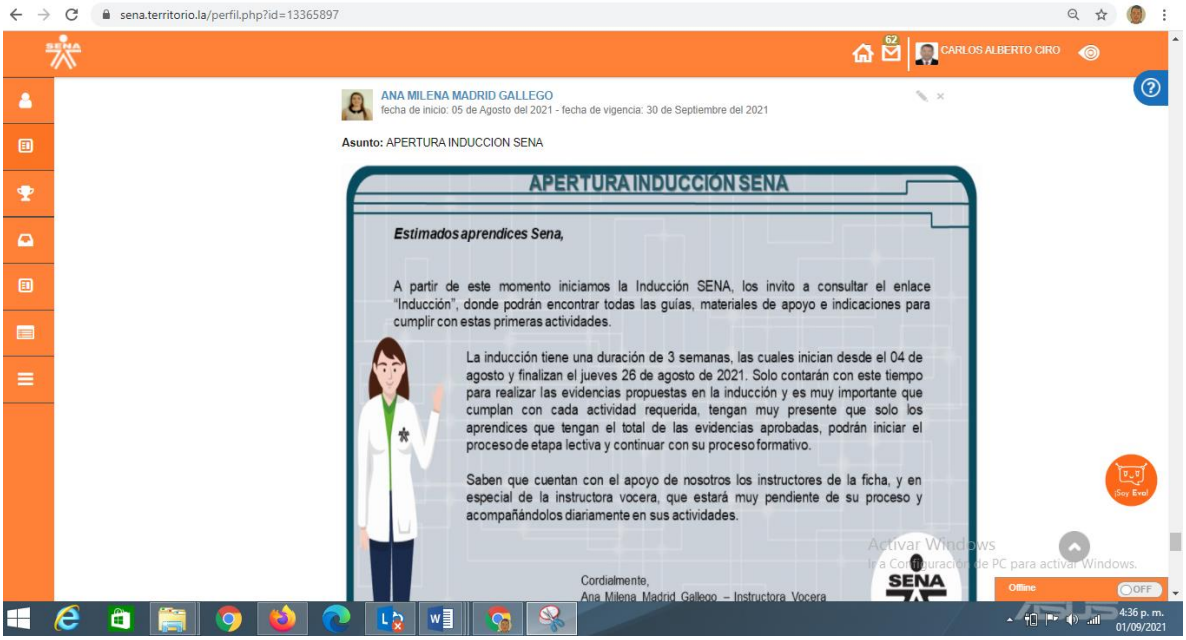




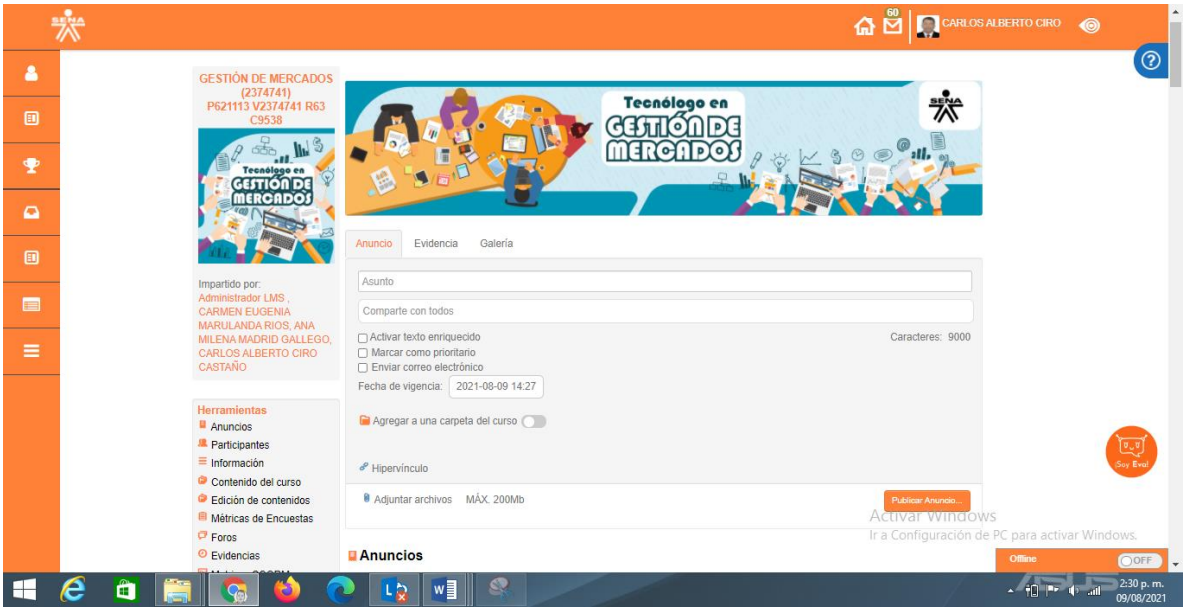

sena.territorio.la/perfil.php?id=13365897
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 05 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 30 de Septiembre del 2021
BIENVENIDA AL APRENDIZ SENA
Apreciados aprendices Sena,
Quiero darles la bienvenida al SENA, en especial a la tecnología en Negociación Internacional ficha 2374651, disfruten de este proceso de aprendizaje con nuevos conocimientos y descubran en esta tecnología una herramienta para su proyecto de vida, desempeño laboral y productivo del país, en el SENA promovemos en el aprendiz el saber, el hacer y el ser, por esto su participación es muy importante.
A continuación presentare al equipo de instructores que los acompañara durante este proceso de la Inducción:
✓ Instructora vocera: Ana Milena Madrid Gallego. anammadrid@misena.edu.co
✓ Instructor técnico: Carlos Alberto Ciro. cciro@misena.edu.co
Los instructores los acompañaran en todo este proceso y se podrán poner en contacto con cada uno de ellos por cualquiera de los canales de comunicación de la plataforma (foro de dudas e inquietudes, correo electrónico) y canales extras (grupo de WhatsApp: https://chat.whatsapp.com/IYNI0JK2ZQvBCwzftFFFSe).
Cordialmente,
Ana Milena Madrid Gallego – Instructora Vocera
Offline
OFF
4:38 p. m.
01/09/2021

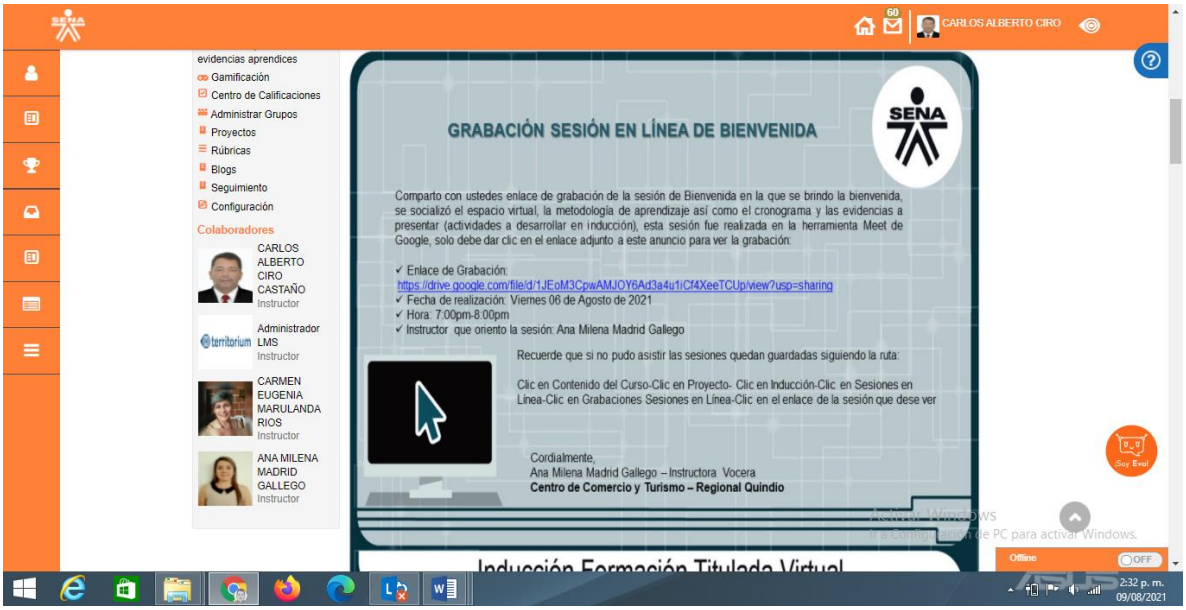

sena.territorio.la/perfil.php?id=13365897
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 26 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 30 de Septiembre del 2021
FIN DE LA FASE DE INDUCCIÓN SENA
Estimados aprendices Sena,
De acuerdo al cronograma de la Fase de Inducción, hoy jueves 26 de agosto de 2021 finaliza esta fase, tenga muy presente que aprobar la inducción es requisito para continuar en la etapa lectiva, por esto la importancia de presentar todas las evidencias propuestas:
Recuerde que mañana 27 de agosto, cierra el enlace de inducción mientras se evalúan las evidencias y se publica el cuadro de aprobados definitivos, sin embargo una vez hecho esto los enlaces quedaran disponibles para que durante el fin de semana logren ponerse al día los pendientes y el lunes 30 de agosto 2021 se dará inicio a la etapa lectiva
Cordialmente,
Ana Milena Madrid Gallego – Instructora Vocera
Offline
OFF
4:39 p. m.
01/09/2021

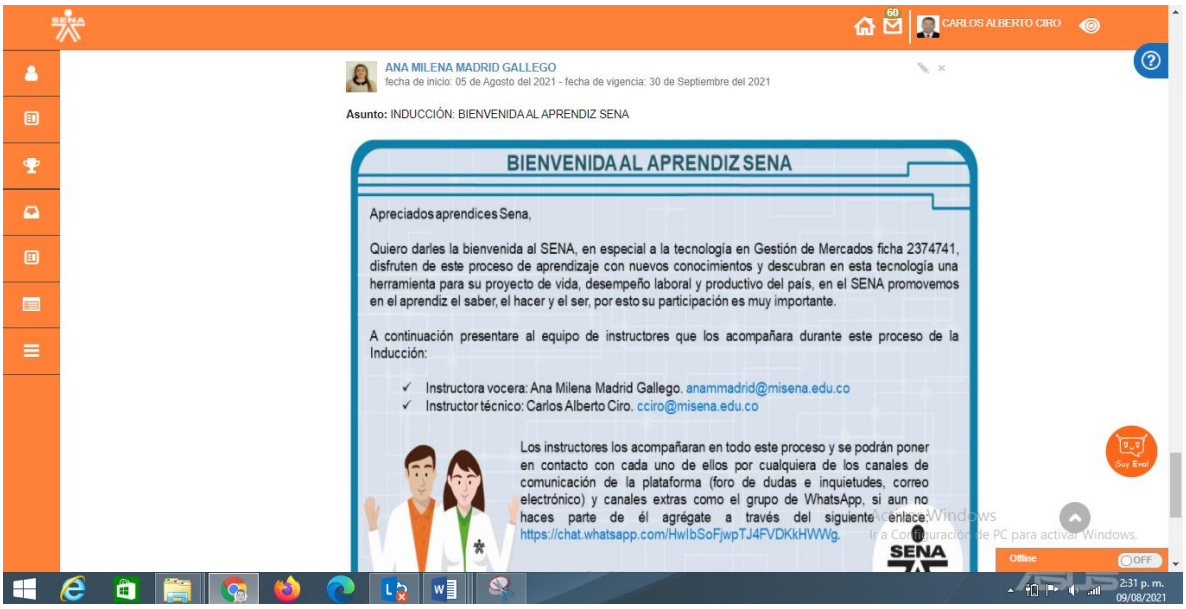

sena.territorio.la/perfil.php?id=13365897
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 27 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 30 de Septiembre del 2021
CUADRO DE HONOR FASE DE INDUCCIÓN
Cordial saludo aprendices,
Me complace brindar reconocimiento a los aprendices que subieron las evidencias propuestas en la fase de inducción de acuerdo a las fechas del cronograma, estos aprendices ya oficialmente aprobaron la fase de inducción y pueden continuar con la etapa lectiva:
LAURA VALERIA BELTRAN ALEGRIAS
MARIANA OSORIO VARGAS
LEIDY KATERINE PARRA VARGAS
YESICCA RIASCOS
KAREN DAYANNA RIAÑO OSORIO
YILMA SULEY BENJUMEA GIL
JHON ETDISON OSPINA VALENCIA
MAGNEYLIS MAKARENA MENDEZ RICO
ALIXA PAMELA POLO TEJEDA
MARIA JOSE RIOS GALINDO
DANIEL ALVARADO HERNANDEZ
LUISA FERNANDA OVALLE REYES
BRANDO FELIPE MOLANO DUCUARA
TREISY CECILIA CASTRO OROZCO
WEHINY KATHERINE CABRERA SERRANO
SANDRA MILENA MARTINEZ HUERTAS
YESSICA ESTEFANIA CASTELLAR GALEANO
JUANA BERENICE MURCIA AZA
DIEGO ALEJANDRO AVILA TORRES
JULIAN CAMILO MORENO CASTILLO
JONATHAN SANTIAGO MONTOYA HERRERA
JONATHAN ALBERTO MOLINA TABORDA
FELICITACIONES APRENDICES
Si su nombre no se ve reflejado en este anuncio verifique su estado de avance en el semáforo adjunto a esta publicación y aproveche el fin de semana para ponerse al día y poder continuar con la etapa lectiva el próximo lunes 30 de agosto 2021.
Cordialmente,
Ana Milena Madrid Gallego – Instructora Vocera
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
4:39 p. m.
01/09/2021


sena.territorio.la/perfil.php?id=13365897
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 05 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 30 de Septiembre del 2021
Asunto: APERTURA INDUCCION SENA
APERTURA INDUCCION SENA
Estimados aprendices Sena,
A partir de este momento iniciamos la Inducción SENA, los invito a consultar el enlace "Inducción", donde podrán encontrar todas las guías, materiales de apoyo e indicaciones para cumplir con estas primeras actividades.
La inducción tiene una duración de 3 semanas, las cuales inician desde el 04 de agosto y finalizan el jueves 26 de agosto de 2021. Solo contarán con este tiempo para realizar las evidencias propuestas en la inducción y es muy importante que cumplan con cada actividad requerida, tengan muy presente que solo los aprendices que tengan el total de las evidencias aprobadas, podrán iniciar el proceso de etapa lectiva y continuar con su proceso formativo.
Saben que cuentan con el apoyo de nosotros los instructores de la ficha, y en especial de la instructora vocera, que estará muy pendiente de su proceso y acompañándolos diariamente en sus actividades.
Cordialmente,
Ana Milena Madrid Gallego – Instructora Vocera
Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.
Offline
OFF
4:36 p. m.
01/09/2021

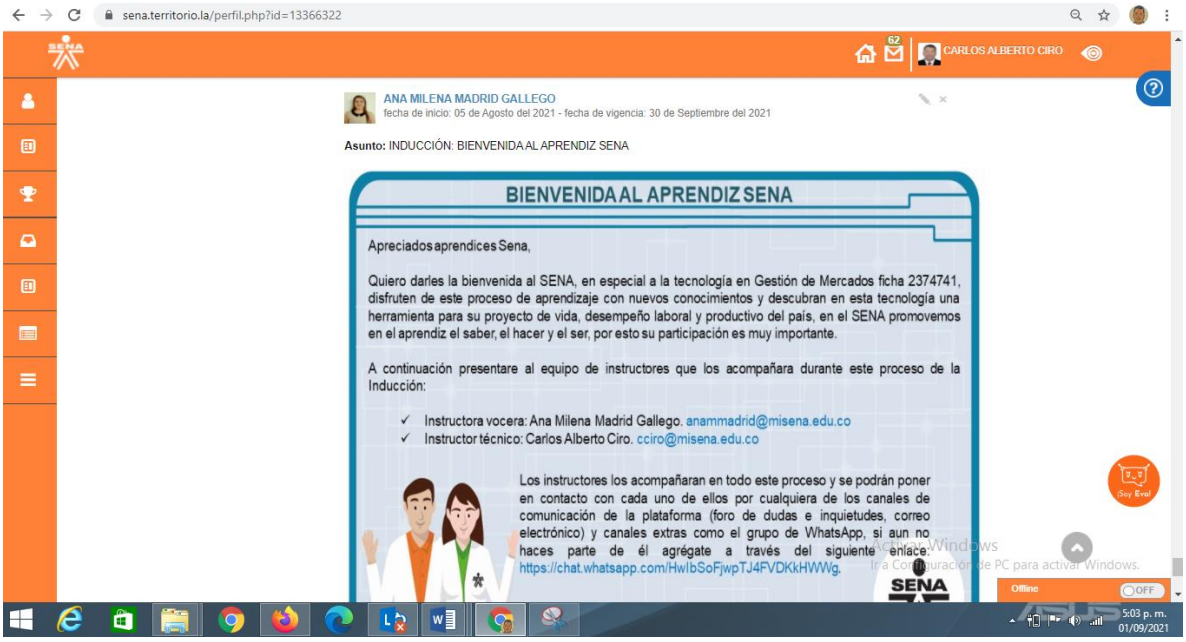
Ficha: 2374741 – Tecnología en Gestión de Mercados







Ficha: 2374741 – Tecnología en Gestión de Mercados



sena.territorio.la/perfil.php?id=13366322

CARLOS ALBERTO CIRO

Asunto: ACTIVIDAD 2: Mi Ambiente de Formación_Del 11 al 16 de Agosto 2021

ACTIVIDAD 2: MI AMBIENTE DE FORMACIÓN

Del 11 al 16 de Agosto 2021

Alento saludo.

Para continuar con su proceso formativo los invito a continuar con las actividades de la inducción por eso les envío la información de las evidencias que tiene la actividad 2: Mi ambiente de formación.

1. **Cuestionario: Mi ambiente de formación.** Para responder este cuestionario se recomienda leer los documentos que encuentran en el enlace "contenido de curso", clic en "inducción", clic en "Mi ambiente de formación", clic en "material de formación" y "material de apoyo". Para responder el cuestionario solo cuentan con 3 intentos, así que les recomiendo leer muy bien los documentos y presentar el cuestionario. *Ojo la plataforma solo guarda el ultimo intento que se ha realizado, sea la nota más bajo o alta.*
2. **Estudio de caso – la oportunidad de formarme:** para esta actividad deben de leer muy bien el caso de estudio que se presenta y en un documento deben de redactar su respuesta al caso y subirla a la plataforma.
3. **Representación gráfica - reconociendo mi ambiente formativo:** deberán crear un dibujo grafico donde se muestren las dependencias del centro de formación al que ustedes pertenecen.

Recuerden que tienen plazo para la entrega de estas evidencias hasta el 16 de Agosto de 2021.

Cordialmente,
Ana Milena Madrid Gallego – Instructora Vocera **(E)**
Centro de Comercio y Turismo – Regional Quindío

Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.

Offline OFF

5:05 p. m.
01/09/2021

sena.territorio.la/perfil.php?id=13366322

CARLOS ALBERTO CIRO

Asunto: Agosto 26 de 2021: FIN DE LA FASE DE INDUCCIÓN

FIN DE LA FASE DE INDUCCIÓN SENA

Estimados aprendices Sena,

De acuerdo al cronograma de la Fase de Inducción, hoy jueves 26 de agosto de 2021 finaliza esta fase, tenga muy presente que aprobar la inducción es requisito para continuar en la etapa lectiva, por esto la importancia de presentar todas las evidencias propuestas:

Actividad de proyecto	Resultado de aprendizaje alcanzar	Evidencia
1. Contextualización SENA	Reconocer el rol de los participantes en el proceso formativo el papel de los ambientes de aprendizaje y la metodología de formación de acuerdo con la dinámica organizacional del SENA.(RAP 18)	Foro social Cuestionario: Dinámica organizacional del SENA(RAP18)
2. Mi ambiente de Formación	Identificar las oportunidades que el SENA ofrece en el marco de la formación profesional de acuerdo con el contexto nacional e internacional. (RAP 19)	Cuestionario: Mi ambiente de formación (NC) Estudio de caso: La oportunidad de formarme (RAP 19) Representación gráfica: Reconociendo mi ambiente Formativo (RAP 19)
3. Trabajo Colaborativo	Gestionar la información de acuerdo con los procedimientos establecidos y con las tecnologías de la información y las comunicaciones disponibles. (RAP 21)	Relato: Trabajo colaborativo (RAP 21)
4. Mi Alternativa Productiva	Concertar alternativas y acciones de Formación para el desarrollo de las competencias del programa de formación con base en la política institucional. (RAP 11)	Portafolio: Mis evidencias. (RAP11) Proyección de elección alternativa productiva. (RAP 11)

Recuerde que mañana 27 de agosto, cierra el enlace de inducción mientras se evalúan las evidencias y se publica el cuadro de aprobados definitivos, sin embargo una vez hecho esto los enlaces quedaran disponibles para que durante el fin de semana logren ponerse al día los pendientes y el lunes 30 de agosto 2021 se dará inicio a la etapa lectiva

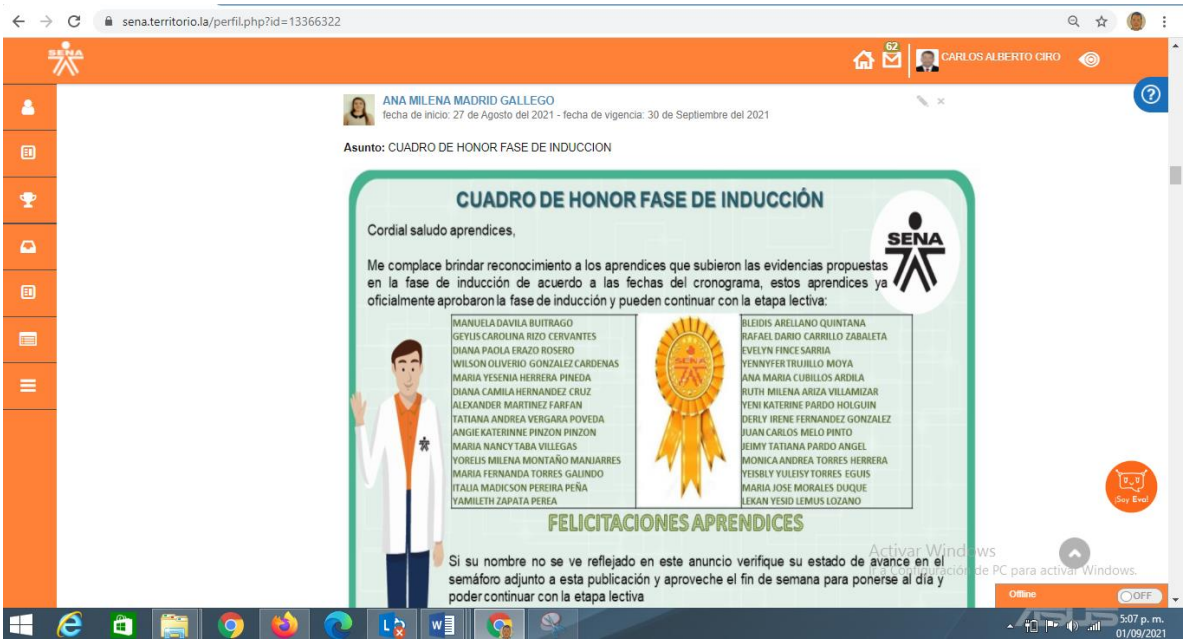
Cordialmente,

Activar Windows
Ir a Configuración de PC para activar Windows.

Offline OFF

https://sena.territorio.la/init.php

5:06 p. m.
01/09/2021


sena.territorio.la/perfil.php?id=13366322
CARLOS ALBERTO CIRO
ANA MILENA MADRID GALLEGO
fecha de inicio: 27 de Agosto del 2021 - fecha de vigencia: 30 de Septiembre del 2021
Asunto: CUADRO DE HONOR FASE DE INDUCCION
CUADRO DE HONOR FASE DE INDUCCIÓN
Cordial saludo aprendices,
Me complace brindar reconocimiento a los aprendices que subieron las evidencias propuestas en la fase de inducción de acuerdo a las fechas del cronograma, estos aprendices ya oficialmente aprobaron la fase de inducción y pueden continuar con la etapa lectiva:
MANUELA DAVILA BUITRAGO
GEYLIS CAROLINA RIZO CERVANTES
DIANA PAOLA ERAZO ROSERO
WILSON OLIVERIO GONZALEZ CARDENAS
MARIA YESENIA HERRERA PINEDA
DIANA CAMILA HERNANDEZ CRUZ
ALEXANDER MARTINEZ FARFAN
TATIANA ANDREA VERGARA POVEDA
ANGIE KATERINNE PINZON PINZON
MARIA NANCY TABA VILLEGAS
YORELIS MILENA MONTAÑO MANJARRES
MARIA FERNANDA TORRES GALINDO
ITALIA MADICSON PEREIRA PEÑA
YAMILETH ZAPATA PEREA
BLEIDIS ARELLANO QUINTANA
RAFAEL DARIO CARRILLO ZABALETA
EVELYN FINCE SARRIA
YENNYFER TRUJILLO MOYA
ANA MARIA CUBILLOS ARDILA
RUTH MILENA ARIZA VILLAMIZAR
YENI KATERINE PARDO HOLGUIN
DERLY IRENE FERNANDEZ GONZALEZ
JUAN CARLOS MELO PINTO
JEIMY TATIANA PARDO ANGEL
MONICA ANDREA TORRES HERRERA
YEISBLY YULEISY TORRES EGUIS
MARIA JOSE MORALES DUQUE
LEKAN YESID LEMUS LOZANO
FELICITACIONES APRENDICES
Si su nombre no se ve reflejado en este anuncio verifique su estado de avance en el semáforo adjunto a esta publicación y aproveche el fin de semana para ponerse al día y poder continuar con la etapa lectiva
Activar Windows
Offline
OFF
5:07 p. m.
01/09/2021